



**MARTÍN LLARYORA, GOBERNADOR
DE CÓRDOBA**

**“La minería debe ser parte de la
agenda común de la Argentina”**

*Martín Llaryora es impulsor de una mayor integración de
la minería a lo largo y ancho del país. » 3*

Energías Renovables

**Inauguran una nueva planta
de biomasa en Corrientes**

*La usina aprovecha subproductos como ramas,
aserrín y recortes de madera. | » 23*

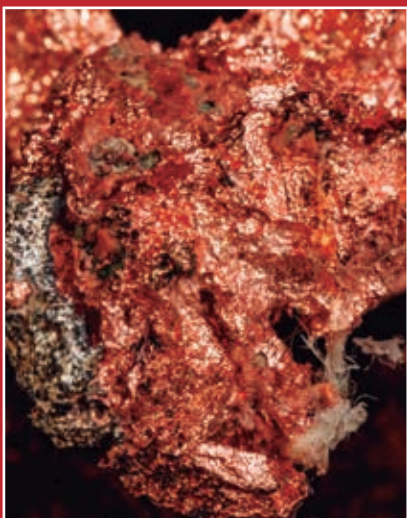
PERIÓDICO **EL INVERSOR**

» ENERGÉTICO & MINERO «

29 AL 31 DE OCTUBRE EN MENDOZA

Tierra de sol, buen vino... y minería

Se viene la XVIII Convención Internacional sobre Oportunidades de Negocios en Exploración, Geología y Minería ‘Argentina Mining Cuyo 2025’, una ocasión ideal para constatar de primera mano el despegue del negocio minero en suelo mendocino. | » 2



**ESTIMACIÓN
DE LA CAEM**

**El cobre concentra
más de un 40% de las
inversiones exploratorias**

*Nunca este recurso había liderado los
presupuestos de exploración minera en el país.
Cuando entren en marcha los seis proyectos
cupríferos que hoy presentan mayor grado
de avance, la Argentina ingresará al top-10
global de producción. | » 10*



**HORACIO MARÍN,
CEO DE YPF**

**“A Vaca Muerta
y a YPF no
nos paran más”**

*Que en los últimos meses la
actividad en la Cuenca Neuquina
se haya reducido, según
Horacio Marín, es meramente
circunstancial. | » 22*



ECO MINERA S.A.
Excelencia en Servicios Mineros



www.ecominera.com.ar

Nota de tapa

Edición número 191

DIRECTOR EDITORIAL

Lic. Francisco Vadone

info@inversorenergetico.com

GERENTE EDITORIAL

Benjamín Rosales

webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes
inversor energético y minero



www.inversorenergetico.com
|online



EDITORIAL NETWORK S.A.

Boulogne Sur Mer 740 (C1213AAL)

Cdad. de Buenos Aires - Argentina

**DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL
Y GRAN BUENOS AIRES**

Distri Red S.R.L.

Distribuidores Representantes de Editoriales

Av. Belgrano 634 4° I

(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.

Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839

www.pricolosa.com

DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR

D.I.S.A. Distribuidora Interplazas

Sociedad Anónima

Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)

Cdad. Autónoma de Bs. As.

Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)

interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva
responsabilidad de sus autores. Prohibida
su reproducción total o parcial bajo
cualquier circunstancia, ya sea electrónica,
digital o impresa.



Seguinos en
**inversor energetico
y minero**

Todos los **negocios**
en un solo medio

Tierra de sol, buen vino... y minería

Se viene la XVIII Convención Internacional sobre Oportunidades de Negocios en Exploración, Geología y Minería 'Argentina Mining Cuyo 2025', una ocasión ideal para constatar de primera mano el despegue del negocio minero en suelo mendocino.



Mendoza se prepara para ser el epicentro de la minería nacional con Argentina Mining Cuyo 2025, mientras avanza el proyecto PSJ Cobre Mendocino, una apuesta de u\$s 550 millones que posiciona la provincia en el mapa global de los minerales clave para la transición energética

A lo largo de tres jornadas, entre los días 29 y 31 de octubre, Mendoza será sede de la XVIII Convención Internacional sobre Oportunidades de Negocios en Exploración, Geología y Minería 'Argentina Mining Cuyo 2025'. Considerado un evento premium

del sector minero nacional, el encuentro se erige como una excelente oportunidad para que los principales referentes de la actividad puedan establecer contactos de negocios; ofrecer productos y servicios; informarse sobre las políticas y leyes mineras vigentes; y

estar al tanto de la evolución de los proyectos y planes de exploración en marcha.

En función de lo verificado en ediciones pasadas, se estima que más de un 50% de los asistentes desempeña cargos de jerarquía en empresas mineras que operan en

la Argentina o que están evaluando la potencialidad de la región, así como también en firmas proveedoras de bienes y servicios que se hallan en la búsqueda de nuevas oportunidades de negocios.

La elección de Mendoza para albergar esta cumbre de alcance

**container-movil
assistance**

**CAMPAMENTOS - OFICINAS -
OBRADORES - SANITARIOS**



www.container-movil.com



011 4096-1959



info@container-movil.com

29 al 31 de octubre
en Mendoza

Martín Llaryora. Gobernador
de Córdoba



internacional es sumamente atinada, ya que la provincia cuyana viene dando significativos pasos para favorecer la exploración y eventual explotación metalífera, principalmente a través del proyecto PSJ Cobre Mendocino, ubicado en la precordillera y destinado a suplir buena parte de la demanda mundial de ese metal clave para la transición energética. Impulsado por una inversión de más de u\$s 550 millones, el emprendimiento se encuentra en plena etapa de evaluación ecológica y social, luego de atravesar con éxito un reciente proceso de audiencia pública, a la espera de la aprobación de un informe de impacto ambiental por parte de la Legislatura mendocina.

Respaldo de fuste

Aparte de contar con el auspicio principal del Gobierno mendocino, la ciudad de

Mendoza e YPF, la XVIII Convención Internacional sobre Oportunidades de Negocios en Exploración, Geología y Minería ‘Argentina Mining Cuyo 2025’ dispone del respaldo de organizaciones como la proveedora de servicios Cookins, el Grupo LTN y Stockholm Precision Tools. Entre las compañías patrocinantes también figuran Alex Stewart International, ALS, Boart Longyear Argentina, Epiroc, Geotub, Huarpe Seguridad Integral, JSC Soluciones Integrales, L&G Logística y Gastronomía, Made, Major Drilling, Saxum Engineered, Supervielle, VW Camiones Buses y Wiring Electric. Adicionalmente, el encuentro es auspiciado por AngloGold Ashanti, Banco Galicia, DHL, Grupo AGV, Grupo L Support y Sandvik, entre otras reconocidas empresas. ✧



“La minería debe ser parte de la agenda común de toda la Argentina”

Lejos de restringirse a las provincias que albergan los proyectos, la actividad minera es capaz de beneficiar a todos los distritos. Así lo resaltó el mandatario cordobés, Martín Llaryora, impulsor de una mayor integración a lo largo y ancho del país.



Martín Llaryora

La actividad minera no solo brinda oportunidades económicas, laborales y sociales para las provincias que cuentan con recursos minerales, sino también para todo el resto del país. Así lo aseguró el gobernador cordobés, Martín Llaryora, quien destacó la importancia de fortalecer las alianzas productivas y la complementariedad con los distritos productores para potenciar las capacidades regionales y estimular la llegada de nuevas inversiones. “La integración es fundamental para robustecer el desarrollo y facilitar la creación de empleo genuino. Estamos

convencidos de que, trabajando juntos, es posible impulsar sectores estratégicos que son clave para el crecimiento de la Argentina”, señaló. El litio, el cobre, el gas natural, el petróleo y las tecnologías del conocimiento, enumeró el mandatario, son los nuevos vectores de la recuperación económica nacional. “La minería no es una opción a futuro, es una realidad concreta que abre enormes posibilidades para las provincias”, sostuvo. La mejor forma de explotar las riquezas mineras disponibles, indicó, debe ser parte de la agenda temática común de toda la Argentina. “Sucede que los beneficios de esta actividad exceden los límites territoriales de las jurisdicciones que albergan los proyectos. El desarrollo minero de Catamarca, por caso, impacta positivamente sobre la industria metalmeccánica de nuestra provincia”, ejemplificó.

Frente político

Junto con otros cuatro gobernadores (Carlos Sadir en representación de Jujuy, Maximiliano Pullaro de Santa Fe, Ignacio Torres de Chubut y Claudio Vidal de Santa Cruz), Llaryora acaba de lanzar el frente político ‘Provincias Unidas’, alianza

electoral de cara a los comicios legislativos de octubre. Los mandatarios aclararon que todos los miembros de ‘Provincias Unidas’ tienen “votos propios”, porque ganaron en sus respectivos distritos. En esa dirección, señalaron, Pullaro, Torres y Vidal “vienen de ganarle al peronismo kirchnerista luego de décadas gobernando de manera ininterrumpida, sobre todo en Santa Cruz y Chubut”. Otra característica de los integrantes del frente, acotaron, es que “son nuevos” y están cumpliendo su primer mandato. Si bien tienen procedencias políticas distintas, se diferenciaron de experiencias pasadas: aseguraron no ser “un rejunte electoral”. “Vamos a dar una pelea en representación de una Argentina federal que necesita vocería en el Congreso”, sentenciaron. ✧



SQA

Servicios Químicos + Ambientales

Ingeniería ambiental

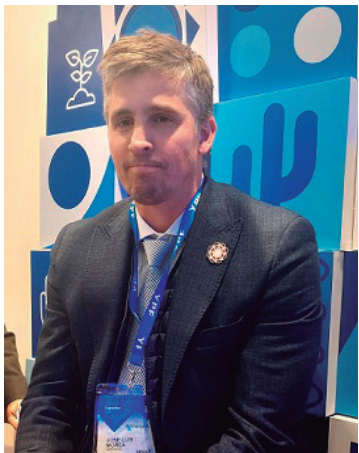
Remediación *in situ*

Consultoría

www.sqasa.com.ar +54 261 525-5714

“Haremos una de las 10 minas más grandes del mundo”

A través de una inversión de u\$s15.000 millones, Vicuña Corp. planea poner en valor abundantes recursos metalíferos en San Juan. José Morea, Country Director de la firma, anticipó que el informe técnico del proyecto verá la luz a principios de 2026.



Juan José Morea

Vicuña Corp. acaba de anunciar un desembolso récord de u\$s 15.000 millones para explotar oro, plata y cobre en San Juan. Decidida a incluir el proyecto bajo el marco del Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), la empresa viene trabajando de manera alineada con las autoridades provinciales para acordar los pasos a seguir. “Procuramos que los objetivos estén claros de cada lado y que el Gobierno nos otorgue los permisos que necesitamos para llevar a cabo una iniciativa de esta magnitud”, explicó José

Morea, Country Director de la compañía, en diálogo con los medios. Según sus palabras, el emprendimiento tiene la potencialidad de ser el más grande de la historia argentina. “A principios del año que viene veremos si lo que presentamos en el estudio técnico confirma esta presunción”, señaló. El RIGI es importante, a su entender, porque permite “nivelar la cancha con otras jurisdicciones, como Chile o Perú”. “Básicamente hace que el proyecto pueda entrar a jugar el partido”, graficó. La principal responsabilidad de la empresa, sostuvo el directivo, es preparar el mejor plan de acción posible y recibir el fondeo necesario de sus accionistas para materializarlo. “Cuando uno aplica un RIGI, además, se compromete a entregar producción exportable. En ese sentido, la idea es tener una planta productiva que pueda exportar cuanto antes”, afirmó. Las estimaciones productivas, remarcó, serán difundidas a principios de 2026. “Hace poco actualizamos los números de Josemaría, que extendió su vida útil en varios años con más recursos. A eso se



Según Morea, la inversión récord de u\$s 15.000 millones sería para desarrollar en San Juan una de las 10 minas más grandes del mundo, bajo el marco del RIGI, con proyecciones de inicio para 2026

sumó la incorporación del depósito Filo del Sol al portafolio de Vicuña. Proyectamos hacer una de las 10 mayores minas de cobre, oro y plata del mundo”, aventuró.

Mejores prácticas

Vicuña Corp. instrumenta la minería de mejores prácticas del mercado. “La actividad sostenible siempre termina derramando

beneficios en las comunidades cercanas a partir de procesos transparentes, competitivos y de diálogo constante. Los primeros favorecidos suelen ser los anillos más cercanos a los proyectos. El alcance se amplía con cada proceso licitatorio y con cada avance de inversión, pero no resulta casual que la mayoría de los proveedores sean locales”, afirmó. Lo que podría ser contraproducente,

cuestionó, es que se imponga un cupo que restrinja la llegada de prestadores de servicios internacionales. “A San Juan le costó mucho construir la excelente reputación que hoy tiene a escala global para atraer inversiones mineras. La provincia debería ser suficientemente inteligente como para no limitar la competencia y, en cierta forma, la transparencia”, completó. ✕



SOLUCIONES EN ENERGÍA PARA MINERÍA.



GRUPOS ELECTRÓGENOS - EQUIPOS DE TRATAMIENTO DE AIRE

ROSARIO — C.A.B.A. — NEUQUÉN

WWW.AERCOM.COM.AR

0800 348 1007





SERRANO INDUSTRIAS METALÚRGICAS

Conformando en frío de casquetes metálicos.



SERRANO INDUSTRIAS PLÁSTICAS

Fábrica de tanques y equipos en PRFV.
Servicios especiales para acopio y transportes de productos químicos.

 www.ipserrano.com.ar

 www.imserrano.com.ar



+54 0261 155 577 546



info@imserrano.com.ar
ventas@ipserrano.com.ar
mserrano@ipserrano.com.ar



Visitenos en Argentina
Mining Cuyo stand C601



Ruta 60 No 5185 / Maipú
Mendoza - Argentina

“Estamos preparados para el segundo boom minero en San Juan”

La minería sanjuanina está atravesando una segunda gran ola de inversiones. Así lo cree Iván Grgic, flamante titular de la Cámara Minera de San Juan, quien prometió acompañar esta nueva etapa con amplitud de diálogo y participación comunitaria.

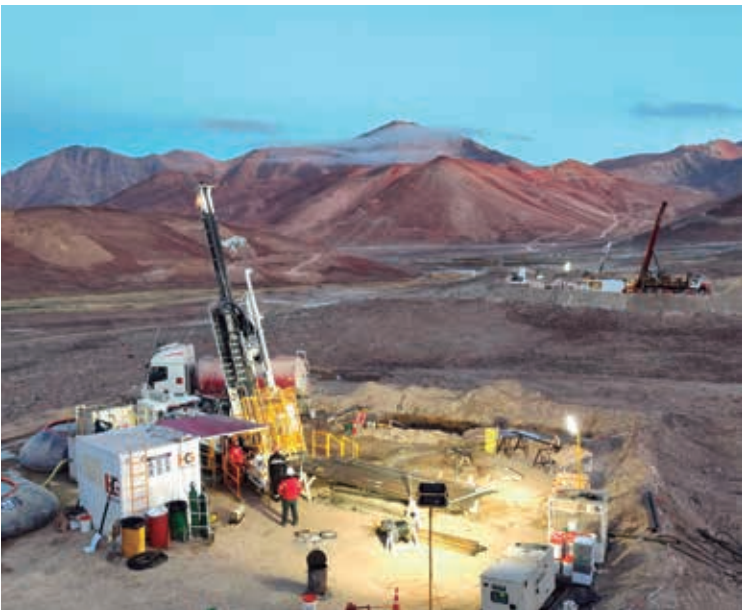


Iván Grgic

De manera unánime, Iván Grgic, gerente de Relaciones Institucionales de Vicuña, fue elegido para conducir la Cámara Minera de San Juan (CMSJ) hasta el año 2027. “Como viene sucediendo históricamente, se postuló una lista única, mostrando

la voluntad del sector minero sanjuanino de seguir trabajando de forma mancomunada para avanzar con el desarrollo de nuestra industria en la provincia”, celebró la entidad mediante un comunicado. A decir de Grgic, no es casual que San Juan haya alcanzado el actual nivel de desarrollo sectorial. “Valoramos la herencia con la que las anteriores administraciones de la CMSJ han enriquecido nuestra mirada de la minería. Comenzamos esta gestión con la esperanza de que los pasos de cada proyecto se van a seguir materializando, convirtiéndose en fuentes reales de empleo, crecimiento y desarrollo integral para cada vez más sanjuaninos”,

aseguró. Desde su óptica, la provincia nunca contó con tantos proyectos de exploración y explotación de oro, plata y cobre como los que posee actualmente. “Muchas de esas iniciativas son estratégicas para el país y se encuentran entre las más importantes a escala mundial en términos de recursos y potencial. Somos plenamente conscientes de la enorme responsabilidad que implica atravesar este segundo boom minero en San Juan”, reconoció. Será prioritario, según sus palabras, alentar una minería eficiente y segura para todos, cuya expansión se traduzca en beneficios concretos. “De alguna manera los profesionales, emprendedores o



Para Grgic, San Juan vive su segundo boom minero, con más inversión, diálogo y desarrollo local

Oil & Gas

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS

Bulks
Para cemento

Estaciones
Para combustible

Semirremolques
Para ácidos, colchoneros, petróleo y agua

Piletas

Cajas para arena
Última milla

Golpeadores y recipientes
Asme VIII DIV 3

bertotto-bogliione.com

bertottobogliione bbogliione bertottobogliioneok bertotto-bogliione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

trabajadores han crecido en cada uno de sus lugares gracias a esta actividad. En cada una de las localidades mineras hay obras que se hicieron con los fondos del sector”, sostuvo. La idea, añadió, es favorecer un diálogo permanente con la comunidad. “Desde nuestro lugar, trabajaremos en la búsqueda de mayores niveles de integración y licencia social”, prometió.

Nueva conducción

Grgic será acompañado en la cúpula de la CMSJ por Analía García, referente de Minería Andina del Sol, quien ejercerá como vicepresidenta. La Secretaría Ejecutiva y la

Tesorería, por su parte, quedaron en manos de Raúl Cabanay (de Caleras San Juan) y Rubén Femenia (de Casposo Argentina), respectivamente. Como vocales titulares resultaron elegidos Michael Meding (Andes Corporación Minera), Jorge Sausset (Glencore Pachón), Marcelo Agulles (Minas Argentinas) y Javier Robeto (Minera Peregrine Argentina). Como vocales suplentes, en tanto, fueron nombrados Santiago Dapelo (Argentina Fortescue) e Iván Chávez (Pampa Exploraciones). Finalmente, las funciones de revisores de cuentas serán desempeñadas por Germán Moreno (Calidra / Cefas) y Sonia Delgado (Golden Mining). »

Domingocapria

Ingeniería y Mecanizado de Precisión

Mecanizados de Precisión
Desarrollo de repuestos especiales

www.domingocapria.com - T: +54 3327 414470 - info@domingocapria.com



Puerto Madryn, frente al mar.

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla
y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

**GYM • SPA • ROOM SERVICE • PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN • BUSSINES CENTER**

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

DAZZLER
BY WYNDHAM
PUERTO MADRYN

**WYNDHAM
REWARDS**

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN [WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN](https://www.wyndhamrewards.com/join)



“Tenemos que convertirnos en un poderoso país minero”

La Argentina puede ocupar un lugar central en el mercado mundial de la minería. Así lo cree el gobernador salteño, Gustavo Sáenz, quien reclamó un mayor acompañamiento a las provincias por parte del Gobierno nacional.



Gustavo Sáenz

El trabajo colaborativo emprendido en el marco de la Mesa del Litio y la Mesa del Cobre, espacios donde se representaron los intereses de los distritos mineros, fue sumamente elogiado por el gobernador de Salta, Gustavo Sáenz. “Independientemente de las banderías políticas y las ideologías, unimos esfuerzos para

resolver temas que eran regionales”, expuso el mandatario, quien recientemente firmó con su par de Catamarca, Raúl Jalil, cuatro protocolos para posibilitar el desarrollo del proyecto Diablillos-Plata, ubicado en el límite entre ambas provincias. Gracias a la Mesa del Litio y la Mesa del Cobre, remarcó, pudo establecerse un marco regulatorio sólido, que garantiza la licencia social, promueve la sostenibilidad ambiental, y fomenta la capacitación y la creación de empleos genuinos. “Los inversores internacionales no solamente necesitan de equilibrio fiscal en la economía, sino que también precisan equilibrio institucional”, subrayó. No obstante, acotó, los esfuerzos mancomunados de las provincias no siempre

se han visto reconocidos por el Gobierno nacional. “Muchos gobernadores hemos acompañado al presidente Javier Milei desde el primer momento para dar gobernabilidad. Lamentablemente sentimos que hasta ahora no hay reciprocidad”, criticó. La lealtad, definió, es una avenida de ida y de vuelta. “Pienso que las provincias hemos ido muchas veces por esa avenida, pero no han vuelto hacia nosotros. No han sido recíprocos”, insistió. La minería salteña, afirmó, representa una enorme ventana de oportunidades para el país. “Su aprovechamiento, sin embargo, depende de que contemos con conectividad, rutas en condiciones, acueductos, gasoductos y todo lo que haga falta para que aquellos que quieren



venir a invertir puedan hacerlo como corresponde”, manifestó.

Más federalismo

De acuerdo con Sáenz, ya es hora de que la Argentina deje de ser un país con minerales para convertirse en un poderoso país minero, capaz de competir con otros mercados más desarrollados. “Estoy convencido de que trabajando en conjunto se

potenciarán las inversiones, habrá trabajo para nuestros proveedores y nuestra gente, y se garantizará la licencia social para nuestras comunidades”, aseveró. De cara al futuro, proyectó, habrá que dejar de lado las miradas centralistas y recuperar el federalismo perdido. “La Argentina no empieza y termina en la avenida General Paz. Hay un país que duele y que reclama lo que le corresponde”, expresó. ✱

Simplificamos la gestión minera con tecnología

Minexus

www.minwxs.net info@minexus.net +54 911 38929134

CREAMOS FUTURO

LÍDERES EN SOLUCIONES INTEGRALES DE GENERACIÓN DE ENERGÍA

Salas de Jujuy Central a 4.000 m.s.n.m.

INDUSTRIA ARGENTINA

“Hoy un 60% de los argentinos está a favor de la minería”

El sector minero mejoró mucho su imagen en la opinión pública nacional. Así lo resaltó el consultor Ernesto Cussianovich, quien de todos modos subrayó que hay inquietud sobre la rigurosidad de los controles ambientales, en especial a nivel provincial.



Ernesto Cussianovich

A través de una encuesta a escala nacional, Poliarquía Consultores verificó el repunte de la imagen de la industria minera en la opinión pública argentina. De acuerdo con Ernesto Cussianovich, director asociado de la firma, sigue habiendo interés de la población por las noticias relacionadas con el sector y se nota una mayor tolerancia sobre el desenvolvimiento de la actividad. “Un 60% de los argentinos hoy dice estar a favor del desarrollo minero en el país”, destacó. En esa misma sintonía, expuso, un 53% afirma que el Gobierno nacional debe dar más apoyo a la industria. “No obstante, se mantiene la preocupación por el impacto

del rubro sobre el medio ambiente y persisten las dudas sobre el poco control de los gobiernos provinciales. Son aprensiones que varían según las provincias, pero que en la mayoría de los casos convive con la expectación e interés de la población”, indicó. Lo que parece una contradicción, sostuvo, en realidad obedece a que en la cabeza de la gente medio ambiente y control se mueven por carriles distintos. “Aspectos como las inversiones, la exploración o los permisos para operar son cuestiones invisibles y alejadas para la mayoría de la población. Nadie quiere saber sobre los esfuerzos de la minería, aunque la mayoría



espera por los buenos resultados”, señaló. En cuanto al alto nivel de desconocimiento, reveló, más de un 70% sigue admitiendo saber “poco o nada” de la actividad. “Este porcentaje, que se viene repitiendo desde hace más de una década, incluso se observa en amplios sectores de la dirigencia política. Y se sigue creyendo que la minería paga menos impuestos o consume más agua que otros segmentos productivos”, advirtió.

Recursos clave

A decir de Cussianovich, la aprobación para la minería creció casi exponencialmente luego de la irrupción en la opinión pública de recursos estratégicos como el litio y el cobre. “Esto se vio especialmente tras los años posteriores al fin de la pandemia. En 2025, de hecho, un 85% de la población está al tanto de que en el país hay producción de litio y un 68% se

expresa en favor de la actividad. Por su parte, un 69% de los argentinos sabe que hay yacimientos o minas de cobre, y un 73% ve con buenos ojos su eventual explotación”, puntualizó. Para finalizar, el analista afirmó que un 61% de los encuestados cree que a las empresas mineras les va “bien” o “muy bien”. Apenas un 8% considera, en cambio, que el desempeño de las firmas del sector es negativo. ✖

Construyendo futuro desde hace más de 30 años.

- Obras civiles e industriales de alta complejidad.
- Piping y obras mecánicas.
- Fabricación y montaje de estructuras metálicas y galpones.
- Construcciones modulares.

Encontranos en el stand C147 de Argentina Mining Cuyo 2025

mecallsrl.com.ar

+54 9 341 651-5691

ventas@mecallsrl.com.ar

El cobre concentra más de un 40% de las inversiones exploratorias

Nunca este recurso había liderado los presupuestos de exploración minera en el país. Cuando entren en marcha los seis proyectos cupríferos que hoy presentan mayor grado de avance, la Argentina ingresará al top-10 global de producción.

Por primera vez en la historia, el cobre lidera los presupuestos de exploración minera en el país. Así lo expresó la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM) en su flamante informe ‘Cobre: escenario y potencial’. En efecto, el metal rojo acapara un 41% de las inversiones a nivel sectorial, situándose por encima del oro (27%), el litio (26%), la plata (5%) y el resto de los recursos minerales (1%). Según el reporte, la Argentina ocupa actualmente el 8º puesto en el ranking de inversión mundial en exploración cuprífera. “La demanda está en alza por el crecimiento de las tecnologías de energía limpia”, señaló. Durante los últimos años, expuso el

trabajo, estuvieron fuertemente marcados por la suba de los precios internacionales del recurso. Paradójicamente, se lamentó, en este lapso la Argentina dejó de producir cobre. No obstante, acotó la CAEM, eso está cerca de cambiar. Los emprendimientos exploratorios con mayor grado de avance, destacó, permiten estimar la llegada de nuevas inversiones por casi u\$s 20.000 millones. “Poner en marcha los seis proyectos más avanzados llevaría al país al top-10 de productores globales”, subrayó. En la actualidad, detalló la CAEM en función de datos del Servicio Geológico de los Estados Unidos (USGS, por sus siglas en inglés), la

extracción mundial de cobre asciende a 23 millones de toneladas (Tn). En este escenario, los principales jugadores son Chile (que controla un 23% de la producción), la República Democrática del Congo (15%), Perú (11%), China (8%), Estados Unidos (5%), Indonesia (5%), Rusia (4%), Australia (4%), Kazajistán (3%) y México (3%), en ese orden. En cuanto a la compra de cobre refinado, el mayor mercado lo configura Asia, que experimenta un crecimiento exponencial de la demanda asociado a la infraestructura y al aumento de la producción industrial. “China multiplica casi por cinco su participación en el consumo mundial desde 2000 hasta 2023”, puntualizó la CAEM.



Expansión sistemática

Las inversiones en busca de cobre se vienen incrementando de forma sistemática en la Argentina. De acuerdo con la CAEM, hoy el país es sede del octavo presupuesto exploratorio mundial, solo por debajo de Chile, Estados Unidos, Australia, Canadá, Perú, Ecuador y Brasil. Durante casi una década,

recordó la entidad, el cobre fue la principal fuente minera de divisas para el país, hasta la llegada de los grandes proyectos de oro. “Las exportaciones pasaron a ser prácticamente nulas tras el cese de operaciones de Bajo la Alumbra, en 2018”, señaló. De cara a 2031, calculó, hay inversiones potenciales en el segmento por más de u\$s 19.500 millones. ✱



**SOLDADURAS
CENTRO S.A.**
INNOVACION EN SOLDADURA Y CORTE

Aleaciones especiales - Electrodo - Alambres - Varillas.
Máquinas y Equipos de Soldadura y Corte.

☎ 011 5311-7261
🌐 www.soldadurascentro.com.ar
📍 Calle 10 (Ex Guido Spano) N°3564, B1672ACR - Villa Lynch - Pdo. San Martín
☎ Tel.: (011) 4754-3500 / 0353 / 0349 | ✉ ventas@soldadurascentro.com.ar



CALERAS SAN JUAN
• MINERÍA MODERNA Y SUSTENTABLE •

NUESTRA PASIÓN:
LA CAL

CALERAS SAN JUAN

COMERCIAL/ADMINISTRACIÓN	PLANTA INDUSTRIAL
Av. Córdoba 946 oeste 1º piso. Capital. San Juan. Argentina. (+54) 264 4202653/2315	Ruta 351 a 8 km de empalme con RN 153. CP 5435. Cienaguita. Dto. Sarmiento. San Juan. Argentina. (+54) 264 4970005/0027



Proveen soluciones hidrogeológicas y ambientales para la minería local

De cara a su 10° aniversario, BW apuesta por incorporar nuevas tecnologías de relevamiento, muestreo y evaluación de sitios remotos, optimizar el trabajo en campo, profundizar la capacitación de sus profesionales y mejorar la calidad operativa.



BW nació del sueño compartido de dos profesionales técnicos como Rafael Bertone y Marcos Wocca, quienes se vieron impulsados por una profunda vocación y la determinación de transformar nuevos desafíos en oportunidades a través del emprendimiento. Si bien en un principio los creadores de esta empresa se

focalizaron en la excelencia técnica dentro del área de la hidrogeología, con el tiempo comprendieron que para sostener y hacer crecer a BW se tornaba necesario incorporar herramientas empresariales, de gestión y financieras. Esta combinación de conocimiento especializado y visión estratégica les permitió afianzar



un equipo sólido y adaptable. Fundada hace casi una década, hoy la firma se ha posicionado como un aliado estratégico para la industria minera y petrolera, con presencia en proyectos de cobre en San Juan y operaciones en distintas regiones del país, incluyendo el sur patagónico. A lo largo de su trayectoria, BW ha brindado servicios hidrogeológicos, geofísicos y ambientales de alto nivel, respondiendo a los desafíos de entornos complejos como la alta montaña.

Entre sus principales servicios se destacan el muestreo y monitoreo de aguas superficiales y subterráneas; los estudios hidrogeológicos de línea base; la modelación conceptual y numérica de acuíferos; las evaluaciones hidroquímicas y ambientales; la exploración y cuantificación del recurso hídrico, y el diseño de sistemas de *dewatering* para minas a cielo abierto y subterráneas. Cada proyecto es respaldado por profesionales y técnicos de elevado conocimiento, metodologías innovadoras y equipamiento especializado, asegurando resultados confiables y de calidad.

Oportunidad estratégica

Trabajar en zonas mineras y petroleras, en regiones con condiciones extremas y logística exigente, es parte de la especialidad de BW. La experiencia acumulada y el profundo conocimiento del territorio argentino permiten transformar estos retos en ventajas competitivas.

El crecimiento verificado en la industria hidrocarburífera y en la minería metálica (en especial del cobre, oro y plata) se enmarca en un escenario nacional que favorece las grandes inversiones. Este contexto abre una oportunidad para que BW amplíe su alcance al mercado del litio, consolidando su aporte a la industria a través de una gestión del recurso hídrico

eficiente, sostenible y alineada con los más altos estándares ambientales. Además, la firma busca abrirse a nuevos mercados internacionales mediante alianzas con socios estratégicos en Sudamérica, con el objetivo de transferir su experiencia y capacidad técnica a proyectos que requieran altos estándares de calidad y compromiso hídrico y ambiental. ✧



GEOSERVICE SRL

GEOSERVICE S.R.L

45 años de experiencia
Geotécnica y perforaciones

✓ Rubros: **Minería, petróleo y construcción civil.**

Contacto:  +549 261 686 2000
 geoservice@geoservicear.com



MADE

SOLUCIONES EN OBRA DE

GRAN FORMATO

— En MADE SRL, ejecutamos una amplia variedad de proyectos de ingeniería y arquitectura, con un compromiso inquebrantable con la seguridad y calidad.

Argentina Mining Cuyo 2025
Visitenos en Stand N° C1001



Av. Del Bicentenario 1024 - 4400 - Salta Argentina - contacto@makesrl.com.ar
 (387) 2442218  (387) 2660001  makesrl.com.ar

La geociencia de precisión impulsa el despegue de la minería local

En un momento en que la Argentina se posiciona como un actor clave en el mapa global de minerales estratégicos como el litio y el cobre, el éxito de la industria no solo depende de la riqueza de sus yacimientos, sino también de la capacidad para explorarlos y producirlos de manera eficiente, segura y sostenible.

En un escenario favorable para el desarrollo de la actividad minera, GeoEnergía Argentina apunta a consolidarse como un socio técnico estratégico en la provisión de la ingeniería de vanguardia que se requiere para transformar el potencial geológico existente en resultados tangibles. La propuesta de valor de la organización se basa en un portafolio de servicios integrales que acompañan a las empresas mineras desde la fase más temprana de exploración hasta la operación y el cierre.

La compañía ofrece soluciones de alta tecnología en cuatro áreas estratégicas. La primera de ellas es la prospección geofísica avanzada. “Utilizando métodos de vanguardia como los métodos magnetotelúricos, CSAMT y la magnetometría aérea, GeoEnergía genera ‘mapas’ precisos del subsuelo que permiten a las mineras optimizar sus campañas de perforación y reducir la incertidumbre exploratoria”, resaltaron desde la firma, que colaboró exitosamente con proyectos de Newmont, AbraSilver-Teck y Kobre.

En segunda instancia, acotaron, aparecen la ingeniería geotécnica

y la geología aplicada. “La estabilidad de un yacimiento es la base de una operación segura y rentable. GeoEnergía realiza estudios geotécnicos exhaustivos, análisis de estabilidad de taludes y caracterización de macizos rocosos, proveyendo la ingeniería necesaria para el diseño de minas a cielo abierto, subterráneas y pads de lixiviación, como en el caso de Minera Don Nicolás”, ejemplificaron.

Una tercera unidad estratégica, señalaron, radica en el monitoreo sísmico y geotécnico. “En alianza con líderes mundiales como Nanometrics, diseñamos e implementamos redes de monitoreo en tiempo real. Estos sistemas son cruciales para la gestión de riesgos en operaciones mineras y energéticas, garantizando la seguridad del personal y la continuidad operativa”, subrayaron desde GeoEnergía. Finalmente, detallaron, figura la mitigación de riesgos naturales. “Junto con nuestro socio estratégico Geobrugg, diseñamos, fabricamos e instalamos sistemas de protección de última generación, como barreras de alta energía contra caída de rocas. Estas soluciones de



ingeniería protegen la infraestructura crítica de la mina, sus vías de acceso y, lo más importante, a sus trabajadores”, enfatizaron.

Desafío litífero

El auge del litio presenta tanto oportunidades inmensas como desafíos técnicos significativos. La velocidad para evaluar y desarrollar los salares, junto con la necesidad de operar bajo estrictos estándares ambientales y de seguridad, es un reto mayúsculo. La oportunidad para GeoEnergía es clara: ser el catalizador que permite a las empresas del sector acelerar sus proyectos con una base técnica sólida. “La aplicación de geofísica para caracterizar los salares y los acuíferos, y la ingeniería de reservorios para

asegurar una prospección y producción eficientes del recurso, son servicios cruciales donde la precisión y la experiencia marcan la diferencia”, sostuvieron desde la firma.

En tiempos de incertidumbre macroeconómica, agregaron, la eficiencia, la seguridad y las decisiones basadas en datos precisos

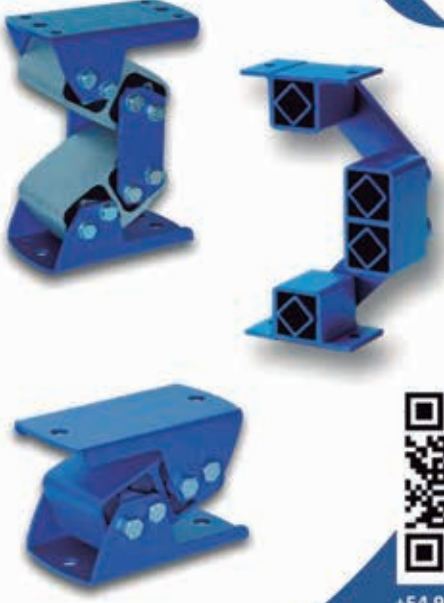
no son un lujo, sino una necesidad. “No solo observamos el crecimiento de la industria minera, sino que participamos activamente en su construcción, proveyendo los cimientos de ingeniería y geociencia sobre los cuales se edificarán los grandes proyectos que definirán el futuro energético y minero del país”, completaron. ✖



LA MEJOR SOLUCIÓN
para el control de vibraciones

cadenorte
Send S.A.

ROSTA



+54 9 (261) 5 65-2555

B W

Consultoría hidrogeológica
especializada para un desarrollo
Minero-Energético responsable.

Cuidamos el agua desde el conocimiento.

Contacto de Socios Gerentes:

rbertone@b-w.com.ar
mwocca@b-w.com.ar

221-6248905
221-5702112

www.b-w.com.ar

BW hidrogeología
y medioambiente

Visitáanos en **STAND N° C103**
Argentina Mining 2025 Mendoza



Tus soluciones.



Garantizan innovación y seguridad en soluciones de bombeo

Hidropower ofrece un amplio abanico de productos y servicios para optimizar la seguridad operativa a nivel industrial. Líder en la ingeniería de bombeo para proyectos exigentes, la firma provee instalaciones fáciles de montar y altamente eficientes.



En el dinámico mundo de la ingeniería hidráulica, Hidropower se posiciona como un referente en la comercialización de electrobombas y la fabricación de equipos de bombeo para múltiples aplicaciones como la presurización, el riego, la elevación y el desagote, entre otras. Con una trayectoria marcada por la excelencia técnica y el compromiso con la calidad, la empresa ha sabido consolidarse como un aliado estratégico en proyectos industriales, comerciales y

residenciales. Dentro de su vasto catálogo de soluciones, el servicio más robusto y demandado es el de equipos contra incendio, un área en la que Hidropower sobresale por su experiencia y cumplimiento de normativas. La compañía fabrica tanto equipos estándar como equipos bajo norma, adaptándose a los requerimientos específicos de cada cliente y garantizando máxima seguridad operativa. La organización trabaja con una cultura de calidad basada en normas y



certificaciones. “Aplicamos un Sistema de Gestión de la Calidad conforme a ISO 9.001:2015 (IRAM, RI 9.001-6217), además de que diseñamos y entregamos equipos bajo criterios NFPA 20 para protección contra incendio. Cada proyecto se documenta con protocolos de prueba, manuales y matrices de control para auditorías y operación segura”, remarcan desde la empresa. Como diferencial competitivo, Hidropower ofrece salas de bombas completas montadas en contenedores, una solución que revoluciona los tiempos de instalación y simplifica la logística

de las iniciativas. “Esta modalidad permite la intervención de un solo rubro en la fabricación total de la sala de incendio, asegurando una calidad homogénea tanto en los equipos como en la infraestructura que los alberga”, puntualizan.

Inversión inteligente

Productos como los provistos por Hidropower pueden convertirse en un bien de capital estratégico para aquellas empresas que requieren equipos portátiles debido a la naturaleza temporal de sus obras o por operar en establecimientos

alquilados por períodos indefinidos. “La portabilidad, el diseño compacto y la facilidad de reinstalación hacen de nuestras salas de bombas una inversión inteligente y versátil”, comentan desde la compañía. Cada producto que sale de Hidropower, aseveran, refleja un férreo compromiso con la innovación, la seguridad y la eficiencia. “Nuestro principal objetivo es fortalecer vínculos duraderos con los clientes, ofreciendo a los desafíos del mercado soluciones integrales y confiables que combinan alto rendimiento técnico, calidad certificada y atención personalizada”, señalan. ✕

- ALQUILER Y VENTA DE CONTENEDORES MARINOS
- PAÑÓLES Y MODULOS HABITABLES
- CAMPAMENTOS MINEROS

549-3525-441252

549-351-3564307

ventas@chilear.com.ar

Para su máquina de soldar el MEJOR cable es

OSEPYAN®

www.osepyan.com

El país podría exportar litio por más de u\$s 1.000 millones

La proyección depende de que se cumplan ciertas perspectivas de producción local y de precios internacionales. Más allá de su efectividad, lo cierto es que el complejo litífero está jugando un papel cada vez más destacado en la economía doméstica.

Durante esta temporada, la Argentina espera alcanzar una producción litífera cercana a las 131.000 toneladas (Tn) anuales, tal como lo expone un trabajo en conjunto de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM) y la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR). “Este volumen se distribuye entre los productos que origina el complejo de litio nacional, compuesto en más de un 90% por carbonato de litio y, en menor medida, por cloruro e hidróxido de litio”, precisa

el informe. Así, prosigue el documento, la oferta del recurso se elevará un 75% con respecto a los números de 2024. No obstante, advierte, esta suba “dependerá del éxito de los procesos de *ramp up* de las tres nuevas plantas inauguradas durante ese año y comienzos de 2025: Centenario Ratones, Sal de Oro y Mariana, así como de las expansiones de Salar Olaroz y Mina Fénix”. Inaugurada en 2023, Cauchari Olaroz registró niveles productivos equivalentes al 60% de su

capacidad de diseño durante 2024. “De esta forma, si se cumplieran las proyecciones para 2025, la extracción de litio argentino se ubicaría un 185% por encima de la de 2023 y sería el triple con respecto al promedio productivo 2015-2022. Cabe destacar también que la producción ya viene de crecer un 62% interanual”, cuantifica el reporte. Desde 2022, recuerda, las principales cotizaciones del mineral mostraron un derrumbe en sus niveles de referencia global, pasando desde valores pico de u\$s 80.000 por Tn a perforar los u\$s 9.000 en la actualidad. Las proyecciones de precios relevadas por la CAEM y la BCR señalan que los precios vigentes podrían representar un piso, aunque una recuperación significativa recién se daría a partir de 2026. “Se supone que los valores se mantendrán en torno a sus niveles actuales en u\$s 8.500 por Tn durante todo el presente año”, anticipa el reporte.

En crecimiento

En un escenario de expectativas moderadas, estima el



Argentina proyecta exportaciones de litio por más de u\$s 1.000 millones en 2025, con una producción que podría triplicar el promedio histórico, según un informe de CAEM y la BCR

relevamiento, el complejo litífero argentino podría generar exportaciones por u\$s 947 millones en 2025, lo que significaría un alza de un 44% en dólares en comparación con los montos de 2024. En un escenario más conservador, en tanto, los envíos se ubicarían en u\$s 787 millones. La proyección más optimista, por su parte, augura unos

u\$s 1.120 millones colocados en el exterior. Más allá de cuál sea la presunción que se cumpla, la CAEM y la BCR coinciden en que el litio está cerca de consolidarse como uno de los mayores complejos exportadores del país. “Por su potencial de crecimiento, podría seguir escalando posiciones en los próximos años”, pronostica. ✖



Somos fabricantes de tableros eléctricos a prueba de arco interno, desarrollamos proyectos eléctricos en baja y media tensión hasta 33 KV y automatización, en ámbitos industriales y de infraestructura.

Info de contacto: comercial@sial-ingenieria.com.ar
Tel: 0341 - 4534200
Redes: www.sial-ingenieria.com.ar

BlokSeT
Certified by Schneider Electric



“Pese a los vaivenes de precios, nuestra industria minera está sólida”

Las fluctuaciones en el mercado internacional del litio no impiden el crecimiento del sector en el norte del país. Según Carlos Carrillo, titular de Cámara Minera de Jujuy, la clave pasa por aumentar la competitividad y garantizar reglas de juego estables.



Carlos Carrillo

Durante el año pasado, la industria minera generó un 75% de las exportaciones de Jujuy y ubicó a la provincia como la tercera exportadora de minerales a nivel nacional. No obstante, ese buen desempeño palidece en relación con las sorprendentes cifras que hoy viene manejando la actividad. “En los dos primeros meses de 2025 superamos los u\$s 120 millones en ventas externas. En estos momentos el negocio se encuentra motorizado por el litio, pero también recibe el impulso de la plata, el plomo y el zinc”, ponderó el presidente de la Cámara Minera

de Jujuy (CMJ), Carlos Carrillo. En la actualidad, especificó, la minería sostiene unos 3.000 puestos de trabajo directo, además de alrededor de 9.000 empleos indirectos. “Hay más de 200 proveedores locales que trabajan para el sector”, resaltó. Entre los desafíos a sortear, expuso, sobresale la necesidad de incrementar la competitividad. “A pesar de las oscilaciones del mercado internacional, la industria se mantiene sólida. Jujuy está consolidándose como la principal productora de carbonato de litio en la Argentina. El año pasado, gracias a la expansión de las operaciones Olaroz (que se halla en manos de Río Tinto Lithium) y Cauchari-Olaroz (a cargo de Exar), marcamos un nuevo récord de más de 50.000 toneladas (Tn) obtenidas”, puntualizó. No menos significativa, apuntó el directivo, fue la extensión de vida útil de Pirquitas-Chinchillas, complejo que funcionará como mínimo hasta 2029. “A eso debe añadirse la continuidad de las operaciones de Aguilar. Y el escenario se



Carlos Carrillo, presidente de la Cámara Minera de Jujuy, destaca la solidez del sector a pesar de la volatilidad de los precios internacionales. La provincia ya es la tercera exportadora de minerales del país y bate récords en producción de litio, plata, plomo y zinc

complementa con los aportes de Mina Providencia, donde se extrae plata, plomo y zinc; la calera Tilianes y la única mina de cobre en producción del país, Martín Bronce, del grupo local MOM Mining”, enumeró.

Sostenibilidad minera

Es cierto, reconoció Carrillo, que los precios internacionales del litio se sitúan bastante por

debajo de lo previsto. “Por eso estamos trabajando fuertemente en la eficiencia de los costos operativos, la optimización de las labores de investigación y el apuntalamiento de un marco jurídico estable”, señaló. Es crucial, a su entender, garantizar los más altos estándares de sostenibilidad sectorial. “Asimismo, hacen falta condiciones más ágiles y atractivas que hagan avanzar con mayor

rapidez los proyectos de exploración”, agregó. Para finalizar, el titular de la CMJ subrayó la importancia de articular esfuerzos con las principales instituciones educativas locales para favorecer la formación y capacitación de recursos humanos. “Apostamos por la profesionalización de la industria y la actualización permanente de sus colaboradores”, recalcó. »

ALTSEG

RS

SOLUCIONES PARA EL TRABAJO EN ALTURA

PROVISION E INSTALACION DE SISTEMAS ANTICAIDAS CERTIFICADOS

CAPACITACION Y CERTIFICACION DE OPERADORES PARA EL TRABAJO EN ALTURA Y RESCATE INDUSTRIAL

SERVICIO PROFESIONAL PARA EL TRABAJO EN ALTURA - ROPE ACCESS Y RESCATE INDUSTRIAL

comercial@professional-lift.com

WWW.ALTSEG.COM

+54 11 6129-2884 / 61960590

Control sobre tus activos al alcance de tu mano.

RASTREO SATELITAL | CONEXIÓN WIFI | GPRS

ARGENTINA | BRASIL | CHILE

www.rsv.com.ar

RSV

WE ARE INNOVATION

MADRYN RENT A CAR



MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina



En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas,
todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con camionetas 4x4 para un paseo más aventurero
o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

📍 Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: Av Roca 116 local 15

☎ Al teléfono **2804 952237**

🌐 O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

👤 Atención 100% personalizada

✈ Contamos con servicio de aeropuerto tanto en puerto Madryn como en Trelew

Una constructora rosarina consolida sus lazos con el sector minero

Con vasta experiencia en la industria, Mecall estará presente por primera vez en Argentina Mining Cuyo 2025. Especializada en el diseño y la ejecución de construcciones modulares, la compañía ocupará el stand C147 de la feria.



Fundada en 1996 por Sebastián Calleri y Miguel Fantinatto, se especializa en la ejecución de obras modulares, comerciales e industriales. Asentada en el área industrial de Villa Gobernador Gálvez, a pocos kilómetros de la ciudad de Rosario (Santa Fe), la firma ofrece servicios de fabricación y montaje de estructuras metálicas de todo tipo, galpones y obras mecánicas. En el último tiempo, la empresa se perfeccionó en el diseño, la ejecución y la instalación de construcciones modulares, una propuesta constructiva novedosa pero con alto potencial, ampliando así su capacidad de brindar soluciones innovadoras y de calidad. “Estamos muy entusiasmados de poder participar este año en Argentina Mining”, resaltó Fantinatto. La organización sabe perfectamente lo que significa proveer servicios

a rubros como el energético o el minero. “Creemos que esta es la mejor oportunidad para seguir profundizando nuestra presencia y acercarnos a nuevos clientes”, indicó Calleri. Entre las principales prestaciones de Mecall sobresalen la producción y el montaje de estructuras metálicas de toda clase, alcanzando una capacidad aproximada de 250 toneladas (Tn) mensuales; la producción e instalación de construcciones modulares adaptadas a los requerimientos puntuales de cada cliente; y la ejecución de obras civiles que acompañan el desarrollo de proyectos de gran escala. A lo largo de su trayectoria, la constructora entabló vínculos de confianza con importantes referentes de los sectores público y privado, tales como UNOPS Argentina, Arauco, Minera Santa

Cruz, Represas La Barrancosa y Cóndor Cliff, Ultrapetrol (Atria) y Minera Cerro Vanguardia, por solo citar algunas entidades, sin omitir a los gobiernos de las provincias de Santa Fe, Entre Ríos y Mendoza, entre otras. Su objetivo como empresa es erigirse como colaborador activo en el desarrollo de la minería argentina, contribuyendo con el crecimiento del segmento a través del fortalecimiento de alianzas con compañías líderes y la provisión de servicios a propuestas de gran envergadura. En línea con este compromiso, Mecall se encuentra en la etapa final para la certificación de la norma de calidad ISO 9.001:2015, un hito que reafirma la solidez de sus procesos.

Presencia de marca

Consultados sobre la importancia de Argentina Mining Cuyo, los fundadores de Mecall coinciden en la necesidad de reforzar la presencia de marca en un sector clave, aparte de detectar oportunidades de proyectos y nuevas tendencias. “Además de la meta principal, que es generar contactos valiosos, queremos demostrar nuestra *expertise* en el rubro, presentando casos de éxitos y obras significativas”, justificaron. Con más de 300 obras en su haber, la compañía apunta a continuar expandiendo sus límites. “Nos caracterizamos por adaptarnos y salir a la búsqueda de nuevas oportunidades. Nos gustan los desafíos porque sabemos qué herramientas



poner en juego para resolverlos”, enfatizó Calleri. “Innovar es la única manera de seguir siendo competitivos. Estamos orgullosos de poder

decir que nuestra fortaleza está, justamente, en ofrecer servicios de calidad a demandas complejas y cambiantes”, completó Fantinatto. ✖



HIDROPOWER

Impulsamos el futuro

Hidropower es una empresa líder en soluciones completas para el manejo eficiente de agua y fluidos industriales.

Fabricamos equipos de bombeo paletizados.

Piping de Acero, Pead, acero inox.

Mantenimientos Correctivos.

hidropower@hidropower.com.ar

+54 9 261 5338 413

Zona Industrial, Venezuela 66, M5501 Godoy Cruz, Mendoza.

Ofrecen soluciones ambientales *in situ* ante impactos de catástrofes climáticas

Especializada en servicios de remediación a medida, como las labores brindadas en las centrales hidroeléctricas Nihuil 2 y 3, SQA es una empresa mendocina capaz de realizar la gestión integral de residuos peligrosos y no peligrosos.



SQA es una empresa de ingeniería y consultoría ambiental que no solo brinda servicios a la industria en función de sus requerimientos operativos de gestión ambiental, sino que también desarrolla soluciones para situaciones provocadas por contingencias climáticas y desastres de origen natural. Vale resaltar, en ese sentido, que el trabajo *in situ* implica un desafío mayor ante situaciones catastróficas por

el carácter de urgencia que supone recuperar la normalidad. A modo de ejemplo de un caso de éxito puede mencionarse la remediación y limpieza de las centrales hidroeléctricas Nihuil 2 y 3, ubicadas en el Cañón del Atuel, en San Rafael, Mendoza. “Estas instalaciones se vieron gravemente afectadas por la tormenta estival del 11 de enero pasado, que provocó una inédita y destructiva inundación en



ambas centrales”, indicaron desde SQA. La firma participó de la licitación con un diseño de plan de trabajo que abordaba el retiro, el tratamiento y la disposición final de agua, aceites, lodos, áridos y residuos peligrosos y no peligrosos. “El plan se concretó bajo la supervisión del cliente, Hinisa-Hidisa, propiedad de Pampa Energía, y de las autoridades de aplicación, el Departamento de Irrigación (DI) y la Dirección de Protección Ambiental (DPA). La puesta en marcha, la instalación del equipamiento y la infraestructura, y la contratación de personal local se llevaron a cabo en un plazo muy acotado que permitió liberar las centrales para iniciar el complejo proceso de recuperación de su operatividad”, destacaron.

Coordinación y adecuación

Un factor esencial para elaborar una propuesta adecuada a las necesidades de cada caso en particular, remarcaron desde la empresa, son las visitas a terreno para evaluar el daño, calcular la cantidad y calidad de los residuos de cada materialidad, y prever las posibilidades de instalación para llegar con equipamiento a sectores de difícil acceso. “Entre los aspectos a evaluar

también sobresale el análisis de los posibles sectores de acopio de cada residuo, según su clasificación y posterior disposición”, puntualizaron. Los trabajos de remediación ante contingencias climáticas tienen la característica de ser únicos en cuanto a los tipos y la intensidad de daño. Por lo tanto, requieren una alta capacidad de adaptación y coordinación permanente con la contraparte del cliente. Como en todos los trabajos de biorremediación *in situ*, SQA se adapta a los estándares de calidad y seguridad que cada cliente determina para el desarrollo de actividades en sus instalaciones. ✱

INSUMOS Y EQUIPAMIENTO DE VANGUARDIA PARA LA MINERÍA

25 AÑOS JUNTO A LA INDUSTRIA MINERA



• Tubos de PVC



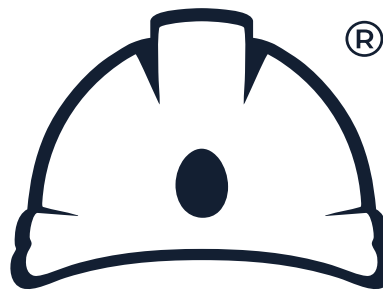
• Coronas NG



• Filtros Acero Inox



• Equipos de perforación



MINESUPPLIES



minesupplies.com.ar



Fiebre de oro blanco en Catamarca

Se celebró el 14° Seminario Internacional: Litio en la Región de Sudamérica. El encuentro, que en esta ocasión tuvo lugar en suelo catamarqueño, congregó a los principales jugadores de un sector productivo que no deja de crecer.



Durante los días 29 y 30 de septiembre, el predio ferial Campo Las Heras, en Catamarca, fue sede del 14° Seminario Internacional: Litio en la Región de Sudamérica. Organizado por el medio especializado *Panorama Minero*, el evento se erigió como un espacio de vital relevancia para estrechar lazos a lo largo de la cadena de valor sectorial y favorecer el intercambio de ideas en torno a la exploración, la producción sostenible, las nuevas tecnologías y la evolución de los mercados. Durante sus dos jornadas se realizaron importantes reuniones

comerciales y rondas de negocios, además de celebrarse ponencias validadas por expertos y referentes del segmento. Hubo conferencias con traducción simultánea y se contó con la participación de representantes de más de 15 países. Tal como en las 13 ediciones previas, se agotaron las localidades disponibles. Según los organizadores, el litio es uno de los elementos esenciales en la transición a una matriz energética más limpia y la electrificación del transporte. Como recurso tiene múltiples utilidades, pero su principal destino es la fabricación de baterías. De cara al futuro, se proyecta que la demanda de este mineral siga creciendo, especialmente a medida que los países profundicen la reducción de sus emisiones de carbono. Este esfuerzo es el que lleva a gobiernos y empresas mineras, automotrices y tecnológicas a colaborar entre sí para asegurar cadenas de suministro sustentables y eficientes. En el denominado ‘Triángulo del Litio’, una de las regiones



El 14° Seminario Internacional: Litio en la Región de Sudamérica reunió en Catamarca a los principales actores de la industria, consolidándose como un espacio clave para el intercambio de ideas, negocios y proyección del litio como motor de la transición energética global

más prósperas para el desarrollo litífero, la Argentina, Bolivia y Chile aparecen como los principales actores regionales. A nivel global, en tanto, otros jugadores de peso son Australia y

China, que actualmente ocupan el primer y el tercer puesto, respectivamente, en el ranking de producción.

Punto de encuentro

Con sede anual itinerante en las tres provincias más pujantes de la Argentina (Catamarca, Jujuy y Salta), el Seminario Internacional: Litio en la Región de Sudamérica convoca a los mayores jugadores de este sector. Entre ellos se destacan reconocidos *speakers* internacionales, inversores, firmas proveedoras y

tecnológicas, empresas desarrolladoras y agentes de gobierno, entidades académicas y representantes locales. Como principal atractivo, el encuentro ofrece conferencias de primera línea sobre la actualidad del litio y los proyectos más avanzados, la situación del mercado, el escenario político-económico y temáticas ligadas a la sustentabilidad, las nuevas tecnologías y la electromovilidad. Además, promueve oportunidades comerciales y de negocios muy diversas, vinculando a todos los actores de la industria. »

BRIDAS EMI GROUP S.A.
FABRICA DE BRIDAS
BRIDAS ISO 7005/1 - 7005/2

Rondeau 1560 - (1875) Wilde - Buenos Aires - Argentina | Telfax: 005411-4220-4414 / 4289-4572 | Cel.: (+54911) 6254-2451 | ventas@bridasemi.com.ar - www.bridasemi.com.ar

FORJADAS, LAMINADAS Y EN ACEROS | ESPECIALES SEGUN NORMAS Y PLANOS | NORMAS ANSI/ASME - AWWA - JIS - DIN - ISO - ETC.

TEKNO BOMBA
Putzmeister

EQUIPO DE HORMIGÓN PROYECTADO PARA TÚNELES Y MINERÍA

Teknobomba S.A. Representante Putzmeister
Santa Rosalia 1860 San Andrés | Buenos Aires - Argentina | CP 1651
Tel/Fax: +54 11 4752-4751
www.teknobomba.com

NÖLLMED
Logstrup

La principal demanda hoy es la seguridad personal. Los Sistemas Omega presentan los más altos estándares de seguridad:

- Prueba tipo IEC 60439-1 / 61439-1.2.
- Pruebas de Arco Interno IEC 61641.
- Protección contra sección de arco.
- Protección de arco en unidad.
- Áreas de inspección termográficas.
- Bloqueos mecánicos de seguridad.
- Protección interna IP20.

El Sistema Omega de envoltorio provee el conjunto más firme adaptable:

- Perfil de 5 pliegos de alta resistencia.
- Material: Aluzinc 2 mm.
- Modular en 3 ejes.
- Puertas en 1.5 mm o 2.0 mm.
- Estándar IP44 (opcional IP54)
- Colores especiales a pedido.
- Cortes personalizados.

HASTA 800 AMP
MINI UNIDAD EXTRAÍBLE HASTA 160 AMP
28 ARRANQUES CARROS CON COMUNICACIÓN 63 AMP

Mail: aplicaciones@noellmann.com.ar
ventas@noellmann.com.ar

Web: www.noellmed.com.ar
Teléfono: 5245-6825 (Rotativas)

Edenor desembarca en el negocio minero

A través de su subsidiaria Edenor Tech, la principal distribuidora eléctrica del país adquirió el 40% de Polimetales del Noroeste. Se suma, así, a la estrategia de diversificación encarada por la firma eléctrica Central Puerto y por varias petroleras.



Con la adquisición de porcentajes accionarios en dos compañías dedicadas a la búsqueda de litio y cobre en Catamarca, Edenor hizo su ingreso formal al negocio minero. Para dar este paso, la empresa tuvo que modificar su estatuto, habilitando su participación en nuevas industrias.

Por intermedio de su subsidiaria Edenor Tech, la mayor distribuidora de electricidad a escala nacional se quedó con el 40% de Polimetales del Noroeste, una sociedad orientada a la exploración cuprífera en una superficie de más de 60.700 hectáreas (Has) en el oeste catamarqueño, más precisamente en la Faja de Maricunga, una región

vecina al proyecto Valle Ancho de NGEx.

Adicionalmente, la concesionaria de la red eléctrica del noroeste del Gran Buenos Aires (GBA) y la zona norte de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) compró el 15% de Integra Recursos Naturales Minerales, firma que busca litio en alrededor de 220.000 Has situadas en las localidades catamarqueñas de Antofalla, Cortaderas y Ancasti. Estas operaciones configuran las primeras inversiones de Edenor fuera del mercado eléctrico, en línea con la estrategia de diversificación hacia la minería emprendida por otras organizaciones que se desempeñan en el medio local,

como la generadora de electricidad Central Puerto o petroleras de la talla de YPF, Pan American Energy (PAE), Tecpetrol y Pluspetrol.

A través de un comunicado dirigido a la Comisión Nacional de Valores (CNV), la distribuidora eléctrica que lideran Daniel Vila, José Luis Manzano y Mauricio Filiberti aseguró que las adquisiciones de porcentajes en Polimetales del Noroeste e Integra Recursos Naturales Minerales significarán una expansión hacia la producción de bienes destinados a la exportación y el abastecimiento de

recursos mineros críticos, con foco en aquellos que presentan ventajas competitivas como el cobre y el litio. “Asimismo, estamos contribuyendo con el avance del sector minero en el país”, reivindicó.

En detalle

Para el caso de Polimetales del Noroeste, Edenor adquirió unas 4.000 acciones nominativas no endosables Clase B, equivalentes a un 40% del capital social y a un 11,76% de los votos. En cuanto a Integra Recursos Naturales

Minerales, compró 75.000 acciones nominativas no endosables, equivalentes al 15% del capital social y a un porcentaje similar de votos.

Nacida el año pasado con la intención de abrir el espectro de oportunidades de crecimiento a otros segmentos productivos, Edenor Tech se convirtió en el vehículo con el que la distribuidora eléctrica concretó estas operaciones. Además de avanzar hacia el ámbito minero, esta subsidiaria tiene previsto incursionar en el negocio de las energías renovables. »



Transformando la incertidumbre geológica en certidumbre operativa

- Prospección geofísica
- Geotecnia e ingeniería
- Soluciones de monitoreo
- Mitigación de riesgos naturales

Descubrí nuestras soluciones | www.geoenergia-arg.com

“A Vaca Muerta y a YPF no nos paran más”

Que en los últimos meses la actividad en la Cuenca Neuquina se haya reducido, según Horacio Marín, es meramente circunstancial. El titular de YPF admitió que “se quedó corto” al estimar las exportaciones hidrocarburíferas que se avecinan.



Horacio Marín

YPF alcanzó más de un 60% de participación en el mercado de local combustibles. Este

nivel récord de *market share* fue celebrado por el CEO de la empresa, Horacio Marín, durante su paso por la última edición del AmCham Energy Forum, evento organizado por la Cámara de Comercio de los Estados Unidos en Argentina (AmCham). Según precisó el directivo, la firma viene implementando con éxito la estrategia de bajar los precios en horas de la madrugada, incorporando un descuento del 3% para quienes paguen a través de una aplicación. “Este valor diferencial nos permitió incrementar



Para Marín, CEO de YPF, la desaceleración en Vaca Muerta es circunstancial y proyecta un fuerte crecimiento en exportaciones, con el objetivo de superar los u\$s 30.000 millones para 2031. La empresa ya alcanzó un récord histórico de participación en el mercado local de combustibles

CLASSIC[®]

RENT A CAR

- Atención las 24 hs.
- Asesoramiento personalizado en la elección de la unidad que mejor se adapte a tus necesidades.
- Entregas y devoluciones de vehículos en el Aeropuerto y hoteles de la ciudad de San Juan. ¡Sin costo!

Classic Rent a Car

Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan

0264 4224622 +54 9 264 5043333

un 30% las ventas y registrar la mayor participación de mercado en la historia”, reivindicó el titular de la petrolera con mayoría accionaria estatal. A la par de dejar de informar los aumentos de los combustibles, explicó, YPF empezó a instrumentar una novedosa tecnología destinada a segmentar los precios en los surtidores en función de cada zona y su demanda. “Ahora los valores se mueven constantemente. Esta metodología lleva a oscilaciones de un 1% en promedio, según la localidad”, indicó. En cuanto al desenvolvimiento del *Upstream*, Marín reconoció que “se quedó corto” al estimar los niveles de exportación de petróleo y gas natural que se vienen. “Está todo dado para superar los

u\$s 30.000 millones hacia 2031”, pronosticó. Será fundamental, en esa dirección, el aporte exportador del gas natural licuado (GNL). “Para mediados de 2026 se enviarán al exterior más de 100 millones de metros cúbicos (m³) diarios de ese recurso”, adelantó. **Total normalidad** La reducción de la actividad hidrocarburífera que hoy se verifica en la Cuenca Neuquina, sostuvo Marín, es meramente circunstancial y está atada a las oscilaciones del precio del barril. “La verdad es que a Vaca Muerta y a YPF no nos paran más”, sentenció el ejecutivo. Pese a los altibajos del mercado

internacional, remarcó, el negocio del *shale* sigue siendo viable. “Si el barril se ubica en u\$s 45 vamos a ganar plata, pero menos. Tenemos que dilatar las inversiones por un tema de capital, pero YPF es rentable a cualquier precio”, certificó. Lo que está pasando en esta coyuntura, opinó, resulta perfectamente normal. “Tenemos que acostumbrarnos a una Argentina normalizada; es decir, a que cuando se reduce la cotización del petróleo baje también un poco la actividad”, argumentó. En muy pocos años, vaticinó, Vaca Muerta alcanzará un pico de producción. “Se llegará a 2030 con 1 millón de barriles de petróleo por día”, aseguró. ✧

Creando juntos soluciones para un futuro con energía.

Comenzamos a desarrollar soluciones para la Industria del Petróleo y del Gas en 1948. Crecimos hasta destacarnos en la ejecución de Proyectos EPC, Proyectos de Ingeniería, Fabricación de Equipos y Provisión de Servicios para todo el mercado energético; desde la generación eléctrica, la industria petroquímica y la minería hasta la energía nuclear y renovable.

AESA es energía para sus proyectos.

AESA (A-Evangelista S.A.) | (+54) 11 5441-6000 | aesa.comercial@ypf.com | aesa.com.ar

AESA

Inauguran una nueva planta de biomasa en Corrientes

La iniciativa, que tiene lugar en la localidad correntina de Gobernador Virasoro, está a cargo de Fuentes Renovables de Energía Eléctrica, sucursal del Grupo Insud. La usina aprovecha subproductos como ramas, aserrín y recortes de madera.



Perteneciente al Grupo Insud, la firma Fuentes Renovables de Energía Eléctrica SA (FRESA) lanzó su segunda planta que convierte biomasa forestal en energía eléctrica en Gobernador Virasoro, dentro de la provincia de Corrientes. Gracias a estos complejos, que demandaron una inversión total de u\$s 200 millones, la empresa alcanzó una capacidad productiva de 80 megawatts/hora

(Mwh), volumen suficiente para satisfacer de manera limpia la demanda energética local. De hecho, la potencia instalada equivale a un 20% del consumo eléctrico de todos los habitantes de Corrientes. El objetivo de FRESA es duplicar su obtención de electricidad y consolidarse como la productora de biomasa más grande de la Argentina. Por lo pronto, ya es capaz de cubrir el suministro de



Inauguran en Corrientes una planta de biomasa que convierte residuos forestales en energía limpia, con una inversión de u\$s 200 millones y capacidad para abastecer el 20% del consumo eléctrico de la provincia



localidades como Gobernador Virasoro, Santo Tomé, La Cruz, Ituzaingó, Villa Olivares e Itá Ibaté. La compañía reutiliza subproductos de la cosecha forestal como chips, ramas, aserrín, cortezas y recortes de madera. Antes de contar con la energía de FRESA, el sector maderero de Gobernador Virasoro provocaba contaminación y riesgos por la quema de sus residuos a cielo abierto. Desde la firma destacaron que la biomasa aporta valor económico a la industria y reduce el impacto ambiental de los aserraderos. “Estamos contribuyendo

decididamente con lo que se llama economía circular”, subrayaron.

Generación sustentable

Según la definición de FRESA, la biomasa es la materia orgánica que resulta como subproducto de las plantaciones y los residuos foresto-industriales, que se usan de forma eficiente para la generación de energía. “Estos subproductos provienen de los bosques de especies implantadas y de la industria del aserrado, sin afectar los bosques nativos”, explicó la empresa. A partir del consumo de residuos de biomasa, añadió,

puede reducirse sustancialmente la contaminación ambiental, aparte de los riesgos de incendios y las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI). “El valor agregado producido genera menos dióxido de carbono (CO2) que su descomposición orgánica en el suelo”, puntualizó. Además de ser renovable y limpia, resaltó la organización, la electricidad obtenida mediante este proceso tiene la característica de ser asequible. “El costo de un insumo que antes era desperdicio comparado con el de transformarlo en energía eléctrica es mucho menor y de mejor impacto”, completó. ✎

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.

MARA RENT A CAR

ENTREGA Y DEVOLUCIÓN EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA INGRESO A YACIMIENTOS.

► CUENTAS CORPORATIVAS ► SEGUROS SIN FRANQUICIA ► TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

[f /MARAPatagonia](#) [@mararentcar](#) [+54 9 299 415 4578](#) [Reservas@mararentacar.com](#)

JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D: +54 (0299) 446-4241 - [WWW.MARARENTACAR.COM](#)

Rivera conducirá Glencore para Sudamérica



A partir de la salida de Abraham Chahuán, quien desempeñó el cargo de COO a nivel regional desde 2020 y ahora pasó a dirigir Antamina, una de las minas más importantes de Perú, la multinacional Glencore anunció como su reemplazante a Luis Rivera, un profesional de sólida trayectoria en la industria minera latinoamericana que aportará una visión integral del negocio, en un contexto signado por el crecimiento de la demanda global de minerales críticos para promover la transición energética. ✧

Pampa Metals pasa a llamarse Andina Copper



La decisión refleja la evolución de la compañía como exploradora de cobre en Sudamérica, luego de obtener dos descubrimientos significativos a lo largo del principal cinturón cuprífero del mundo. A decir de Joseph van den Elsen, presidente y CEO de Pampa Metals Corporation, el cambio de denominación marca el comienzo de un nuevo capítulo en la historia de la firma. “Como Andina Copper Corporation desplegaremos una estrategia enfocada en la creación de valor para nuestros accionistas”, señaló. ✧

Nuevo director general de TotalEnergies en la Argentina



Total Austral designó a Sergio Mengoni como nuevo director general de la filial de TotalEnergies en el país. Con 27 años en la compañía y una exitosa experiencia en la gestión de operaciones complejas en América, Europa y África, el ejecutivo asumirá en reemplazo de Catherine Remy, quien pasará a integrar el Comité Ejecutivo de TotalEnergies en Francia. Mengoni viene de desempeñarse como director general de la empresa en Bolivia, posición a la que arribó en octubre de 2023. ✧

Anuncian significativo descubrimiento en La Morocha



Unico Silver Limited informó el hallazgo de una zona mineralizada al sudeste del yacimiento La Morocha, en el marco del proyecto Joaquín, en la provincia de Santa Cruz. La novedad destaca el potencial de Cerro Puntudo, un área históricamente ignorada debido a la fragmentación de la propiedad. “Con esta mineralización abierta en profundidad y a lo largo del rumbo, el ritmo de descubrimiento ya ha superado nuestras estimaciones”, destacó Todd Williams, director general de Unico. ✧

Cambios en la cúpula directiva de Challenger Gold



La minera anunció el nombramiento de Carolina Zang, una de las líderes empresariales más respetadas de la Argentina, como nueva consejera no ejecutiva. Licenciada en Derecho por la Universidad de Buenos Aires (UBA), la profesional cuenta con un Máster en Derecho de la Universidad de Nueva York, donde residió durante tres años. Según Challenger Gold, su experiencia y sus contactos serán vitales en el proceso de comercialización del proyecto aurífero Hualilan, ubicado en San Juan. ✧

Amplían la estimación de recursos en Formentera



Patagonia Lithium anunció que elevó en un 319% el cálculo de recursos inferidos e indicados para el proyecto litífero jujeño. A partir de esta revisión, ahora Formentera cuenta con 551.400 toneladas de carbonato de litio equivalente a 294 miligramos por litro (mg/l) de dicho mineral y 894 mg/l de magnesio. La empresa de origen australiano destacó, además, que el rendimiento específico de la iniciativa aumentó un 248%, al pasar de 4,8% a 11,85%, uno de los porcentajes más altos de la región. ✧

Hidden Lake se queda con la central Río Escondido



Mediante la Resolución 324/2025, publicada en el Boletín Oficial, la Secretaría de Energía de la Nación aprobó el cambio de titularidad de la Central Hidroeléctrica Río Escondido, ubicada en El Foyel, cerca de Bariloche (Río Negro). Con esta autorización formal, la propiedad pasó de Patagonia Energía a Hidden Lake, dos empresas ligadas al empresario británico Joe Lewis. Dotada de una potencia instalada de 7,2 megawatts, la usina está emplazada sobre la margen derecha del río Escondido. ✧

Latin Metals expande el proyecto Organullo



A partir de una solicitud presentada a las autoridades mineras de Salta, la compañía de origen canadiense se aseguró los derechos de Malena VI, un área dotada de 1.032 hectáreas de extensión. El bloque en cuestión, que es contiguo al proyecto de oro Organullo, emplazado en suelo salteño, formará parte de las propiedades incluidas en un acuerdo de opción que Latin Metal Inc. suscribió oportunamente con AngloGold Argentina Exploraciones, subsidiaria de AngloGold Ashanti. ✧