



ROBERTO CACCIOLA, PRESIDENTE DE LA CAEM

“El cobre va a hacer la gran diferencia para el país”

Mientras el oro y la plata sufren una declinación productiva, minerales como el litio y el cobre viven una época de apogeo a nivel local. » 3

Energías Renovables

Axion Energy abastece con energía solar sus estaciones

Instalará paneles solares en estaciones de servicio en Córdoba, Santa Fe y Buenos Aires. | » 19

EL INVERSOR

ENERGÉTICO & MINERO

VISTO BUENO LEGISLATIVO

Histórico: Mendoza aprobó su primer proyecto de cobre en dos décadas

Al darle luz verde a su Declaración de Impacto Ambiental, la Legislatura mendocina autorizó la realización de PSJ Cobre Mendocino. La iniciativa, tasada en u\$s 600 millones, permitirá la producción de 40.000 toneladas anuales de cobre. | » 2



INFORME
DE LA BCR

La Argentina, el sexto país con más inversiones exploratorias

Durante la última década, el presupuesto destinado a la búsqueda de minerales se incrementó más de un 250% a escala nacional. En este contexto alcista, el foco del negocio viró del oro y la plata al litio y el cobre. | » 10



ALEJO CALCAGNO, DIRECTOR
DE REGIÓN SUR EN TECHINT

“VMOS permitirá destrabar el potencial productivo de Vaca Muerta”

Techint es un protagonista activo del avance de Vaca Muerta Oil Sur. Según Alejo Calcagno, la obra marcará un hito en el desarrollo de la formación no convencional. | » 18



ECO MINERA S.A.
Excelencia en Servicios Mineros



www.ecominera.com.ar

Nota de tapa

Histórico: Mendoza aprobó su primer proyecto de cobre en dos décadas

Al darle luz verde a su Declaración de Impacto Ambiental, la Legislatura mendocina autorizó la realización de PSJ Cobre Mendocino. La iniciativa, tasada en u\$s 600 millones, permitirá la producción de 40.000 toneladas anuales de cobre.



La Legislatura dio luz verde a la Declaración de Impacto Ambiental del proyecto PSJ Cobre Mendocino, una inversión de u\$s 600 millones que producirá 40.000 toneladas anuales de cobre y generará miles de empleos en la provincia

Con el apoyo explícito de los gobiernos nacional y provincial, el Senado de Mendoza aprobó la Declaración de Impacto Ambiental (DIA) del proyecto PSJ Cobre Mendocino, marcando así un punto de inflexión en la historia

productiva de la Argentina y en el desarrollo federal de sus recursos minerales. Los legisladores completaron, de esta manera, el procedimiento institucional previsto por la Ley 7.722, la Ley 5.961, su Decreto Reglamentario 820/06 y

la Ley 9.003. A partir de una inversión inicial de u\$s 600 millones, el emprendimiento aprobado se convertirá en el primer desarrollo metalífero de gran escala que tendrá la provincia cuyana en cerca de dos décadas. Además de promover la

generación de divisas, la creación de empleo de calidad y el impulso de la economía regional, la propuesta apunta a producir un promedio de 40.000 toneladas anuales de cobre fino, un insumo cada vez más demandado a nivel global. En

Edición número 194
DIRECTOR EDITORIAL
Lic. Francisco Vadone
info@inversorenergetico.com

GERENTE EDITORIAL
Benjamín Rosales
webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes
inversor energético y minero

f X in yt ig

www.inversorenergetico.com
|online



EDITORIAL NETWORK S.A.
Boulogne Sur Mer 740 (C1213AAL)
Cdad. de Buenos Aires - Argentina

DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL Y GRAN BUENOS AIRES
Distri Red S.R.L.
Distribuidores Representantes de Editoriales
Av. Belgrano 634 4° I
(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839
www.pricolosa.com

DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR
D.I.S.A. Distribuidora Interplazas
Sociedad Anónima
Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)
Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)
interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva responsabilidad de sus autores. Prohibida su reproducción total o parcial bajo cualquier circunstancia, ya sea electrónica, digital o impresa.

X

Seguinos en
**inversor energetico
y minero**

Todos los **negocios**
en un solo medio

SQA
Servicios Químicos + Ambientales

Ingeniería ambiental
Remediación in situ
Consultoría

www.sqasa.com.ar +54 261 525-5714

Visto bueno legislativo

Roberto Cacciola.
Presidente de la CAEM



Fabián Gregorio

palabras de Fabián Gregorio, CEO de PSJ Cobre Mendocino, conseguir la autorización ambiental es una excelente noticia, pero lo que viene de ahora en más será igualmente desafiante. “Esta decisión institucional nos permite dar un paso más en un proceso que ha sido largo, transparente y profundamente participativo. Llegó el momento de emprender una etapa de trabajo técnico de factibilidad, donde seguiremos construyendo el proyecto junto con la comunidad, las autoridades y los actores productivos. Nuestro compromiso es avanzar con responsabilidad, diálogo permanente y la convicción de que el desarrollo debe ser compartido por todos”, manifestó. La instancia de factibilidad, detalló el ejecutivo, demandará alrededor de un año y contemplará estudios de ingeniería de detalle, análisis de costos y financiamiento, evaluaciones económicas y de mercado, y actualizaciones de los programas de sostenibilidad y monitoreo ambiental. “La idea es transformar los estudios generales en un plan de ejecución detallado, verificable y alineado tanto a los estándares establecidos por la provincia como a los parámetros internacionales de la industria”, aclaró.

En cifras

Ubicado en la localidad de Uspallata, dentro del departamento de Las Heras, PSJ Cobre Mendocino es un proyecto orientado a la producción de concentrado de cobre mediante un proceso de flotación mecánica con reactivos biodegradables y sin uso de sustancias prohibidas por la Ley 7.722. La propuesta prevé un período de construcción de entre 18 y 24 meses. Su vida útil operativa está estimada en 16 años, con posibilidades de extensión. Durante su ejecución, el emprendimiento generará aproximadamente 3.900 puestos de trabajo en la fase de construcción y 2.400 en la de operación, entre empleos directos e indirectos. ✧



“El cobre va a hacer la gran diferencia para el país”

Mientras el oro y la plata sufren una declinación productiva, minerales como el litio viven una época de apogeo a nivel local. No obstante, tal como señaló el titular de la CAEM, Roberto Cacciola, las mayores expectativas están depositadas en el cobre.



Roberto Cacciola

El actual es un momento importantísimo para la minería nacional, pero eso no significa que todos los segmentos de la industria afronten los mismos desafíos y oportunidades a lo largo y ancho del país. Así lo aclaró Roberto Cacciola, presidente reelecto de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM), quien pidió diferenciar la realidad que atraviesan los metales preciosos de la que viven los minerales críticos para la transición energética. Los que todavía aportan la mayor cantidad de divisas al país, remarcó, son el oro y la plata. “Con muy buenos precios, sin embargo, ambos rubros padecen una producción declinante, además

de experimentar la necesidad de incrementar las labores exploratorias tanto en los proyectos existentes como en los nuevos”, diagnosticó. Distinto es el caso del litio, cuya capacidad productiva está en alza, y el cobre, que se prepara para dar el gran salto. “Para dar una cifra comparativa, en 2022 producíamos 32.000 toneladas de carbonato de litio. Este año, gracias al lanzamiento de cuatro iniciativas, posiblemente estemos por encima de las 140.000 Tn”, indicó el directivo, quien resaltó que hay varias obras de ampliación en marcha y en carpeta. De todas maneras, acotó, las mayores expectativas están puestas en el desarrollo cuprífero. “El país necesita de ese segmento para hacer la gran diferencia”, sentenció. Para ello, subrayó, será fundamental mejorar la formación de recursos humanos. “Tenemos que empezar a preparar a nuestra gente. La capacitación es una etapa que tiene que empezar ya. El boom del cobre requerirá más profesionales y proveedores del medio local”, enfatizó. La política, prosiguió, debe colaborar sentando las bases de acuerdos sostenibles. “Algunos actores tendrán que resignar determinadas pretensiones inconducentes. Este es un país federal. El poder está en las provincias. Utilicémoslo bien”,



afirmó. En cuanto a los minerales industriales y las rocas de aplicación, expuso, el cuadro de situación es bastante más crítico. “La obra pública no está avanzando. Tenemos que trabajar todos juntos para compensar eso”, advirtió.

Definiciones precisas

Uno de los principales escollos a sortear para favorecer la recuperación de los metales precisos y promover el crecimiento de los minerales críticos, aseveró Cacciola, posee orden normativo. “Necesitamos resolver el tema de los glaciares. Hay proyectos que están exigiendo una definición clara sobre lo que se va a proteger”, sostuvo. Lo que está en el contenido de la Ley de Glaciares, opinó el titular de la CAEM, es mucho más amplio de lo que su denominación sugiere. “Todos queremos proteger los glaciares y los cauces de los ríos. Pero no puede haber dudas sobre la definición de cada concepto”, expresó. ✧

Organised by:

VOSTOCK CAPITAL

International Congress and Exhibition

Li LITHIUM

Latin America

Junio 3-4, 2026

Buenos Aires, Argentina

+ 44 207 394 30 90 (Londres)

lithiumcongress.com

7º Congreso Internacional y Exposición Litio América Latina

250+

CEOs and decision makers

27+

INVESTMENT PROJECTS

13 bn +

IN INVESTMENT

2 DAYS OF

NETWORKING

Minería

Ignacio Costa. Gerente general de Rio Tinto Lithium

“Con el litio pasará lo mismo que con Vaca Muerta”

Para el futuro debe esperarse un despegue del desarrollo litífero en el país. Así lo proyectó Ignacio Costa, gerente general de Rio Tinto Lithium, quien –de todos modos– se refirió a la necesidad de seguir optimizando los costos operativos.



Ignacio Costa

La Argentina dispone de recursos de litio de clase mundial, conocimientos suficientes como para explotar el mineral con eficiencia y calidad, y un marco federal y jurídico estable. Así lo aseguró Ignacio Costa, quien consideró que el país no puede dejar pasar tantas ventajas competitivas para poner en valor sus riquezas litíferas. “Tenemos el rol y la responsabilidad de convertirnos en un proveedor

confiable de litio para el mundo”, afirmó el gerente general de Rio Tinto Lithium en la Argentina, quien disertó en el XIV Seminario Internacional Litio en Sudamérica. Según sus precisiones, el mercado del carbonato y el hidróxido de litio posee alcance global. “Los precios se forman por oferta y demanda en el exterior. En ese sentido, China sigue siendo el motor más importante de la demanda, cuyo eje son los autos eléctricos”, explicó.

La fabricación de esta clase de vehículos, pronosticó, crecerá entre un 20% y un 30% anual durante los próximos años. “Ese ritmo invita a ser optimistas sobre el futuro de este negocio. Esto no significa, sin embargo, que la suba de precios vaya a suceder en el corto plazo. Todavía debemos trabajar mucho para ser más eficientes en materia de costos”, advirtió.

Desde su óptica, Rio Tinto se encuentra plenamente preparada para afrontar los desafíos venideros. Ya hemos sorteado múltiples complejidades y hemos demostrado que podemos operar eficientemente con precios iguales o incluso más bajos que los actuales. Para continuar haciéndolo, necesitamos del acompañamiento de todos los actores; es decir, las autoridades, los proveedores, los gremios y las comunidades”, enumeró.

Horizonte prometedor

Tal como anticipó Costa, Rio Tinto se encuentra muy cerca de completar dos obras clave en Catamarca. “Estamos terminando Sal de Vida, que aportará 15.000 toneladas (Tn) anuales de carbonato de litio, aparte de la segunda expansión del proyecto Fénix, que sumará otras



10.000 Tn a la capacidad lanzada en 2024 para llegar a un total de 40.000 Tn”, puntualizó. En el caso de Sal de Vida, expuso, Rio Tinto aspira a incorporarse al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). “Ya ingresamos a la iniciativa con Rincón, en Salta, que fue el primer emprendimiento minero en conseguirlo a escala nacional”, destacó el ejecutivo, quien

remarcó que la propuesta salteña tiene un presupuesto previsto de u\$s 2.500 millones, mientras que la catamarqueña está tasada en u\$s 818 millones. Hace un tiempo, recordó, se pensaba el desarrollo de Vaca Muerta en términos de “ahora o nunca”. “Tuvieron que transcurrir años para ver los resultados espectaculares que se registran hoy. Con el litio pasará lo mismo”, vaticinó. ✦

Minería

José Morea. Country Director de Vicuña Corp.

“Se puede proyectar minería para muchas décadas”

San Juan es una tierra de oportunidades para el negocio minero. Así lo cree José Morea, referente de Vicuña Corp., quien resaltó la estabilidad normativa de la provincia, además de su enorme potencial para la producción de cobre.



José Morea

Más allá de planificar la transición energética, la humanidad debe pensar en una transición de la economía del desarrollo. Así lo aseguró José Morea, Country Director de Vicuña Corp., empresa encargada de la puesta en valor de Josemaría y Filo del Sol. “Este escenario significa para una provincia como San Juan una ventana de oportunidades sin precedentes, sobre todo

teniendo en cuenta sus reservas de minerales críticos y estratégicos”, argumentó el directivo durante su participación en ‘FNS Forum 2025’, evento realizado en suelo sanjuanino.

Gracias a esas riquezas, expuso, se puede proyectar minería para muchas décadas. “No hay que perder de vista que esta industria es habilitante de otros sectores y eso se traduce en diversificación de la matriz productiva. Por cada 1.000 fuentes de empleo directas que crearemos en Vicuña, generaremos otros 6.000 puestos de trabajo indirectos”, cuantificó.

Para que las previsiones optimistas se transformen en realidad, indicó, San Juan tendrá que seguir promoviendo la seguridad jurídica como herramienta de desarrollo, además de atraer mayores niveles de

Inversión Extranjera Directa (IED). “La continuidad en el tiempo del arribo de estos flujos de capital dependerá de la protección del marco legal y de la reputación de la provincia”, advirtió.

No menos relevante, acotó, es tender vínculos de diálogo con las autoridades sanjuaninas para acelerar los desembolsos. “No podemos estar trabajando mejor con los diferentes equipos del Gobierno de San Juan. Lo hecho este año es la razón fundamental de por qué avanzamos tanto”, manifestó. Consus dos depósitos cupríferos en evaluación, puntualizó, el ecosistema de Vicuña ya tiene asociadas inversiones por más de u\$s 4.000 millones desde su descubrimiento. “Una vez en marcha, proyectos como Josemaría y Filo del Sol contribuirán significativamente con

la ampliación y diversificación productiva que requiere San Juan”, prometió.

Atractivo minero

A decir de Morea, la transición energética global y el crecimiento de varias economías en vías de desarrollo están generando una expansiva demanda de minerales críticos, entre los que sobresale el cobre. “Quizás nunca vimos antes

una oportunidad como la que San Juan tiene por delante en función de la escala y la magnitud de las necesidades del mundo”, aseveró. Es vital, prosiguió, que la provincia sostenga su buena imagen ante los inversores internacionales. “Vengo de trabajar en Australia, que tiene una excelente reputación minera, y puedo decir que San Juan se posiciona claramente como la plaza más atractiva de la Argentina”, sentenció. ✦



revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía

Nº 425 | Año 40 | Noviembre 2025 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar

TOMA IMPULSO

Como antesala a una nueva edición del Día del Petróleo, se dieron a conocer auspiciosas previsiones sobre el desempeño del sector en 2026. Se acelerará el ritmo de desarrollo en Vaca Muerta, cuyo *shale oil* marcará el rumbo de la actividad a escala nacional.

CARLOS ORMACHEA,
PRESIDENTE DE LA CEPH
"NO TIENE SENTIDO
PENSAR EN
HIDROCARBUROS
PARA LA DEMANDA
INTERNA A 80
AÑOS"

RICARDO MARKOUS,
CEO DE TECPETROL
"LOS TOLDOS II
SERÁ NUESTRO
SEGUNDO FORTÍN
DE PIEDRA"

OSCAR SARDI,
CEO DE TGS
"SOBRAN
RECURSOS,
LO QUE FALTA
SON IDEAS PARA
EXPLOTARLOS
AL MÁXIMO"

Hoy, como ayer, revalidamos nuestro compromiso con la industria energética.

Pasaron 40 años,
desde nuestro primer
número, desde entonces
continuamos ofreciendo
el mejor contenido periodístico
a nuestros lectores.

Gracias a todas las empresas
anunciantes, que confían
y nos acompañan
desde siempre!!

seguinos en



Newsletter diario
Revista Petroquímica

revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía

www.petroquimica.com.ar

“El mercado está sometiendo a la industria del litio a una prueba de resiliencia”

La reducción en la tasación internacional del 'oro blanco' no debe interrumpir el desarrollo del segmento en la Argentina. Así lo cree el secretario de Minería, Luis Lucero, quien se mostró confiado sobre la gradual recomposición de los precios.



Luis Lucero

El esfuerzo coordinado de todos los *players* que componen la industria del litio durante los últimos 10 años se tradujo en un crecimiento excepcional de la actividad. Así lo calificó el secretario de Minería de la Nación, Luis Lucero, quien destacó la

ampliación de la capacidad instalada desde las 35.500 toneladas (Tn) anuales de carbonato de litio equivalente verificadas hace una década hasta las 186.000 Tn de la actualidad. “La expansión fue de un 420%. Hoy hay siete plantas construidas, en producción y acercándose a la producción comercial”, resaltó el funcionario, quien participó del 14° Seminario Internacional de Litio en Sudamérica, celebrado en Catamarca. Para los próximos 10 años, anticipó, se espera un crecimiento de un 254% adicional, con un total de 15 plantas en operación. “La capacidad instalada acumulada en el sector llegará a las 658.000 Tn anuales”, vaticinó.

Este panorama, afirmó, no es fruto de la casualidad, sino del trabajo duro y combinado de múltiples actores. “En estos momentos, el mercado internacional está sometiendo a la industria a una prueba de resiliencia. Los precios se encuentran bajos, pero confiamos en que empiecen a repuntar”, enfatizó. Resulta significativo, a su entender, reflexionar sobre el camino que se viene recorriendo con éxito. “No pretendo que todo sea color de rosa. Pero podemos felicitarnos por los logros alcanzados para tomar fuerza de cara a lo que viene”, expresó. En estos momentos, ponderó, la Argentina es un reconocido jugador en el negocio litífero a escala



Lucero destacó el crecimiento del 420% en la capacidad productiva de litio en la última década y proyectó una expansión adicional del 254% para los próximos diez años

Oil & Gas

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS

Bulks
Para cemento

Estaciones
Para combustible

Semirremolques
Para ácidos, colchoner, petróleo y agua

Piletas

Cajas para arena
Última milla

Golpeadores y recipientes
Asme VIII DIV 3

bertotto-bogllione.com

bertottobogllione bbogllione bertottobogllioneok bertotto-bogllione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

ASME
CERTIFIED TO STANDARDS

global. “Solo queda trabajar y esperar para que la importancia de nuestro país crezca”, aseveró.

Grandes protagonistas

A la hora de identificar a los mayores protagonistas de la expansión de la industria local del litio, Lucero comenzó mencionando a los trabajadores de campo. “Quienes se desempeñan en los campos afrontan condiciones muy duras, soportando frío y vientos extremos, lejos de sus casas”, señaló. No obstante, acotó, tampoco debe soslayarse el aporte fundamental de sus líderes. “Me

refiero a quienes brindan su experiencia y conocimiento en áreas de conducción técnicas, científicas, ambientales y financieras. Y también a quienes han desembolsado capitales, tomando riesgos y confiando en nuestro país y nuestra gente”, valoró. Este escenario auspicioso, añadió, no hubiera sido posible sin el apoyo de las comunidades. “Por último, quiero remarcar la contribución de las autoridades, tanto mineras como ambientales y de otras competencias, quienes ejercen los controles necesarios para que la actividad se desarrolle de manera sostenible”, completó. »



Tus soluciones.



“Es un buen momento para retomar la producción de oro en Casposo”

La suba en la cotización de los metales preciosos mejora las perspectivas de Austral Gold en San Juan. El director ejecutivo de la firma, Stabro Kasaneva, celebró el relanzamiento productivo de Casposo en el marco de un contexto global favorable.



Stabro Kasaneva

Gracias a la renovación de su complejo operativo, que no solo procesará minerales propios sino que también le agregará valor a material procedente de Hualilán, Casposo reanudó su producción comercial de oro en San Juan. Así lo anunció el director ejecutivo de Austral Gold, Stabro Kasaneva. “Nos complace anunciar el reinicio de las operaciones, lo que marca un hito sumamente importante para la empresa a medida que

ampliamos nuestra base productiva”, subrayó el directivo. Según sus palabras, este desarrollo posiciona a Austral Gold para generar un mejor flujo de caja y fortalecer su capacidad financiera. “Agradezco a nuestro equipo por su dedicación para completar la renovación de la planta, así como también a nuestros acreedores y accionistas por su continuo apoyo”, manifestó. La meta, proyectó, es que Casposo inicie un proceso de transición hacia la minería a cielo abierto a partir de la rúbrica de un acuerdo operativo colaborativo. “Ya estamos en negociaciones al respecto con un contratista local”, reveló. Como parte de la renovación de las instalaciones, precisó, Austral completó exitosamente la fase de puesta en marcha. En concreto, detalló, en dicha instancia se produjeron alrededor de 230 onzas

equivalentes de doré fundidas a partir de material vegetal residual y muestras históricas. “Cerraremos el año con una producción de entre 4.000 y 6.000 onzas equivalentes de oro, alcanzando un promedio mensual de 1.800 onzas”, cuantificó. Desde la puesta en mantenimiento de Casposo en 2019, recordó, se ha trabajado mucho para reevaluar y fortalecer la base técnica y económica del emprendimiento. “Nos sentimos especialmente alentados por el momento del mercado. Este entorno de precios favorables para el oro y la plata mejora la rentabilidad del proyecto y nos permite ofrecer un valor significativo a nuestros accionistas”, sostuvo.

En cifras

En función de las reservas minerales verificadas hasta ahora,



señaló Kasaneva, la vida útil de Casposo hoy llega hasta los 74 meses; es decir, algo más de seis años. “Esperamos obtener una producción anual de 11.495 onzas de oro”, calculó. En estos momentos, las reservas minerales probadas y probables se estiman en 2,149 millones de toneladas (Tn), con una ley de 1,31 gramos por tonelada (g/Tn) de oro y 58,52 g/Tn de plata. Las onzas recuperables oscilan en torno a las

80.000 onzas de oro y a los 3.276 millones de onzas de plata. En cuanto a los recursos minerales medidos e indicados, Austral relevó un total de 2.258 millones de Tn, con una ley de 1,48 g/Tn de oro y 59,91 g/Tn de plata. En tanto, los recursos minerales inferidos se sitúan en aproximadamente 0,173 millones de Tn, con una ley de 7,52 g/Tn y 68,54 g/Tn, respectivamente. ✎

“Las provincias andinas debemos unificar criterios mineros”

Son muchas las cualidades que posee Mendoza para acompañar el boom minero del país. Según la ministra de Energía, Jimena Latorre, la idea es aprovechar esas ventajas competitivas con una mayor coordinación normativa a nivel regional.



Jimena Latorre

Mendoza reúne las condiciones apropiadas para liderar la nueva etapa de expansión de la industria minera en la Argentina. Así lo expuso la ministra provincial de Energía y Ambiente, Jimena Latorre. “Contamos con una sólida estabilidad institucional, una buena reputación financiera, capital humano competitivo, un ecosistema empresarial consolidado y una

conexión directa con los principales polos mineros de Sudamérica”, enumeró. La provincia cuyana, resaltó la funcionaria, jamás registró un default, aparte de que su perfil de deuda viene mejorando de manera sostenida en los últimos 10 años. “Todo eso fortalece significativamente nuestra reputación ante los mercados financieros locales e internacionales”, enfatizó. No es menor, acotó, la disponibilidad de profesionales altamente calificados. “También tenemos un entramado de proveedores que logró expandirse incluso durante los años en los que la actividad minera se mantuvo limitada por el marco legal”, valoró. Con innegables niveles de institucionalidad, particularizó, Mendoza se halla claramente

posicionada para convertirse en un *hub* financiero a nivel regional. “Nuestro ecosistema de negocios es sumamente maduro y competitivo, ya que está dotado de empresas que crecieron prestando servicios en otras provincias mineras”, subrayó. Por si fuera poco, agregó, la provincia posee una conectividad estratégica con Chile y Perú, dos plazas fundamentales en la cadena global del cobre y del litio. “Estamos en plenas condiciones de articular la producción andina con los mercados financieros de todo el planeta”, aseguró.

Gobernanza coordinada

En el actual contexto mundial de transición energética, sostuvo Latorre, los minerales críticos

como el cobre y el litio ofrecen una oportunidad única e histórica para la Argentina. “No obstante, el potencial geológico del país solo podrá transformarse realmente en desarrollo de la mano de una gobernanza coordinada entre las provincias andinas”, advirtió. No debe soslayarse, señaló, que las inversiones mineras se planifican a 10, 20 ó incluso 50 años. “En ese sentido, las autoridades tenemos

la obligación de trabajar con una visión estratégica de largo plazo, valiéndonos de marcos regulatorios coherentes entre sí. Si las provincias andinas no unificamos criterios y no brindamos reglas claras y estables, seguramente seguiremos teniendo recursos minerales, pero no podremos convertirlos en reservas ni en riqueza para nuestras economías”, sentenció. ✎



MADRYN RENT A CAR



MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina



En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas,
todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con camionetas 4x4 para un paseo más aventurero
o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

📍 Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: **Av Roca 116 local 15**

☎ Al teléfono **2804 952237**

🌐 O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

👤 **Atención 100% personalizada**

✈ Contamos con **servicio de aeropuerto** tanto en puerto Madryn como en Trelew

La Argentina, el sexto país con más inversiones exploratorias

Durante la última década, el presupuesto destinado a la búsqueda de minerales se incrementó más de un 250% a escala nacional. En este contexto alcista, el foco del negocio viró del oro y la plata al litio y el cobre.



El presupuesto de explotación minera creció un 251% en el transcurso de la última década, llevando a la Argentina a posicionarse como el sexto país del mundo con mayor inversión dentro del rubro. Así lo resaltó un informe elaborado por la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR). Según el trabajo, hay dos sectores de la producción local que sobresalen estructuralmente por generar

más exportaciones que importaciones: la agroindustria, en primer lugar, y la minería, en segunda instancia. En los últimos cinco años, expuso la BCR, el agro estuvo a cargo de un 92% de los ingresos netos de divisas al mercado argentino. La actividad minera, por su parte, contribuyó con el 8% restante. Ambos segmentos, indicó el reporte, no solo son exportadores netos y fuentes de empleo a lo largo y ancho del país, sino que también muestran un elevado potencial de expansión en materia de comercio exterior. En el caso puntual de la minería, reveló, los envíos al exterior usualmente han estado concentrados en cuatro minerales: oro, plata, cobre y litio. Durante el último lustro, en particular, el oro y la plata —extraídos de proyectos conjuntos por razones geológicas, técnicas y económicas— representaron un 82%

de las ventas. No obstante, acotó la BCR, el futuro de la minería se perfila con especial fuerza en torno al litio y al cobre. Aunque el país no registra producción cuprífera a gran escala desde 2018 y las exportaciones litíferas explicaron menos del 15% del total verificado en 2024, detalló, son precisamente estos dos minerales los que acaparan las mayores inversiones y expectativas por su rol estratégico en la transición energética del planeta. **Números elocuentes** Entre 2019 y 2024, de hecho, los anuncios de inversión vinculados con el litio totalizaron cerca de u\$s13.000 millones, mientras que los proyectos de cobre sumaron aproximadamente u\$s 5.600 millones. En conjunto, ambos complejos configuran un 91% de los



compromisos anunciados en el lapso analizado. El interés por el litio y el cobre del que da cuenta el trabajo de la BCR queda evidenciado en la evolución de los montos destinados a la búsqueda de dichos recursos. En 2017, recordó la entidad, los dos

minerales apenas significaban un 25% del gasto exploratorio, al sumar u\$s 37 millones. Para 2024, en cambio, esa cifra se multiplicó por más de ocho, superando los u\$s 320 millones y constituyendo un 67% del presupuesto nacional volcado a la exploración. ✧

Debutó la operación minera subterránea con perforación telerremota

Decidida a minimizar los riesgos y optimizar la eficiencia productiva, Newmont Cerro Negro comenzó a operar equipos a distancia en Santa Cruz. La iniciativa no tiene antecedentes en la actividad minera local.



La provincia de Santa Cruz es sede de la primera operación minera subterránea del país. La iniciativa lanzada por Newmont Cerro Negro incorpora la modalidad de perforación telerremota, una solución que eleva significativamente los estándares

de seguridad y eficiencia a nivel sectorial. “Esta innovación nos permite operar equipos a distancia, minimizando la exposición a riesgos y optimizando nuestras capacidades en terreno”, destacó la empresa. La propuesta, indicó, refleja el compromiso de la firma

“con la innovación, la seguridad y la excelencia operativa”. “Este avance resultó posible gracias al esfuerzo conjunto de nuestros equipos interdisciplinarios”, ponderó la organización. A decir de Verónica Lara, *Communication Lead* de Newmont Argentina, la novedad expone cómo la minería metalífera local “sigue dando pasos firmes hacia el futuro”. “Dimos un nuevo salto tecnológico y nos convertimos en la primera operación minera subterránea del país en incorporar perforación a distancia”, resaltó. Este adelanto tecnológico, expresó la directiva, refuerza la prioridad número uno de la firma. “Me refiero a garantizar la seguridad de nuestra gente”, enfatizó. Detrás de este hito, afirmó Lara,

hay meses de planificación, integración y coordinación entre las distintas áreas de trabajo de Newmont Cerro Negro. “Esta apuesta responde a una visión clara de hacia dónde queremos ir: una minería más segura, inteligente y sostenible”, calificó. **Complejo productivo** Cerro Negro se sitúa a 600 metros sobre el nivel del mar en las llanuras santacruceñas. El área se encuentra a dos horas en auto de Perito Moreno, la comunidad más cercana. Seis horas la separan de Comodoro Rivadavia, donde se emplaza el aeropuerto comercial más cercano. La operadora Newmont Cerro Negro cuenta con tres minas subterráneas en operación de

alta ley aurífera: Eureka, Mariana Central y Mariana Norte. Adicionalmente, dispone de dos depósitos subterráneos: Emilia, que alcanzó la producción comercial en 2022, y San Marcos, que actualmente se encuentra en pleno desarrollo. En Cerro Negro también hay otros cinco depósitos en evaluación avanzada que podrían expandir sustancialmente las operaciones en el Complejo Marianas y establecer labores operativas en el Distrito Este. Entre los activos existentes figuran, además, una mina a cielo abierto conocida como Vein Zone y una planta de procesamiento de lixiviación con cianuro con recuperación Merrill Crowe, la cual produce recuperaciones de oro del 90% al 97%. ✧



Puerto Madryn, frente al mar.

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla
y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

**GYM • SPA • ROOM SERVICE • PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN • BUSSINES CENTER**

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

DAZZLER

BY WYNDHAM

PUERTO MADRYN

WYNDHAM
REWARDS

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN [WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN](https://www.wyndhamrewards.com/join)



La minería no metalífera alcanza cifras récord en Neuquén

La provincia gobernada por Rolando Figueroa produjo en lo que va del año unos 3,87 millones de toneladas de rocas de aplicación y minerales industriales. De esa manera, el sector movilizó la suma de \$ 33.994 millones.



Rolando Figueroa

A través de la Secretaría de Ambiente y Recursos Naturales, el Gobierno de Neuquén informó un récord en la producción minera no metalífera. Motorizada por las necesidades de Vaca Muerta, la provincia registró una producción de 3,87 millones de toneladas (Tn) anuales de rocas de aplicación y minerales industriales. En términos económicos, ese volumen se traduce en \$ 33.994 millones. Según precisaron las autoridades, un 62,3% de la explotación minera correspondió a rocas de aplicación, tales como los áridos, la caliza y la piedra laja. En tanto, un 31,4% provino de minerales industriales, tales como el yeso, la baritina y la bentonita. Dentro de esta oferta, los minerales áridos –que cumplen un rol vital en la ejecución de obras civiles, rutas, urbanización y operaciones vinculadas con el

negocio hidrocarburífero– aportaron un 81,6% del total. En estos momentos, detalló la Secretaría de Ambiente y Recursos Naturales, la actividad cuenta con 125 yacimientos activos, genera 3.345 puestos de trabajo directos e indirectos, e impulsa la economía de localidades como Zapala, Picunches y Pehuenches. En línea con la búsqueda de mayor inclusión en actividades tradicionalmente masculinizadas, la participación femenina viene ganando terreno dentro del rubro, con un 8,65% del total de los empleos. Un 95% de la producción minera neuquina se consume en el mercado interno, cubriendo los requerimientos de obras públicas y privadas tanto de la provincia como de distritos vecinos. En el plano exportador,



La producción de rocas de aplicación y minerales industriales en Neuquén alcanzó un récord de 3,87 millones de toneladas en el año, impulsada por la demanda de Vaca Muerta

en tanto, se verificaron envíos por 21.006 Tn a Chile que significaron ingresos por \$ 1.056 millones. Asimismo, se realizaron importantes ventas de bentonita a Estados Unidos, país que utiliza este recurso para la elaboración de alimento balanceado.

Aliado estratégico

La consolidación del perfil minero de Neuquén, tal como

señalaron desde la Secretaría de Ambiente y Recursos Naturales, se fundamenta en una política pública que combina competitividad, sostenibilidad ambiental y fortalecimiento institucional. “Impulsamos una estrategia de control y seguimiento basada en evaluaciones técnicas rigurosas, trazabilidad de los procesos, promoción de buenas prácticas extractivas y participación ciudadana”, enfatizaron.

Según la cartera que conduce Gladys Marchese, la provincia trabaja en conjunto con organismos de gobierno e intendencias locales en el desarrollo de infraestructura para incrementar la eficiencia productiva y reducir el impacto ambiental de las operaciones. “Lejos de competir con el desarrollo hidrocarburífero, la minería no metalífera neuquina se configura como un aliado estratégico”, aseguró. »



Cuestionan los cambios en la normativa de empleo minero en Santa Cruz

La provincia gobernada por Claudio Vidal incrementó las exigencias de contratación de personal de origen local. Representadas por Camicruz, las operadoras mineras expresaron su inquietud por el impacto de esta determinación.

Las empresas nucleadas en la Cámara Minera de Santa Cruz (Camicruz) admitieron su preocupación por la reciente modificación a la Ley 3.141, propuesta impulsada por el gobernador Claudio Vidal y presentada por el bloque Por Santa Cruz que impacta directamente sobre el desenvolvimiento sectorial. En concreto, a fines de septiembre la Legislatura santacruceña tomó por unanimidad la decisión de elevar desde un 70% hasta un 90% el requisito de empleo local y duplicar la cantidad exigida de años de residencia en el territorio provincial. Mediante un comunicado, el organismo que actualmente conduce Verónica Nohara, referente de Minera San Nicolás, reafirmó su compromiso con el desarrollo productivo de Santa Cruz, en especial

con la generación de empleo local. “Un ejemplo concreto de ello son los cursos de formación de operadores mineros que financia la Cámara, donde actualmente más de 200 personas se capacitan en instancias teóricas y prácticas”, particularizó. No obstante, advirtió, las modificaciones normativas instrumentadas en la provincia están lejos de considerarse favorables para actividades como la minera, la hidrocarburífera y la pesquera. “Si bien compartimos el objetivo de incrementar los niveles de empleo local —una meta deseable y alcanzable—, consideramos que estos cambios, implementados en un plazo inmediato, resultan de difícil cumplimiento en el actual contexto de alta complejidad y con yacimientos maduros que

requieren previsibilidad para extender su vida útil”, argumentó. De acuerdo con Camicruz, por estos días las empresas superan el 90% de empleo local en el segmento de operarios mineros. “Sin embargo, alcanzar ese mismo porcentaje en la totalidad de la nómina exige condiciones estructurales que aún deben fortalecerse: infraestructura, servicios y formación especializada”, puntualizó. La entidad anunció, de todas maneras, que procurará colaborar con la solución de los problemas que aquejan a la provincia en materia laboral y social. “Seguiremos trabajando, junto con la comunidad y las instituciones, para consolidar una minería sustentable que impulse el desarrollo productivo y coloque a Santa Cruz en el lugar que merece”, completó.

Pilar productivo

Camicruz es una asociación civil que representa a todas las operadoras mineras que se desempeñan en sueño santacruceño. Fue fundada el 6 de octubre de 2009, en la ciudad de Río Gallegos. Su principal objeto societario es, tal como indica su propio estatuto, “promover acciones para el desarrollo de la

industria minera y sus sectores conexos en Santa Cruz, así como también difundir para conocimiento de la comunidad las principales características de la actividad minera, buscando aportar a la consolidación de un sector que actualmente representa uno de los pilares productivos de la provincia, la cual está a la vanguardia del desarrollo en la región patagónica”. ✕



Integra Capital confirmó el hallazgo de grafito natural

El recurso mineral descubierto por el grupo empresarial que preside José Luis Manzano en el marco del proyecto Teo, ubicado en el departamento riojano Felipe Varela, se destaca por sus elevados niveles de pureza y conductividad.



A cargo de Integra Capital, el proyecto Teo fue sede de un descubrimiento que despierta grandes expectativas en La Rioja. Localizada en el sector oriental de la Sierra de Maz, dentro del departamento de Felipe Varela, al oeste de la capital provincial, la iniciativa cuenta con un área mineralizada de unos 10 kilómetros (km) lineales donde se detectó grafito natural, un recurso de creciente demanda en

todo el mundo por su importancia en la fabricación de baterías recargables, vehículos eléctricos y sistemas de almacenamiento energético. Tal como confirmó el CEO de la empresa, Pablo Tarantini, las primeras muestras del material ya fueron enviadas a laboratorio para su análisis geoquímico en detalle. Por lo pronto, anticipó, se estima que el mineral descubierto es de alta pureza y conductividad. “Recién estamos en la primera fase de prospección y evaluación. Tenemos la escama adecuada, pero debemos determinar cuánto grafito hay”, explicó el ejecutivo, quien dejó entrever la disponibilidad de una de las formas más valoradas del recurso por su facilidad de purificación industrial. De ratificarse el potencial productivo de

Teo, reveló, Integra Capital podría destinar entre u\$s 5 y 10 millones para financiar programas de perforación y estudios de factibilidad económica a lo largo del año. “Recién estamos dando los pasos iniciales en este emprendimiento”, remarcó. Fundado y presidido por el empresario José Luis Manzano, Integra Capital es un grupo líder de inversión privada que se desenvuelve en diversos sectores, tales como la energía, la industria de Oil & Gas, la minería, los medios de comunicación, la seguridad alimentaria, la construcción, la aviación y la educación.

Dinamización económica

En función de los datos que maneja el Servicio Geológico de Estados

Unidos (USGS, por sus siglas en inglés), en estos momentos China concentra más de un 65% de la producción mundial de grafito. Vale destacar que el negocio se encuentra fuertemente concentrado, por lo que la Argentina no solo podría aprovechar las riquezas de Teo para diversificar su actividad minera, hasta ahora eminentemente focalizada en los metales preciosos

y el litio, sino también posicionarse como un jugador de sustancial incidencia en el mercado internacional. Para La Rioja, en particular, la confirmación de la viabilidad comercial de la explotación de granito abriría la oportunidad de dinamizar la economía provincial, captar millonarias divisas y crear nuevas fuentes de empleo genuino. ✕



Polémica por la decisión del Gobierno de modificar la Ley de Glaciares

El Instituto Argentino de Nivología, Glaciología y Ciencias Ambientales le reprochó a las autoridades nacionales su falta de consulta previa a la decisión de reformar el marco normativo en las Sesiones Extraordinarias del Congreso.



Más conocida como ‘Ley de Glaciares’, la Ley 26.639 establece los presupuestos mínimos para la protección de los glaciares y del ambiente periglacial en todo el territorio argentino. Según el Instituto Argentino de Nivología, Glaciología y Ciencias Ambientales (IANIGLA), el objetivo principal de esta norma es “la

preservación de estas formaciones como reservas estratégicas de recursos hídricos, fundamentales para el consumo humano, la agricultura, la recarga de cuencas hidrográficas, la protección de la biodiversidad, la generación de información científica y el desarrollo turístico”. En función de la importancia de esta legislación,

la intención del Gobierno nacional de modificar total o parcialmente sus términos suscitó controversias en la entidad dependiente del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (Conicet). “Hasta la fecha, no hemos sido informados ni consultados oficialmente sobre ninguna propuesta de modificación de esta Ley que pudiera haber sido mencionada o circulado en algunos medios de comunicación”, advirtió el IANIGLA mediante un comunicado. Si bien el organismo no es autoridad de aplicación ni autoridad competente de la norma, el artículo 5 de la Ley 26.639 le otorgó la responsabilidad de la realización y el monitoreo del Inventario Nacional de Glaciares (ING), bajo la coordinación de la Subsecretaría de Turismo, Ambiente y Deportes

de la Nación. Se trata de un instrumento técnico-científico de información pública que identifica y caracteriza las masas de hielo en el territorio nacional. “El propósito del ING es individualizar los glaciares, los glaciares de escombros y los manchones de nieve perennes que funcionan como reservas hídricas. Su elaboración sigue criterios y metodologías científicas reconocidas internacionalmente. Constituye información de base para que las autoridades de aplicación adopten las decisiones administrativas correspondientes en el marco de sus competencias legales”, señaló el IANIGLA.

Relevamiento clave

El primer INV se presentó el 7 de junio de 2018. Tras un proceso

técnico-administrativo específico, en diciembre de 2024 se publicó la primera actualización parcial correspondiente a la región de los Andes Desérticos. Por estos días, tal como informó el IANIGLA, se trabaja en la actualización de la región de los Andes Centrales (San Juan y Mendoza), cuya finalización se prevé para el primer semestre de 2026. Según los resultados del ING, en 2018 se identificaron en la Cordillera de los Andes 5.769 kilómetros cuadrados (km²) de hielo, de los cuales 674 km² corresponden a glaciares de escombros. “De esta forma, los cuerpos de hielo identificados en el ING representan aproximadamente el 1% de la superficie cordillerana. Se trata solo del 0,8% de la superficie de la provincia de Mendoza”, especificó la entidad. ✖

La integración de la IA y el acceso al capital, los mayores retos mineros

Formalmente convertido en uno de los principales motores económicos de la Argentina, el sector minero se encuentra atravesando una etapa signada por múltiples desafíos tecnológicos, financieros, normativos y comerciales.

La industria minera sigue navegando por un panorama dinámico, impulsado por los avances tecnológicos, las cambiantes condiciones del mercado y un creciente enfoque en la sostenibilidad. Así lo indicó a través de un informe el equipo de Investigación sobre Recursos Naturales (CNR) de Accenture Research. Entre los principales factores que están transformando a la actividad, advirtió el trabajo, figuran la integración de la Inteligencia Artificial (IA) y la automatización en toda la cadena de valor, la cada vez mayor importancia de los minerales críticos, los retos vinculados con el financiamiento y la inversión, y las políticas de proteccionismo comercial. Las nuevas tecnologías, aseguró el reporte, tienen como objetivo

mejorar la descarbonización, la eficiencia, la seguridad y las capacidades de toma de decisiones. “Aunque la industria está explorando la IA generativa, la falta de una base de datos sólida y una estructura digital siguen siendo un desafío”, afirmó Sebastián Feldberg, líder de Industry X de Accenture Argentina. Para los próximos trimestres, anticipó el documento, se espera una consolidación de la industria a través de fusiones y adquisiciones. “Las empresas mineras están ajustando sus carteras para aumentar la proporción de minerales críticos y estratégicos, especialmente cobre y litio, dadas las previsiones de déficit de oferta. El desarrollo orgánico de activos de cobre, por ejemplo, se considera más costoso que su adquisición”, puntualizó.

Por otro lado, acotó Accenture, el acceso al capital continúa siendo limitado, particularmente para proyectos con altos riesgos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG, por sus siglas en inglés). “Por esa razón, las mineras están explorando fuentes de financiación alternativas, como el capital privado, y enfatizando sus credenciales de ESG a fin de atraer inversiones”, explicó.

Tensiones comerciales

No menos amenazantes, prosiguió la consultora, son las políticas mineras y el proteccionismo comercial de algunos países. “Las restricciones a la exportación de minerales como el galio y el germanio vienen provocando interrupciones en la cadena de suministro

global. Las tensiones comerciales están aumentando a medida que los países y regiones toman medidas estratégicas para asegurar recursos críticos”, advirtió. En palabras de Feldberg, se aguarda que la IA esté a la vanguardia de la inversión minera durante 2025 y 2026, con un marcado enfoque en mejorar la eficiencia y reducir

los costos. “La productividad y la eficiencia operativa seguirán siendo prioridades clave para las empresas mineras. A pesar de las vulnerabilidades de la cadena de suministro en medio de las tensiones geopolíticas, se espera que el repunte de la demanda genere una tendencia alcista a corto plazo”, manifestó. ✖



Los Azules producirá cobre puro con bajo consumo de agua y energía

El complejo, que fue oficialmente incorporado al RIGI, manejará los más elevados estándares de sustentabilidad del medio local. McEwen Copper estima que destinará u\$s 2.700 millones a su construcción y puesta en marcha.



El proyecto Los Azules, incorporado al RIGI, producirá cobre puro con alta eficiencia en el uso de agua y energía a partir de 2029, con una inversión de u\$s 2.700 millones y generando miles de empleos en San Juan

Luego de recibir el visto bueno de su Declaración de Impacto Ambiental (DIA) y apenas antes de conseguir la aprobación de su Estudio de factibilidad, el proyecto cuprífero Los Azules fue autorizado para acceder a los beneficios del Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI). A decir de Mario Hernández, gerente de Sustentabilidad de la iniciativa, será la primera iniciativa minera del país que producirá cobre puro con bajo consumo de recursos hídricos y energéticos. “Esta confirmación nos permite ingresar a un escenario más claro y firme para avanzar”, resaltó. A diferencia de otros complejos mineros de la Argentina, expuso, Los Azules producirá placas de cobre puro de uso industrial, proceso que muestra mayores grados de eficiencia. “Será la única mina con este tipo de producción a escala nacional. Se trata de un modelo sumamente sustentable que posicionará a San Juan como polo exportador del metal rojo”, puntualizó. Antes de que estos anuncios vieran la luz, la propietaria McEwen

Copper venía de sellar un acuerdo con la Corporación Financiera Internacional (IFC, por sus siglas en inglés) para garantizar la realización de la obra, cuyo presupuesto asciende a los u\$s 2.700 millones. Localizado en el departamento de Calingasta, en plena cordillera sanjuanina, el emprendimiento será sede de los primeros trabajos de construcción en 2026. De no mediar inconvenientes, estas labores contemplarán la instalación de un campamento, el tendido de una línea eléctrica desde la estación transformadora de Calingasta y la apertura de un nuevo camino logístico. La construcción de la planta propiamente dicha y de la infraestructura minera asociada comenzará en 2027 y se extenderá hasta el año 2029. La idea es iniciar la producción de cobre metálico entre fines de 2029 y principios de 2030.

Actualización permanente

Durante su fase de construcción, Los Azules generará más de 2.500 empleos directos. En su instancia productiva, en tanto, habrá trabajo

estable para 1.000 personas. A esos números deberán sumarse los puestos indirectos en materia de logística, bienes y servicios asociados. Una de las prioridades de McEwen Copper pasará,

justamente, por ampliar y fortalecer la capacitación de profesionales especializados. La empresa privilegiará la contratación de recursos humanos de origen local. “Estamos apostando mucho por

la educación”, sostuvo Hernández, quien manifestó la necesidad de prepararse para los retos que plantea una minería signada por la innovación tecnológica y la actualización permanente. »



Simplificamos la gestión minera con tecnología

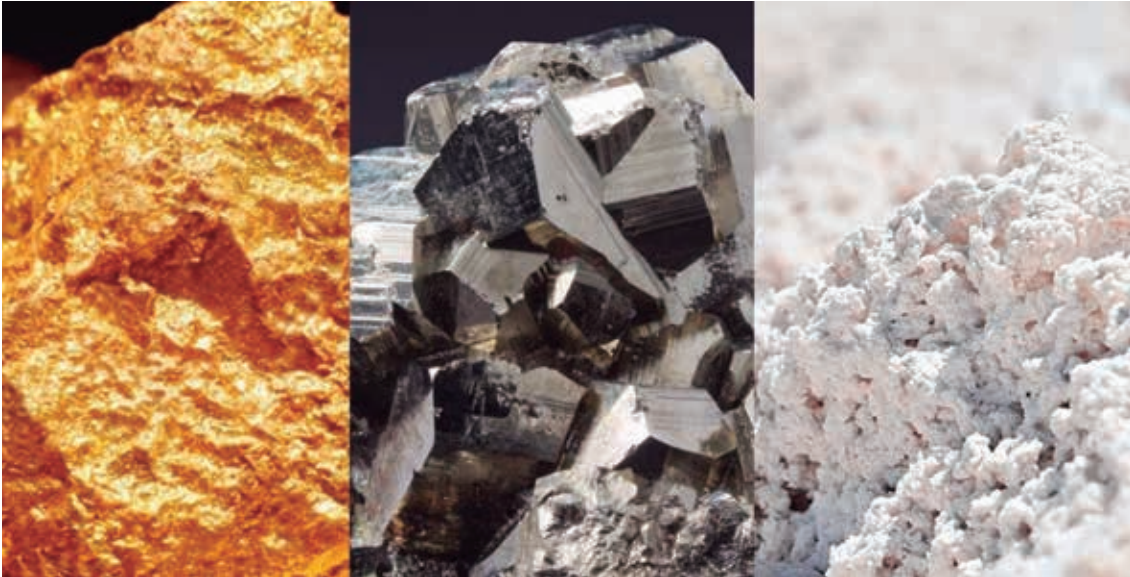
Minexus

www.minwxs.net | info@minexus.net | +54 911 38929134



Por cada dólar importado, las exportaciones mineras generan más de 11

La balanza comercial del sector minero vive un momento de pleno superávit. Los metales preciosos, con clara predominancia del oro, siguen liderando los envíos al exterior. No obstante, el litio gana cada vez más terreno.



El sector minero argentino registró en julio un superávit comercial récord, exportando más de u\$s 11 por cada dólar importado, con el oro, la plata y el litio a la cabeza

Los principales proyectos mineros que tiene en marcha la Argentina alcanzaron un superávit comercial de u\$s 379 millones en el pasado mes de julio. Esta cifra implicó un alza interanual de un 151,7% y un incremento de un 28,6% en relación con el promedio de los últimos 24 meses. Así lo puntualizó un informe elaborado por la Dirección Nacional de Promoción y Economía Minera. Según el trabajo, en el acumulado de enero a julio de 2025 el superávit llegó a los u\$s 2.687 millones, lo que configuró un aumento de un 84,8% en términos interanuales. Clave para este resultado, la relación entre importaciones y exportaciones fue favorable en un 8,8% durante julio.

Esta proporción, precisó el reporte, refleja que el sector exportó aproximadamente u\$s 11,36 por cada dólar importado. En el acumulado anual, en tanto, se verificó un ratio de un 11,4%, por lo que las ventas en el exterior generaron u\$s 8,77 por cada dólar destinado a importar. En julio, prosiguió el documento, 18 proyectos en etapa operativa representaron un 94,9% de las exportaciones mineras, constituyendo un crecimiento interanual de un 72,1%. Responsables de un 99% del total, los principales productos colocados en el exterior fueron oro (72%), plata (14,8%) y litio (12,2%), en ese orden. En relación con las importaciones, que llegaron a u\$s 37 millones en

julio, se observó una merma de un 59,7% interanual. Un 96,6% de estas compras al exterior estuvo a cargo de las 18 iniciativas en producción, mientras que el resto se distribuyó entre proyectos en construcción y en reingeniería. “La composición de las importaciones confirma el enfoque productivo: el 64,4% se destinó a bienes intermedios, el 15,9% a piezas para bienes de capital y el 13,3% a bienes de capital, insumos necesarios para la operación y expansión”, detalló el trabajo.

Otros datos

Un ítem digno de mención pasa por la distinción verificada en el ratio según el mineral. Los

emprendimientos metalíferos, de hecho, reflejaron un valor de un 4,5% en julio, al tiempo que en los litíferos ese porcentaje fue de un 40,1%. “Esta diferencia se explica porque los proyectos de litio se encuentran en una etapa de inversión y ampliación, lo que implica una mayor demanda de compras al exterior”, aseveró el informe. El impacto del sector,

agregó, se concentra en cinco provincias: Santa Cruz, San Juan, Jujuy, Salta y Catamarca. “En julio, el 98% de las exportaciones mineras totales del país provino de estas jurisdicciones. Y en el acumulado de enero-julio, esta cifra se eleva al 98,4%, subrayando la relevancia de la actividad para las economías regionales”, completó. ✕





TEKNO BOMBA
Putzmeister

EQUIPO DE HORMIGÓN PROYECTADO PARA TÚNELES Y MINERÍA



Teknobomba S.A. Representante Putzmeister
Santa Rosalía 1860 San Andrés | Buenos Aires - Argentina | CP 1651
Tel/Fax: +54 11 4752-4751
www.teknobomba.com



B W

Consultoría hidrogeológica especializada para un desarrollo Minero-Energético responsable.

Cuidamos el agua desde el conocimiento.

Contacto de Socios Gerentes:



rbertone@b-w.com.ar
mwocca@b-w.com.ar



221-6248905
221-5702112



www.b-w.com.ar



BW hidrogeología y medioambiente



Bárbara Camilletti, distinguida por su desempeño empresarial

Como referente del sector petro-energético local, la titular de CEPERA y directora de la firma Tisico recibió un reconocimiento por parte de las Mujeres Empresarias de la Federación Económica de la provincia de Buenos Aires.



Bárbara Camilletti

Bárbara Camilletti, presidenta de la Cámara de Empresas Petro-Energéticas de la República Argentina (CEPERA) y directora de la empresa Tisico, fue oficialmente distinguida como finalista en el ‘Concurso Mujer Empresaria Bonaerense de Mefeba 2025’. La ejecutiva inició su recorrido en la industria

petro-energética a los 26 años. A fines de 2019, frente al fallecimiento de su padre, pasó a ser socia y una de las directoras del grupo Tisico. En 2020 se incorporó a la comisión directiva de la CEPERA como la primera y única representante femenina. En diciembre de 2023, en tanto, asumió la conducción de la organización, convirtiéndose así en la primera mujer en presidir una cámara nacional con firma paritaria dentro del rubro petrolero, a través de la representación del Convenio Colectivo de Trabajo rubricado con la Federación Sindicatos Unidos Petroleros e Hidrocarburíferos (Federación SUPeH). Hoy, Camilletti lidera mesas de trabajo nacionales por la parte

empresaria, en representación de cerca de 100 firmas proveedoras del sector de *Oil & Gas*, las cuales agrupan a alrededor de 6.000 trabajadores y brindan prestaciones para YPF. Durante su gestión, la CEPERA alcanzó logros significativos que consolidaron su posición a nivel sectorial. Se afianzó, por caso, el rol de la entidad como canal de articulación entre YPF, la organización gremial y las empresas contratistas. Asimismo, por primera vez la institución presentó un proyecto a la petrolera controlada por el Estado nacional con el objetivo de mejorar la productividad del mantenimiento de sus complejos industriales. En este lapso, además, se amplió la red de convenios con proveedores estratégicos para ofrecer beneficios comerciales a los asociados, y se puso en marcha un innovador programa de capacitaciones orientado a la optimización de la gestión corporativa.

Protagonistas del sector

La CEPERA es una cámara empresarial de alcance nacional que nuclea a empresas proveedoras de servicios ligados a la industria petro-energética en la Argentina que, en al menos uno de sus contratos, se desempeñan para YPF bajo el Convenio Colectivo de Trabajo firmado por la entidad y la Federación SUPeH. Tisico, por su parte, es una compañía

dedicada a la provisión de servicios de mantenimiento, la ejecución de obras industriales y la gestión de proyectos del segmento de *Oil & Gas*. Cuenta con 35 años de experiencia, posee todas las especialidades industriales y suma 1,9 millones horas/hombre anuales de capacidad. ✧



Fabricación de Caños, Tanques y Accesorios en PRFV (Plástico Reforzado con Fibra de Vidrio)

Fabricación de Piezas y Equipos Especiales

Revestimiento interno de tanques

Servicios de Ingeniería, Montaje y Mantenimiento.

AISTER
PRFV - Caños - Tanques - Accesorios

www.aistersrl.com - contacto@aistersrl.com.ar - (0291)456-1324

HIDROPOWER

Impulsamos el futuro

Hidropower es una empresa líder en soluciones completas para el manejo eficiente de agua y fluidos industriales.

Fabricamos equipos de bombeo paletizados.

Piping de Acero, Pead, acero inox.

Mantenimientos Correctivos.

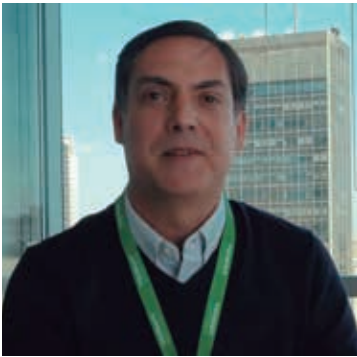
hidropower@hidropower.com.ar

+54 9 261 5338 413

Zona Industrial, Venezuela 66, M5501 Godoy Cruz, Mendoza.

“VMOS permitirá destrabar el potencial productivo de Vaca Muerta”

Techint Ingeniería y Construcción es un protagonista activo del avance de Vaca Muerta Oil Sur. Según el director de Región Sur en la compañía, Alejo Calcagno, la obra marcará un hito en el desarrollo de la principal formación no convencional del país.



Alejo Calcagno

Si hay una obra de infraestructura que ayudará verdaderamente a destrabar el potencial productivo

de la Cuenca Neuquina, esa es Vaca Muerta Oil Sur (VMOS). Así lo aseguró Alejo Calcagno, director de Región Sur para Techint Ingeniería y Construcción, firma que colabora activamente con el emprendimiento. “La posibilidad de evacuar más petróleo será un antes y un después para la formación”, adelantó. En realidad, recordó, el recorrido de su organización en Vaca Muerta comenzó con Fortín de Piedra, de Tecpetrol. “A partir de ahí, estuvimos presentes en diversas iniciativas que ayudaron



Para Calcagno, el VMOS es una obra clave para liberar la capacidad productiva de Vaca Muerta, marcando un hito en el desarrollo no convencional de la Argentina

CLASSIC[®]

RENT A CAR

- Atención las 24 hs.
- Asesoramiento personalizado en la elección de la unidad que mejor se adapte a tus necesidades.
- Entregas y devoluciones de vehículos en el Aeropuerto y hoteles de la ciudad de San Juan. ¡Sin costo!

Classic Rent a Car

Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan

0264 4224622 +54 9 264 5043333

a poner en valor los recursos no convencionales y fortalecer el *know-how*”, indicó el directivo. Según sus palabras, la realización en tiempo récord del Gasoducto Perito Moreno (GPM), anteriormente llamado Gasoducto Néstor Kirchner (GNK), constituyó un paso clave para expandir la capacidad de transporte de gas natural. “Además de favorecer el reemplazo de importaciones energéticas y potenciar el empleo local, promovió la capacitación de profesionales para las obras que vinieron después”, remarcó. Otras propuestas relevantes que contaron con el aporte de Techint Ingeniería y Construcción, evocó, fueron las de Oleoductos del Valle (Oldelval) y Sierras Blancas, de Shell. “En estos momentos,

estamos trabajando fuertemente en Los Toldos, un auspicioso desarrollo de crudo cercano a Rincón de los Sauces. Ganamos mucha capacidad de ejecución y nos encontramos bien preparados para afrontar próximos desafíos”, anticipó. Para triunfar en el negocio, aconseja encarar un crecimiento progresivo y estudiado. “Es vital mantenernos activos y seguir añadiendo valor a lo que hacemos, transmitiendo nuestros estándares de productividad a toda la cadena sectorial y potenciando el desarrollo de profesionales”, argumentó.

Progreso continuo

Para que la construcción de infraestructura sea cada vez más

eficiente, afirmó Calcagno, la innovación y la digitalización poseen un papel fundamental. “Los soldadores son un recurso humano escaso, pero pueden complementarse con herramientas tecnológicas como las soldaduras automáticas”, especificó. Cuando se comparan los trabajos efectuados en el GPM y en la reversión de Gasoducto del Norte, particularizó, es posible detectar un enorme grado de evolución. “En la actualidad estamos soldando entre 3,5 y 4 kilómetros (km) diarios en VMOS. Aparte de extraer lecciones del pasado, venimos sumando tecnología de manera continua, aprovechando un sistema de trazabilidad en los ductos y acelerando plazos a través de la digitalización”, resaltó. ✧

Creando juntos soluciones para un futuro con energía.

Comenzamos a desarrollar soluciones para la Industria del Petróleo y del Gas en 1948. Crecimos hasta destacarnos en la ejecución de Proyectos EPC, Proyectos de Ingeniería, Fabricación de Equipos y Provisión de Servicios para todo el mercado energético; desde la generación eléctrica, la industria petroquímica y la minería hasta la energía nuclear y renovable.

AESA es energía para sus proyectos.

AESA (A-Evangelista S.A.) | (+54) 11 5441-6000 | aesa.comercial@ypf.com | aesa.com.ar

AESA

Axion Energy abastece con energía solar su red de estaciones de servicio

En esta primera etapa, que contempla instalaciones de paneles en las ciudades de Córdoba y Villa Allende (Córdoba), Fisherton (Santa Fe) e Ituzaingó (Buenos Aires), la firma cubrirá un 20% de sus necesidades energéticas mediante fuentes limpias.



En línea con su estrategia de sostenibilidad y eficiencia energética, Axion Energy instaló paneles solares en cuatro de sus estaciones de servicio en las ciudades de Córdoba y Villa Allende (Córdoba), Fisherton (Santa Fe) e Ituzaingó (Buenos Aires) para abastecer hasta el 20% de su consumo de electricidad. En función de los resultados técnicos y económicos obtenidos, la empresa prevé expandir la iniciativa al resto de su red a lo largo de 2026. En esta primera fase piloto, Axion montó paneles que en conjunto suman unos 285.000 kilowatts/hora (Kwh) anuales, potencia capaz de cubrir al consumo promedio de 95 hogares. La idea es reducir la huella de carbono de las operaciones comerciales, al evitar la emisión de 56 toneladas (Tn) de dióxido de carbono (CO₂) por año, volumen similar al que produce un automóvil particular

que realiza 260 viajes de ida y vuelta entre Buenos Aires y Mar del Plata. Concretamente, los paneles fueron montados en los techos de los surtidores y tiendas comerciales, aprovechando la orientación solar y la cercanía con los tableros eléctricos. Aparte de las cuatro estaciones seleccionadas, Axion posee otras 12 que cuentan con sistemas solares instalados por decisión de sus operadores. Estas se localizan en distintos puntos de Villa General Belgrano, Mendoza, Funes, Mar del Plata, la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) y el Gran Buenos Aires (GBA). A decir de Sandra Yachelini, vicepresidente comercial de Axion Energy, la propuesta representa un paso concreto hacia un modelo energético más sustentable y eficiente desde un punto de vista operativo. “Para tomar esta



Axion Energy avanza en su transición energética con la instalación de paneles solares en cuatro estaciones de servicio, un proyecto piloto que cubrirá el 20% de su consumo eléctrico y evitará la emisión de 56 toneladas de CO₂ anuales, como parte de su estrategia de sustentabilidad y eficiencia

decisión analizamos variables como el nivel de consumo eléctrico de cada estación, el potencial ahorro, la radiación solar por zona, la infraestructura existente y la duración de las concesiones. Planeamos extender este modelo de manera gradual a toda nuestra red”, anticipó.

Mayor eficiencia

Decidida a potenciar la incorporación de energías renovables y elevar los niveles de eficiencia energética en sus instalaciones

industriales, Axion viene de instalar 88 paneles solares en el edificio de mantenimiento de su refinería en la localidad bonaerense de Campana. Así, la compañía logró reducir las emisiones nocivas del complejo en unas 34 Tn anuales de CO₂ equivalente. Adicionalmente, durante 2024 la organización instrumentó mejoras tecnológicas en unidades como los hornos Powerformer, DKU y DHT, que permitieron mejorar un 6% el denominado Índice de Eficiencia Energética (EEI, por sus siglas en inglés) de la planta de Campana.

Según precisó Axion, la reducción total de las emisiones asociadas a estos avances es comparable a las generadas por 25.500 vehículos medianos. ✎



LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.

ENTREGA Y DEVOLUCIÓN EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA INGRESO A YACIMIENTOS.

► CUENTAS CORPORATIVAS

► SEGUROS SIN FRANQUICIA

► TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

/MARAPatagonia

@mararentcar

+54 9 299 415 4578

Reservas@mararentacar.com

JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D: +54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM

Crown Point compra áreas hidrocarburíferas en Chubut



La petrolera canadiense completó la adquisición del 35,67% que Pampa Energía poseía en los bloques El Tordillo, La Tapera y Puesto Quiroga, en suelo chubutense, y ahora avanza sobre las participaciones de Tecpetrol e YPF en otras áreas estratégicas de la Cuenca del Golfo San Jorge. Según indicó Crown Point, este proceso de expansión en Chubut incluye etapas diferenciadas de cierre, las cuales se hallan sujetas a diversas aprobaciones regulatorias y condiciones contractuales. ✖

Pluspetrol completó una obra pendiente en Añelo



Junto con el Gobierno de Neuquén, la petrolera inauguró un nuevo cuartel de bomberos voluntarios en el corazón de Vaca Muerta. La obra, que reforzará la capacidad de respuesta ante incendios en Añelo, demandó una inversión superior a los \$ 350 millones, de los cuales Pluspetrol aportó más de \$ 259 millones. El nuevo edificio, cuya construcción estaba frenada desde 2023, incluye el techo del galpón principal de 516 m², 140 m² de mampostería y 220 metros lineales de vigas de encadenado. ✖

Cambios en la conducción de Newmont Corporation



Para reemplazar al retirado Tom Palmer, quien se desempeñaba como CEO de la firma norteamericana desde el año 2019, fue elegida Natascha Viljoen, quien venía ocupando el cargo de directora de Operaciones. La profesional, que lleva más de una década de trabajo en Newmont, cuenta con una trayectoria de casi 40 años dentro de la industria minera. En función de lo previsto, Palmer continuará ejerciendo como asesor estratégico de la empresa hasta su jubilación definitiva. ✖

Mirasol se desprende de los proyectos Sascha-Marcelina



La empresa selló un acuerdo vinculante para otorgarle a Andara Mining la opción exclusiva de adquirir los derechos minerales de Sascha-Marcelina, en Santa Cruz. Por su parte, Pursuit Minerals suscribió un acuerdo vinculante para quedarse con el 100% del capital social emitido de Andara Mining. “La venta de Sascha-Marcelina demuestra nuestro enfoque continuo para desbloquear el valor de nuestros activos no estratégicos”, explicó Tim Heenan, presidente de Mirasol Resources. ✖

Mindlin, nuevo accionista de los dueños de Loma Negra



A través de la sociedad Latcem, el empresario argentino Marcelo Mindlin compartirá el control accionario de InterCement, una de las empresas líderes en producción de cemento en Brasil (donde maneja un 15% del mercado), que además posee la titularidad de Loma Negra en la Argentina. Los otros socios del fundador y dueño de Pampa Energía en este ambicioso emprendimiento son Redwood Capital Management y un conjunto de fondos administrados por Moneda-Patria Investment. ✖

Naturgy presentó su nuevo reporte de sustentabilidad



El informe anual es el primero que consolida la información de tres empresas (Naturgy BAN, Naturgy NOA y Naturgy San Juan) bajo la identidad única de Naturgy Argentina. El documento brinda detalles sobre los \$ 201 millones invertidos en materia de eficiencia, transición energética y formación ambiental; además de los \$ 107 millones destinados a proyectos de patrocinios e inversión social. Asimismo, la empresa destacó la realización de 273 cursos de capacitación sobre prácticas sostenibles. ✖

Daura Gold compra el 80% de Cerro Bayo y La Flora



La firma canadiense selló un acuerdo vinculante con Latin Metals para obtener hasta un 80% de participación en Cerro Bayo y La Flora, proyectos ubicados en el prolífico cinturón aurífero del Macizo del Deseado, en Santa Cruz. Según lo pactado, Daura Gold tendrá la opción de adquirir inicialmente un 75% de las iniciativas durante un período de 38 meses, a cambio de u\$s 2,1 millones (de los cuales u\$s 1,7 millones irán para Latin Metals). En una siguiente fase, podrá comprar un 5% adicional. ✖

Andina Copper anuncia nueva colocación privada



Tras comunicar el nombramiento de Daniel Earle como asesor estratégico, Andina Copper Corporation informó una colocación privada sin intermediarios totalmente suscrita por ingresos brutos de u\$s 3 millones mediante la emisión de 7,5 millones de acciones a un precio de u\$s 0,4 por título. Según lo previsto, este ingreso financiará la exploración continua en el proyecto de cobre y molibdeno Cobrasco, situado en Chocó (Colombia), y en el pórfido de cobre y oro Piuquenes, localizado en San Juan. ✖