



IVÁN ARRIAGADA, CEO DEL GRUPO LUKSIC
“Estamos analizando ingresar al mercado argentino”

El boom del cobre que se vive en provincias como San Juan, Salta y Catamarca cautiva la atención del Grupo Luksic. » 3

Energías Renovables

“Quien domine la energía, dominará la IA”

La revolución tecnológica no puede promoverse a cualquier costo energético, según Doris Capurro. | » 19

PERIÓDICO EL INVERSOR
ENERGÉTICO & MINERO

ORGULLO POR LO HECHO, ENTUSIASMO POR LO QUE VIENE

200 ediciones, mil gracias

A 200 publicaciones de nuestro debut como medio, hoy somos una referencia periodística para los máximos niveles de decisión empresarial y política de la Argentina. Agradecemos a nuestros lectores, autores y colaboradores por hacer esto posible. | » 2



LUIS LUCERO, SECRETARIO DE MINERÍA DE LA NACIÓN

“Tenemos un 65% de nuestro territorio con potencial minero por explorar”

La Argentina es uno de los rincones del planeta que más interesan a las grandes corporaciones mineras. | » 6



POR UN PLAZO DE 25 AÑOS

La Pampa licita su principal área petrolera

El Gobierno pampeano convocó a una licitación nacional e internacional para promover la explotación de El Medanita, bloque que posee una importancia estratégica para potenciar el desenvolvimiento de la industria local de Oil & Gas. | » 17



ECO MINERA S.A.
Excelencia en Servicios Mineros



www.ecominera.com.ar

Nota de tapa

200 ediciones, mil gracias

A 200 publicaciones de nuestro debut como medio, hoy somos una referencia periodística para los máximos niveles de decisión empresarial y política de la Argentina. Agradecemos a nuestros lectores, autores y colaboradores por hacer esto posible.



200 números que anticiparon el futuro de la energía y la minería en la Argentina. Un nuevo comienzo, con la misma convicción y la mirada puesta en lo que viene

Los números redondos invitan a la reflexión y al agradecimiento. Hace 200 ediciones debutaba *El Inversor Energético & Minero*, un medio orientado desde sus inicios a abordar los principales ejes temáticos de la actualidad de la

industria extractiva a partir de un diseño moderno y una concepción periodística que privilegia la velocidad en la lectura, sin menoscabar la profundidad en el tratamiento de la información. Por entonces, el contexto político, económico,

social y sectorial era muy distinto, tanto a nivel local como internacional. No obstante, la potencialidad y el peso del desarrollo energético y minero para las arcas argentinas se avizoraban para nosotros tan claramente como ahora.

A 200 números de nuestra primera publicación, cuando Vaca Muerta todavía no estaba en boca de nadie, las energías renovables apenas jugaban un papel marginal en la agenda pública y muy pocas voces anticipaban el boom del litio y el

Edición **número 200**
DIRECTOR EDITORIAL
Lic. Francisco Vadone
info@inversorenergetico.com

GERENTE EDITORIAL
Benjamín Rosales
webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes
inversor energético y minero

f X in yt ig

www.inversorenergetico.com
online

EDITORIAL NETWORK S.A.
Teléfono de contacto: (011) 5253-1045 / (011) 5264-1010

DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL Y GRAN BUENOS AIRES
Distri Red S.R.L.
Distribuidores Representantes de Editoriales
Av. Belgrano 634 4° I
(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839
www.pricolosa.com

DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR
D.I.S.A. Distribuidora Interplazas
Sociedad Anónima
Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)
Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)
interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva responsabilidad de sus autores. Prohibida su reproducción total o parcial bajo cualquier circunstancia, ya sea electrónica, digital o impresa.

X

Seguinos en
**inversor energetico
y minero**

Todos los **negocios**
en un solo medio

GRUPO Bouvier
OBRAS CIVILES

- INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN
- MOVIMIENTO DE SUELO
- OBRAS LLAVE EN MANO
- TRANSPORTE DE CARGAS ESPECIALES
- OBRAS PARA INDUSTRIAS
- DESARROLLOS URBANOS

TRABAJAMOS EN TODO EL PAÍS

@grupobouvier
WWW.GRUPOBOUVIER.COM.AR

+54 9 3447 503640
martinbouvier@grupobouvier.com.ar

Orgullo por lo hecho, entusiasmo por lo que viene

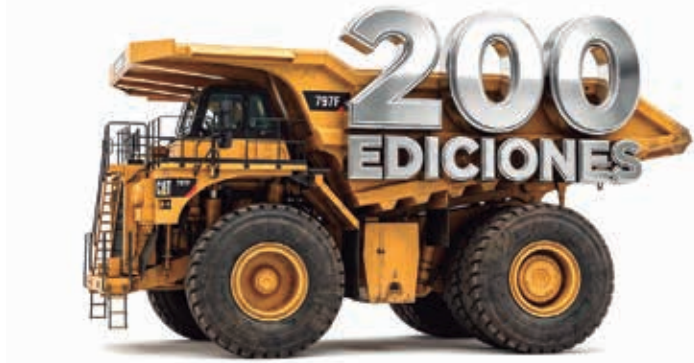
Iván Arriagada. CEO del Grupo Luksic



cobre, seguimos teniendo la sensación de que está “todo por hacerse”. Lejos de decepcionarnos, esto nos permite mirar hacia atrás con innegable orgullo y hacia adelante con renovado entusiasmo. El carácter anticipatorio de nuestro trabajo nos valió el reconocimiento de diversos medios periodísticos del interior del país, como así también de las principales agencias nacionales de noticias. El compromiso con la primicia y con el análisis sigue siendo el mismo que hace 200 ediciones. Hoy como ayer, nos guía la convicción de que la comunicación precisa y transparente juega un rol clave para el buen desenvolvimiento de actividades de estratégica importancia como la energía y la minería. Llegamos al número 200, de la mano de nuestros lectores, autores y colaboradores, pero con esta cifra no alcanzamos una meta, sino que decidimos establecer un nuevo comienzo. Vamos, juntos a ustedes, por 200 ediciones más.

Otro paradigma

El nacimiento de *El Inversor Energético & Minero* se dio bajo un paradigma industrial que afortunadamente la Argentina dejó atrás. Gracias a la transición hacia fuentes renovables como la solar y la eólica, por un lado, y a la valorización de Vaca Muerta como fuente de soberanía energética y oportunidades de exportación, por otro, el país avanzó hacia un modelo competitivo, con mayores atractivos para los inversores. En términos mineros, en tanto, hoy la nación atraviesa un auge histórico impulsado por recursos críticos como el litio y cobre, la aplicación del Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), la reforma de la Ley de Glaciares, y una creciente adopción de innovaciones ligadas a la Inteligencia Artificial (IA) y la automatización. ✖



“Estamos analizando ingresar al mercado argentino”

El boom del cobre que se vive en provincias como San Juan, Salta y Catamarca cautiva la atención del Grupo Luksic. Para el titular del holding chileno, Iván Arriagada, hay oportunidades de sinergias de un lado al otro de la Cordillera de Los Andes.



Iván Arriagada

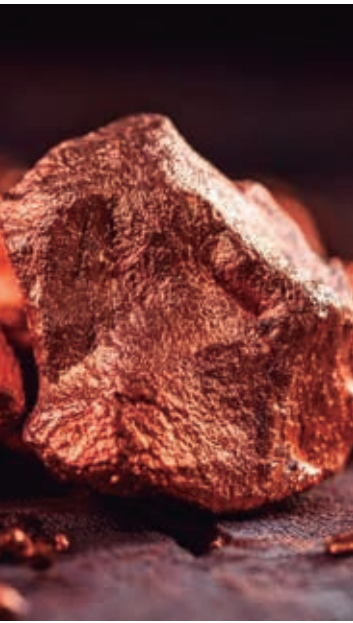
El Grupo Luksic, uno de los principales jugadores de la minería chilena, se encuentra evaluando seriamente la posibilidad de entrar en un mercado argentino cada vez más atravesado por las oportunidades de inversión que brinda el cobre. Así lo reveló el CEO de la organización, Iván Arriagada, quien aseguró que la idea es iniciar exploraciones de manera independiente o asociarse con actores ya establecidos en el país. “Todavía no existe un objetivo definido, recién estamos en una etapa de análisis preliminar. No obstante, la chance existe”, aseguró. Debe recordarse que Luksic tuvo presencia dentro del desarrollo minero local a través de su filial Antofagasta Minerals, firma que participó en El Pachón durante la

década de 1990. Según la visión de Arriagada, esa iniciativa sanjuanina –hoy en manos de Glencore– podría beneficiarse mucho de la amplia plataforma de servicios del *holding*. “El emprendimiento se ubica a solo 5 kilómetros (km) de la frontera con Chile”, resaltó el directivo, quien además de conducir las riendas del negocio minero de Luksic preside el Consejo Internacional de Minería y Metales (ICMM, por sus siglas en inglés). Aparte de usufructuar su proximidad geográfica a puertos, redes logísticas y sistemas de provisión de agua del otro lado de la Cordillera de Los Andes, expuso. El Pachón podría incorporar *know-how* chileno de sobrada calidad. “En función del avanzado grado de desarrollo de nuestra industria, estaríamos en condiciones de hacerle un gran aporte al proyecto”, remarcó.

Ventana de oportunidad

A escala regional, Arriagada afirmó que la capacidad latinoamericana para responder al crecimiento de la demanda global de minerales críticos no está en duda. Sin embargo, advirtió, la industria minera debería focalizarse en acelerar los plazos de ejecución. “En la mayoría de nuestros países, ese ciclo demanda más o menos 10

años. Se demora demasiado para poner en marcha un proyecto”, cuestionó. Será clave, enfatizó, que la región instrumente nuevas políticas públicas para reducir los plazos de concesión de permisos, sin degradar los estándares de sustentabilidad, cuidado ambiental y desarrollo comunitario. “La transición energética, la electrificación y el avance tecnológico abren una enorme ventana de oportunidad para Latinoamérica. El gran desafío que tenemos por delante será aprovecharla antes de que sea demasiado tarde”, insistió. ✖



INSUMOS Y EQUIPAMIENTO DE VANGUARDIA PARA LA MINERÍA

25 AÑOS JUNTO A LA INDUSTRIA MINERA



• Tubos de PVC



• Coronas NG



• Filtros Acero Inox



• Equipos de perforación



MINESUPPLIES



minesupplies.com.ar

“Queremos acelerar los plazos de desarrollo de Rincon West”

Con tecnología DLE provista por Xi'an Lanshen, Argentina Lithium impulsa el avance de su proyecto salteño de salmuera de litio. Según el titular de la firma, Nikolaos Cacos, la meta es transitar con éxito las etapas piloto, de ingeniería y de operación comercial.



Nikolaos Cacos

Al sellar un acuerdo no vinculante con Xi'an Lanshen New Material Technology, Argentina Lithium & Energy Corp. estableció una vía estructurada y escalonada para el avance técnico, la financiación y el posible desarrollo comercial del proyecto litífero Rincon West, en Salta. A partir de esta alianza, la minera de capitales canadienses contará con el respaldo de la tecnología y las capacidades de ingeniería de Extracción Directa de Litio (DEL, por sus siglas en inglés) de su socia china. A decir de Nikolaos Cacos, presidente y CEO de Argentina Lithium, el convenio contempla que Lanshen pueda obtener hasta un 30% de participación accionaria en la filial Argentina Litio

y Energía mediante contribuciones escalonadas que sumarían alrededor de u\$s 100 millones. “La colaboración estará estructurada en tres etapas de desarrollo ideadas para reducir progresivamente el riesgo del emprendimiento y avanzar hacia la fase de producción comercial”, precisó. Según sus palabras, esta asociación representa un gran hito para la puesta en valor de Rincon West. “En efecto, sienta las bases para la negociación de acuerdos definitivos que contengan un marco técnico y de inversión claramente estipulados”, aseguró. Con el apoyo tecnológico y financiero de Lanshen, indicó, los plazos previstos para concretar la iniciativa podrían acelerarse de manera sustancial. “Apuntamos, además, a mejorar las recuperaciones, encaminándonos hacia un modelo de producción escalable y eficiente alineado con la creciente demanda global de litio”, sostuvo. El contrato, aclaró, no es vinculante, salvo por ciertas disposiciones consuetudinarias, incluida la confidencialidad. “Por ende, no hay garantía de que se celebren acuerdos definitivos



Argentina Lithium acelera el desarrollo de Rincon West con tecnología DLE de la china Xi'an Lanshen, en un acuerdo escalonado que podría otorgar a su socio hasta el 30% del proyecto y marcar el camino hacia la producción comercial de litio en Salta

ni de que la transacción propuesta se complete”, advirtió.

Tres etapas

En función de lo pactado, reveló Cacos, en una primera instancia los esfuerzos de Argentina Lithium y Lanshen se focalizarán en la ejecución de pruebas de salmuera DLE a escala piloto,

la validación de procesos y el diseño de ingeniería para apoyar la elaboración de un Estudio de Prefactibilidad (PFS), incluyendo el desarrollo de hojas de flujo, balances de masa y energía, y entradas de costos de capital y operativos. La segunda fase, prosiguió, implicará la realización del Estudio de Factibilidad Definitivo (DFS), lo

que estará supeditado a la obtención de los permisos y las autorizaciones que exigen las autoridades federales y provinciales. Finalmente, añadió, la tercera etapa del acuerdo corresponde a la instauración de un marco integral para la construcción y puesta en marcha de una operación comercial de procesamiento de litio en Rincon West. ✖



Tus soluciones.



“Tenemos un 65% de nuestro territorio con potencial minero por explorar”

La Argentina es uno de los rincones del planeta que más interesan a las grandes corporaciones mineras. Habrá que ser pragmáticos e inteligentes, según el secretario de Minería, Luis Lucero, para permitir que ese interés se traduzca en desarrollo nacional.



Luis Lucero

Alrededor de un 65% del territorio argentino con potencial geológico todavía permanece inexplorado. Así lo aseguró Luis Lucero, quien precisó que esa superficie de 1,5 millones de kilómetros cuadrados (km²) puede compararse con la suma de España, Francia

y Alemania. “El margen de crecimiento de nuestras reservas en un mundo cada vez más demandante de todo tipo de minerales es verdaderamente enorme”, enfatizó el secretario de Minería de la Nación. Hasta ahora, puntualizó, el país alberga recursos litíferos medidos e indicados por 165 millones de toneladas (Tn) de carbonato de litio equivalente, aparte de reservas por 22,99 millones de Tn. “En términos relativos, estos números nos ubican en la cúspide del ranking mundial de recursos, por arriba de Estados Unidos, Bolivia, Chile, Australia y China”, resaltó. No resulta casual, opinó, que el segmento lidere la aprobación de proyectos bajo los criterios del Régimen de Incentivo para

Grandes Inversiones (RIGI). “De las 13 iniciativas mineras incorporadas hasta el momento, 10 son de litio, seis de cobre, y tres de oro y plata”, especificó. Con respecto al desarrollo cuprífero, acotó el funcionario, debe celebrarse la continuidad de proyectos como Taca Taca, en Salta. “No menos relevante será la reactivación de Bajo la Alumbrera, necesario paso previo para el lanzamiento de MARA, en Catamarca”, añadió. No obstante, indicó, el mayor aporte lo brindará San Juan, con emblemáticas propuestas como el proyecto Vicuña, que será la unión operativa de los yacimientos Josemaría y Filo del Sol. “También sobresalen emprendimientos de clase mundial como Los Azules,



Altar y Pachón, cuyas puestas en marcha se esperan ansiosamente”, reconoció. Mendoza, agregó, despierta ilusiones de la mano de PSJ, cuya construcción está prevista para el año que viene. “Además de ese desarrollo de cobre en el norte mendocino, las autoridades lograron la licencia social para aprovechar las riquezas del sur provincial a partir de la apertura de Malargüe Distrito Minero Occidental (MDMO)”, reivindicó.

Sin restricciones

El país también cuenta, según Lucero, con importantes recursos de uranio en provincias como

Chubut, Río Negro, Mendoza y Neuquén. “En cuanto al oro y la plata, todavía hay muchas riquezas por aprovechar en la Patagonia. En suelo chubutense, por caso, está Navidad, uno de los tres yacimientos de plata sin explotar más grandes del planeta”, ejemplificó. El gran desafío, admitió, será dejar atrás las restricciones normativas que todavía pesan sobre la actividad, además de sostener en el tiempo las condiciones favorables para su desenvolvimiento. “Tenemos que ser pragmáticos e inteligentes para ayudar a que todos los proyectos se materialicen”, sentenció. ><

Oil & Gas

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS

Bulks
Para cemento

Estaciones
Para combustible

Semirremolques
Para ácidos, colchoneros, petróleo y agua

Piletas

Cajas para arena
Última milla

Golpeadores y recipientes
Asme VIII DIV 3

bertotto-boglione.com

bertottoboglione bboglione bertottoboglioneok bertotto-boglione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

CHILEAR

UNION S.A.

Módulos Adaptables

para campamentos, oficinas y espacios de trabajo en obra

Entrega llave en mano en todo el país

Estructuralmente resistentes

www.CHILEAR.com.ar

ventas@chilear.com.ar

3525 441252

Colonia Caroya, Cba., Arg.

@ChilearUnionSA



Puerto Madryn, frente al mar.

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla
y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

**GYM • SPA • ROOM SERVICE • PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN • BUSSINES CENTER**

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

DAZZLER
BY WYNDHAM
PUERTO MADRYN

**WYNDHAM
REWARDS**

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN [WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN](https://www.wyndhamrewards.com/join)



“La minería moderna debe ser gregaria”

La Argentina deberá ampliar su cadena de valor minera para abastecer las exigencias de un escenario industrial en expansión. Así lo manifestó el titular de CAPMIN, Manuel Benítez, quien reclamó aunar esfuerzos para responder a semejante reto.



Manuel Benítez

La minería argentina dejó de ser una promesa para transformarse en una realidad, según la mirada de Manuel Benítez. “La promoción de la actividad ya es una política de Estado consolidada. De cara al futuro hay mucho trabajo por hacer, pero el desarrollo minero llegó para quedarse”, anticipó el presidente de la Cámara Argentina de Proveedores Mineros (CAPMIN). Históricamente, expuso, la competencia solía darse con otros países para atraer inversiones. “Ahora es muy posible que los proveedores tengamos que competir con firmas internacionales para apuntalar el crecimiento de

la industria”, sostuvo. En el nuevo escenario, advirtió, la fragmentación invalida e incrementa los costos. “La minería moderna demanda un espíritu gregario que nos permita coordinar esfuerzos y estar a la altura de las exigencias del mercado”, aseguró. Más allá de darle continuidad a la explotación de oro y plata, afirmó, existe una inmensa ventana de oportunidad para poner en valor los recursos cupríferos disponibles en diversos puntos del territorio nacional. “En los últimos años tuvimos un solo proyecto de cobre: Bajo la Alumbra, en Catamarca. A partir de una demanda global en ascenso, próximamente contaremos con nuevas opciones productivas en el segmento. Lo que viene será realmente desafiante para nuestro entramado industrial”, anticipó. El país, aventuró, se encuentra en condiciones de duplicar o triplicar su actual número de compañías ligadas a la provisión de bienes y servicios para el sector. “Tendremos que crear un ecosistema de proveedores argentinos que pueda consolidar un sistema de desarrollo eficiente y sostenible en el tiempo”, planteó.



La minería argentina dejó de ser una promesa para transformarse en una realidad, y el gran desafío actual es coordinar esfuerzos para que los proveedores locales compitan a escala global

Acompañamiento sectorial

CAPMIN es una agrupación de empresas de los principales centros industriales de las provincias argentinas que producen bienes y servicios de alto valor agregado, los cuales son ampliamente utilizados dentro de la cadena productiva de la minería nacional y en muchos casos se

exportan a mercados como Chile, Perú, Bolivia y Brasil. “Con una fuerte identidad empresarial, trabajamos mancomunadamente con nuestros socios, entes gubernamentales y las operadoras mineras en función de un objetivo claro y conciso: contribuir con el crecimiento de la actividad minera en la Argentina, sumando mayor participación de las pequeñas

y medianas empresas (pymes) en la cadena de valor sectorial”, definió Benítez. La idea, prosiguió, es ayudar a construir una industria moderna, sostenible y competitiva a escala global. “Aspiramos a que la Argentina se posicione junto con otros actores regionales como plataforma exportadora de bienes y servicios mineros”, completó. ✕

CALERAS SAN JUAN

• MINERÍA MODERNA Y SUSTENTABLE •

NUESTRA PASIÓN LA CAL

COMERCIAL / ADMINISTRACIÓN
Av. Córdoba 946 oeste 1º piso
Capital. San Juan. Argentina.
(+54) 264 4202653/2315

PLANTA INDUSTRIAL
Ruta 351 a 8 km de empalme con RN 153. CP 5435
Cienaguita. Dto. Sarmiento. San Juan. Argentina.
(+54) 264 4970005/0027

www.calerassanjuan.com

MADRYN RENT A CAR



MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina



En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas,
todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con camionetas 4x4 para un paseo más aventurero
o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

📍 Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: **Av Roca 116 local 15**

☎ Al teléfono **2804 952237**

🌐 O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

👤 **Atención 100% personalizada**

✈ Contamos con **servicio de aeropuerto** tanto en puerto Madryn como en Trelew

“Para venderle a la minería, hay que jugar en Primera”

Los proveedores locales tienen que evitar la fragmentación y ganar confiabilidad. Solo así, según la visión especializada de Franco Mignacco, podrán acompañar el boom de inversiones que se avizora en el horizonte cercano del país.



Franco Mignacco

Como representante del Departamento de Minería de la Unión Industrial Argentina (UIA), Franco Mignacco consideró vital que los proveedores argentinos puedan ingresar masivamente a la cadena de valor sectorial para aprovechar la oportunidad que hoy ofrece la actividad minera. “La fragmentación nos

juega en contra, ya que las reglas de ‘compre provincial’ encarecen los proyectos. Debemos buscar modelos donde se beneficien los territorios, se genere empleo local y se fortalezcan los entramados industriales existentes. También será clave armonizar las reglas de los diferentes distritos con el marco normativo que brinda el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI)”, planteó. Para las mineras, expuso, la cadena de valor constituye un factor de competitividad esencial. “En ese sentido, los proveedores deberán adaptarse a las demandas de un mercado cada vez más exigente, apostando por el conocimiento del territorio, la atención cercana al cliente y los servicios de post-venta”, sugirió. Los prestadores de soluciones del medio local,

indicó, garantizan menores *lead times* que grandes proveedores de Asia o Europa al momento de proporcionar respuestas puntuales. “No menos relevante será el rol de las empresas que posean *know-how* especializado, sobre todo en materia de logística, autopartes y certificaciones”, precisó. Por ahora, admitió, los equipamientos pesados o de mayor tecnología son provistos por actores globales que no producen en el país. “Ese segmento exhibe altos requisitos de calidad y logística *just-in-time*. Para ser competitivos en materia de precios, los proveedores necesitan economías de escala y curvas de aprendizaje”, explicó. Pensando en el boom de emprendimientos mineros que anticipa el RIGI, aventuró, conviene considerar las principales capacidades

a potenciar. “En metalmecánica, se requerirán más estructuras, tanques, tolvas, bandejas, montajes, bombas y válvulas. En química y petroquímica, reactivos e insumos. En plásticos, caucho, geomembranas y recubrimientos. Y en ingeniería, servicios ambientales, vehículos, prestaciones de mantenimiento y partes”, enumeró.

¿Cómo compran?

A la hora de analizar cómo compran las mineras, Mignacco ponderó la confiabilidad y el cumplimiento de plazos como factores críticos. “Una mala compra puede parar una planta”, advirtió. El sector minero, prosiguió el especialista, les presta una gran atención a los criterios de elegibilidad, priorizando elevados estándares

técnicos, de calidad y financieros. “Para venderle a la minería, hay que jugar en Primera”, definió. En cuanto a los sistemas de compras auditables y digitales, puso el foco en la necesidad sectorial de transparencia. “Finalmente, hay que entender que sin territorio no hay minería. Integrar a las comunidades no es opcional, sino imprescindible para la sustentabilidad de los proyectos”, completó. ✖



“La UE puede contribuir con el desarrollo de la minería argentina”

En el marco de la transición energética, Europa concibe el mercado local como un player fundamental para la provisión de cobre y litio. Según Erik Høeg, del otro lado del Atlántico hay un claro interés por colaborar con el desenvolvimiento sectorial.



Erik Høeg

La Embajada de la Unión Europea (UE) en la Argentina sigue muy de cerca los avances que presenta el desarrollo de la minería local. Su titular, el danés Erik Høeg, confía sobremedera en la posibilidad de aportar créditos y tecnología de punta al desenvolvimiento sectorial. “Tenemos mucho por brindarle al país en función de

consolidar y expandir una minería amigable con el medio ambiente”, aseguró el diplomático, quien viene de visitar las obras del proyecto metalífero Hualilán, ubicado en el departamento sanjuanino de Ullum. Según sus palabras, esa propuesta productiva figura entre las más relevantes que ofrece San Juan, al que catalogó como un distrito plenamente favorable para el crecimiento sustentable de la industria. “Se trata de una iniciativa que avanza hacia su cuarto año con certificación de 100% carbono neutral, y que se vale de programas de desarrollo social y equipamiento europeos”, reivindicó. La provincia hoy gobernada por Marcelo Orrego, expuso, cumplirá un rol cada vez más

determinante para la comercialización internacional de minerales críticos, recursos cada vez más demandados por el Viejo Continente. “Nosotros, como delegación europea, estamos apoyando la realización de esta clase de proyectos. Queremos colaborar con su realización a partir del entendimiento de su dinámica y la identificación de necesidades concretas para su mejor desarrollo”, explicó. A partir de su vocación agrícola y minera, particularizó, San Juan se erige como uno de los territorios con mayores oportunidades de intercambio comercial y eventual despliegue de inversiones. “Nuestro programa Global Gateway, instrumentado a escala mundial, tiene un capítulo puntual de minerales críticos que

lucen especialmente apto para la Argentina. En algunas jurisdicciones con gran potencial cuprífero, por ejemplo, hemos detectado la posibilidad de contribuir con líneas de financiamiento para la construcción de nueva infraestructura asociada a la expansión minera bajo criterios de sostenibilidad”, resaltó.

Ventajas comparativas

En comparación con lo que significa para una provincia ir al mercado privado, aseguró Høeg, las opciones crediticias de la UE resultan sumamente ventajosas. “No menos interesantes son las oportunidades que se abren en torno al intercambio tecnológico”, acotó el embajador. Diversos proveedores europeos, destacó,

se especializan en herramientas innovadoras para la minería del cobre y otros recursos. “Se trata de tecnologías que no solo optimizan la producción, sino que también se focalizan en la promoción de buenas prácticas, la reducción de emisiones nocivas y la protección de la biodiversidad, entre otras variables de cuidado ambiental”, completó. ✖



revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía

Nº 431 | Año 40 | Junio 2026 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar

CLAUDIO DESCALZI
CEO DE ENI
"LA EXPLORACIÓN NO
ES UN COSTO, SINO LA
FUENTE MÁS EFICIENTE
DE VALOR"

INFORME DETON
RESALTAN LOS
PRIMEROS
RESULTADOS DE
LA REVERSIÓN DEL
GASODUCTO NORTE

SEGÚN DATOS OFICIALES
LA CUENCA
NEUQUINA ACAPARÓ
DOS TERCIOS DE
LAS INVERSIONES
HIDROCARBURÍFERAS

¡DALE GAS!

El fluido se presenta como una de las herramientas más poderosas para impulsar el desarrollo nacional. Su puesta en valor requiere una visión estratégica que priorice el bienestar de los argentinos, pero también la inserción del país en la cadena de suministro global.

Hoy, como ayer, revalidamos nuestro compromiso con la industria energética.

Pasaron 40 años,
desde nuestro primer
número, desde entonces
continuamos ofreciendo
el mejor contenido periodístico
a nuestros lectores.

Gracias a todas las empresas
anunciantes, que confían
y nos acompañan
desde siempre!!

seguinos en



Newsletter diario
Revista Petroquímica

revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía

www.petroquimica.com.ar

Arán Tecnologías revolucionó Expo Minera San Juan

Con sus soluciones de automatización, drones inteligentes y telemetría avanzada, la firma promueve una minería más eficiente y segura. De reconocida trayectoria en el agro, presentó tres líneas estratégicas para optimizar el desempeño sectorial.



La participación de Arán Tecnologías en Expo Minera San Juan, cumbre celebrada en el pasado mes de mayo, despertó un marcado interés entre operadores, proveedores y referentes de la industria, que se acercaron al stand de la firma para conocer sus soluciones aplicadas a desafíos centrales de la operación minera: mejorar la productividad, reducir errores, optimizar recursos y fortalecer la seguridad. Con más de 20 años de experiencia desarrollando tecnología para el agro, Arán Tecnologías llegó al sector minero con la propuesta concreta de trasladar su conocimiento probado en automatización, digitalización y monitoreo de procesos a una industria que hoy demanda mayor eficiencia, precisión y control operativo. Durante la exposición, la compañía presentó tres líneas estratégicas de solución: automatización de maquinaria pesada, relevamiento inteligente con

drones y telemetría para monitoreo en tiempo real. En automatización, Arán Tecnologías exhibió sistemas capaces de incorporar control inteligente a topadoras, motoniveladoras y retroexcavadoras. A partir de modelos digitales diseñados por ingenieros, la maquinaria puede ejecutar tareas con mayor precisión, reduciendo retrabajos, consumo de combustible y desgaste de los equipos. Una de las principales ventajas de esta tecnología radica en que puede aplicarse sobre maquinaria existente, permitiendo modernizar flotas sin necesidad de reemplazarlas. La segunda línea presentada fue el relevamiento topográfico mediante drones equipados con tecnología LiDAR, capaces de capturar millones de puntos por segundo y generar modelos digitales del terreno con precisión centimétrica. Esta información hace posible relevar grandes extensiones en pocas horas y aportar datos estratégicos para



la planificación, el diseño y la ejecución de proyectos mineros, de infraestructura y movimiento de suelo. La tercera solución, en tanto, fue una plataforma propia de telemetría, desarrollada para integrar sensores y monitorear variables críticas como gases, vibraciones, temperatura, humedad, polvo, movimiento e intrusiones. El sistema permite visualizar información en tiempo real, generar alertas automáticas y anticipar situaciones que puedan afectar la seguridad de las personas o la continuidad de las operaciones.

Oportunidad productiva

Uno de los diferenciales brindados por Arán Tecnologías que más interés generó fue la posibilidad de integrar las citadas tecnologías

dentro de una misma estrategia operativa: los drones capturan información precisa del terreno, la maquinaria automatizada ejecuta los proyectos con mayor exactitud y la telemetría monitorea permanentemente las condiciones de trabajo. A decir de Silvio Arán, fundador y titular de la empresa, la minería ofrece una oportunidad

similar a la que vivió el agro argentino hace más de una década, cuando la incorporación de tecnología comenzó a transformar la forma de producir. “Hoy existen herramientas capaces de reducir errores, mejorar la productividad y ayudar a las empresas a tomar mejores decisiones basadas en datos”, señaló. »

PRESENCIA ASEGURADA

Convencida de que el futuro de la minería no depende solamente de producir más, sino de hacerlo de manera más inteligente, Arán Tecnologías continuará acercando sus soluciones al sector luego de su exitosa participación en Expo Minera San Juan. En ese sentido, la firma tiene confirmada su presencia en Argentina Mining Norte (en Salta), el Seminario Internacional de Litio (en Jujuy) y el Seminario Internacional de Oro, Plata y Cobre (en Buenos Aires).



EQUIPO DE HORMIGÓN PROYECTADO PARA TÚNELES Y MINERÍA



Teknobomba S.A. Representante Putzmeister
Santa Rosalía 1860 San Andrés | Buenos Aires - Argentina | CP 1651
Tel/Fax: +54 11 4752-4751
www.teknobomba.com



La principal demanda hoy es la seguridad personal. Los Sistemas Omega presentan los más altos estándares de seguridad:

- Prueba tipo IEC 60439-1 / 61439-1.2.
- Pruebas de Arco Interno IEC 61641.
- Protección contra sección de arco.
- Protección de arco en unidad.
- Áreas de inspección termográficas.
- Bloqueos mecánicos de seguridad.
- Protección interna IP20.



El Sistema Omega de envolvente provee el conjunto más firme adaptable:

- Perfil de 5 pliegos de alta resistencia.
- Material: Aluzinc 2 mm.
- Modular en 3 ejes.
- Puertas en 1.5 mm o 2.0 mm.
- Estándar IP44 (opcional IP54)
- Colores especiales a pedido.
- Cortes personalizados.



HASTA 630 AMP MINI UNIDAD EXTRAÍBLE HASTA 160 AMP 48 ARRANQUES CASOS CON COMUNICACIÓN 63 AMP

Mail: aplicaciones@nollmann.com.ar
ventas@nollmann.com.ar Web: www.nollmed.com.ar
Teléfono: 5245-6825 (Rotativas)

“La minería inteligente dejó de ser una promesa”

Con presencia en 152 países, Epiroc busca expandir sus servicios en la región. Su gerente general para el Cono Sur, Patricio Lagarini Meyer, destacó las soluciones tecnológicas y formativas que la firma puede aportar al desarrollo del cobre y el litio.



Patricio Lagarini Meyer

De la mano de la tecnología, la automatización y la formación de talento, Epiroc apunta a mejorar los estándares de productividad, seguridad y competitividad

de la emergente industria regional del cobre y el litio. “Contamos con cerca de 50 equipos de superficie autónomos funcionando y con una plataforma tecnológica capaz de gestionar flotas de cualquier marca desde una sola interfaz”, detalló Patricio Lagarini Meyer, gerente general de la compañía en el Cono Sur. A fin de aprovechar las oportunidades que hoy brinda la región, explicó, la empresa de origen sueco reorganizó su estructura operativa bajo un modelo de atención unificado. “La lógica es simple pero poderosa: el cliente no debería navegar distintas

áreas de negocio para resolver sus necesidades”, sentenció. El diseño de soluciones vinculadas con el desenvolvimiento minero, sostuvo, ya no es parte del producto sino de la operación: se trabaja desde el usuario hacia el producto, con foco en atender las necesidades reales de cada sitio. “Hoy, desde una sola cabeza podemos ofrecer todo el portafolio al cliente. Es lo que llamamos One Epiroc”, definió. Ya nadie tiene dudas, expresó, acerca de la creciente importancia de la electrificación y la automatización a nivel sectorial. Sin embargo, sostuvo, lo que verdaderamente define el éxito o el fracaso de cualquier proceso de modernización tiene que ver con el factor humano. “En ese sentido, en Epiroc no nos limitamos a implementar sistemas, sino que procuramos acompañar a la gente para que la tecnología de punta forme parte del trabajo cotidiano”, aseguró. Ya es hora de entender, a su criterio, que la “minería inteligente” no es una promesa reservada para el futuro, sino una actividad concreta con



plena vigencia en el presente. “Lo importante es avanzar paso a paso, integrando soluciones de manera secuencial y adaptándolas a cada sitio”, remarcó.

Alta fidelidad

En cuanto al desarrollo de talento minero en el medio local, Lagarini Meyer señaló que Epiroc viene de llevar su simulador de maquinaria a las aulas de la Universidad Nacional de San Juan (UNSJ). “Realizada en el marco del convenio de cooperación suscrito entre ambas instituciones, la iniciativa permitió a estudiantes de ingeniería operar virtualmente equipos de última

generación, por lo que pudieron adquirir una experiencia práctica equivalente al trabajo en terreno. De ese modo, dimos por iniciada una relación que seguramente beneficiará a las y los profesionales del mañana”, proyectó. La tecnología de simulación de Epiroc, indicó el directivo, replica con alto nivel de fidelidad las condiciones operativas reales, ofreciendo una herramienta de entrenamiento de primer nivel para la formación de competencias técnicas. “Tras la visita a la UNSJ, trasladamos el simulador a la ‘Expo San Juan Minera 2026’, donde lo exhibimos ante operadores, empresas y referentes de la industria”, subrayó. ✖



19 - 22 OCT 26

Espacio DUAM Neuquén

aogpatagonia.com.ar

Organiza

Realiza

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel: + 54 11 7078 4800

e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com

La Argentina sube al segundo puesto mundial en ventas de litio

Al posicionarse por encima de Chile y sólo por detrás de Australia, el país no deja de ganar participación en el mercado litífero global. Este fenómeno exportador no puede entenderse sin ponderar la competitividad de costos de los salares locales.

En lo que constituye un giro histórico para la minería regional, la Argentina se ha consolidado como el segundo exportador global de carbonato de litio durante el primer semestre de 2026. Al desplazar a Chile de esta posición, el país ahora se ubica sólo por detrás de Australia en el ranking mundial, impulsado por la puesta en marcha de tres nuevos megaproyectos en la Puna. Este ascenso meteórico es el resultado de años de inversión en infraestructura en el Norte Grande y de la llegada de capitales directos de potencias como Australia y China. Firmas de envergadura internacional, entre las que destacan Río Tinto y Ganfeng Lithium, han sido los motores principales de este crecimiento, elevando la capacidad productiva instalada en un 45% en comparación con el año pasado. Según informes técnicos de Bloomberg, los salares argentinos muestran hoy una competitividad superior frente a otros depósitos de roca gracias a su alta madurez operativa. El contexto global viene jugando en favor del país. La expansión

de la infraestructura asociada al boom de la Inteligencia Artificial (IA) y la transición energética hacia el transporte eléctrico han llevado la demanda de baterías a máximos históricos. Dado que los centros de datos de IA requieren sistemas masivos de almacenamiento de energía, la Argentina logró convertirse en un socio estratégico esencial para garantizar la resiliencia de la cadena de suministro global, asegurando contratos de compra a largo plazo.

Auge productivo

Uno de los logros más significativos de este periodo pasa por el salto cualitativo que exhibió la producción. En virtud de un marco normativo estable, las empresas invirtieron en plantas de procesamiento químico en Salta, Jujuy y Catamarca, permitiendo pasar de la exportación de salmuera cruda a productos con mayor valor agregado. Esto no solamente incrementó el precio obtenido por tonelada exportada, sino que también permitió cumplir con los estrictos estándares



Argentina desbanca a Chile y se consolida como el segundo mayor exportador mundial de carbonato de litio, impulsada por megaproyectos en la Puna, inversiones extranjeras y la creciente demanda de baterías para IA y movilidad eléctrica

ambientales exigidos por los mercados de Asia y la Unión Europea (UE). Desde una perspectiva económica, en este escenario el sector minero se transformó en un pilar fundamental para las reservas internacionales del Banco

Central. A diferencia de la producción agrícola, la liquidación de divisas del litio hoy presenta una menor estacionalidad, ofreciendo una previsibilidad mayor para la política monetaria nacional. No es casual, en esa dirección,

que una publicación como *The Wall Street Journal* haya destacado la Argentina como el destino más eficiente para la inversión en litio debido a sus competitivos costos operativos registrados recientemente. »



**REFRIGERATION
QUALITY SERVICE S.A.**



**SERVICIO TÉCNICO
ESPECIALIZADO**
PARA LAS INDUSTRIAS MÁS EXIGENTES



Rafaela (Santa Fe) | Buenos Aires
0800-444-FRIO (3746)
www.rqs-sa.com
info@rqs-sa.com

Por el boom minero, prevén una transformación estructural en la economía

Erigida como una nueva gran plataforma de divisas, capitales de largo plazo y fuentes de empleo, la minería dejará de ser un actor secundario para convertirse en uno de los máximos protagonistas del escenario económico que se viene a escala nacional.

La Argentina podría recibir inversiones acumuladas por u\$s 63.700 millones hasta 2035, en tanto que las exportaciones del sector crecerían desde los actuales u\$s 6.000 millones hasta unos u\$s 30.000 millones anuales en dicho lapso. Así lo predice un informe elaborado por el Departamento de Economía de Deloitte que a partir de estos números da cuenta de una verdadera transformación estructural en la economía argentina. De acuerdo con el trabajo, las proyecciones positivas se basan en buena medida en el cambio del clima de negocios surgido a partir de novedades como el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), instrumento del que la minería es y será uno de los principales beneficiarios. Los emprendimientos presentados bajo este esquema, detalló el reporte, ya concentran compromisos por aproximadamente u\$s 27.000 millones. Este

flujo de capitales no solamente permitirá la construcción de nuevas minas de litio, cobre y oro, sino que además expandirá la infraestructura disponible, posibilitará mejoras logísticas y promoverá la consolidación de cadenas de valor existentes, entre otros beneficios. Los envíos de recursos mineros al exterior, cuantificó Deloitte, se ampliarán un 420% hasta 2035. Actualmente, esas ventas se encuentran monopolizadas por el oro, pero con el correr de los años se espera un salto cuantitativo de dos minerales críticos para la transición energética global de los que la Argentina dispone en abundancia: el litio, en el corto plazo, y el cobre, un poco después. De no mediar imponderables, estimó, las exportaciones litíferas del país alcanzarán los u\$s 7.000 millones anuales durante la próxima década. Las cupríferas, por su parte, muestran



Deloitte prevé que la minería pasará de ser un actor secundario a uno de los motores principales de la economía argentina, con inversiones acumuladas de u\$s 63.700 millones y una transformación estructural basada en litio, cobre y oro

potencial para representar hasta u\$s 13.500 millones en 2035.

Mayor aporte

La estabilidad macroeconómica, aseguró Deloitte, configura un factor vital para la captación sostenida de inversiones de largo plazo a nivel sectorial, sobre todo teniendo en cuenta que la minería es una industria signada por extensos ciclos de maduración. En ese sentido, expresó la consultora, será fundamental mejorar la articulación entre los distintos niveles de gobierno y amplificar el desarrollo de proveedores locales.

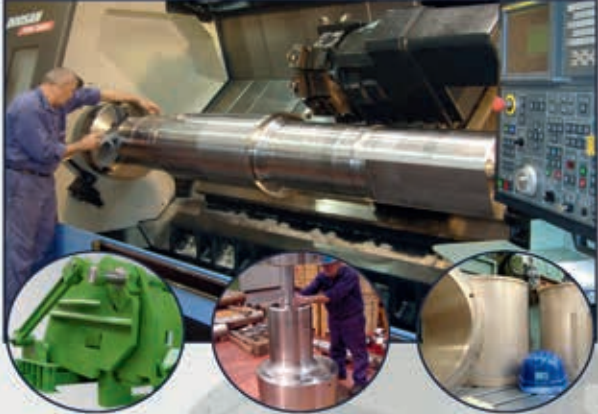
De cumplirse lo proyectado, remarcó, el segmento minero podría incrementar notablemente su participación en la economía hasta significar un 2% del

Producto Bruto Interno (PBI). Adicionalmente, la actividad desempeñará un papel preponderante en la generación de empleo, tanto directo como indirecto. ✖





Mecanizados de Precisión
Desarrollo de repuestos especiales



www.domingocapria.com - T: +54 3327 414470 - info@domingocapria.com



ARAN
TECNOLOGIAS

M. Rostagno Norte 55,
Humberto Primero, Santa Fe

Teléfono: 03493418888
arantecnologias@gmail.com

@arantecnologias
f ARAN Tecnologías.

Santa Cruz se ilusiona con la exploración minera en San Agustín

La provincia confía en el potencial aurífero y argentífero del proyecto, que será sede de 4.000 metros de perforaciones. La actividad exploratoria invita a pensar en un impacto positivo tanto a nivel laboral como económico.

Luego de la apertura formal de sobres en el proceso licitatorio para impulsar la perforación a diamantina de 4.000 metros en áreas pertenecientes a Fomento Minero de Santa Cruz (Fomicruz), el presidente de la empresa estatal, Fernando Baños, calificó la convocatoria como “un verdadero hito a nivel provincial”. “Esta iniciativa, que dio lugar a ofertas de las compañías Macizo del Deseado Perforaciones y Perforaciones Santacruceñas, responde a una decisión estratégica del gobernador Claudio Vidal con el objetivo de elevar los niveles de exploración y producción en nuestro territorio”, resaltó.

La propuesta, expuso, implicará un impacto positivo en el empleo y la economía local. “La totalidad de las empresas que participaron son santacruceñas, lo que garantiza que el trabajo y los recursos quedarán en la provincia”, ponderó.

Según sus palabras, la realización de la licitación representa un puntapié inicial de un proceso que se encuentra en plena ejecución. “Vamos a seguir trabajando para

continuar explorando y licitando, porque el futuro no puede esperar”, expresó.

En la misma sintonía se manifestó Horacio Penzo, gerente de Geología y Minería de Fomicruz. “Las labores exploratorias previstas se enmarcarán en el proyecto San Agustín, ubicado en el Macizo del Deseado, uno de los distritos con mayor potencial geológico de Santa Cruz. El objetivo es oro y plata. Estamos en una etapa de sondeos con buenas perspectivas”, afirmó.

La perforación diamantina, puntualizó, permitirá obtener muestras profundas del subsuelo. “Estamos hablando de un sacabocado que extraerá material rocoso, posibilitando así el análisis de la estructura y el contenido mineral, paso previo a proyectar el desarrollo futuro de la zona”, especificó.

Primeros pasos

Este tipo de procesos, reconoció Penzo, requieren mucho tiempo y un alto grado de planificación. “Un emprendimiento minero



Santa Cruz apuesta al desarrollo minero en el Macizo del Deseado: la licitación de 4.000 metros de perforación diamantina en el proyecto San Agustín genera expectativas por su potencial aurífero y argentífero, con impacto directo en el empleo y la economía local

puede llevar entre 11 y 15 años. Recién estamos dando los primeros pasos, pero estos son fundamentales para continuar con mayor índice de certeza”,

señaló. En esa dirección, opinó el experto, resultará clave optimizar la articulación entre los diferentes actores locales involucrados. “El acompañamiento

de los superficiarios y el trabajo sostenido permitirán avanzar en el conocimiento del recurso, además de potenciar el desarrollo del sector”, concluyó. ✖

FORJADAS, LAMINADAS Y EN ACEROS | ESPECIALES SEGUN NORMAS Y PLANOS | NORMAS ANSI/ASME - AWWA - JIS - DIN - ISO - ETC.

BRIDAS EMI GROUP S.A.
FABRICA DE BRIDAS
BRIDAS ISO 7005/1 - 7005/2

Rondeau 1560 - (1875) Wilde - Buenos Aires - Argentina | Telfax: 005411-4220-4414 / 4289-4572 | Cel.: (+54911) 6254-2451 | ventas@bridasemi.com.ar - www.bridasemi.com.ar

Consultoría hidrogeológica especializada para un desarrollo Minero-Energético responsable.

Cuidamos el agua desde el conocimiento.

Contacto de Socios Gerentes:

rbertone@b-w.com.ar
mwocca@b-w.com.ar

221-6248905
221-5702112

www.b-w.com.ar

BW hidrogeología y medioambiente



Compañía Minera Piuquenes S.A.
Juan F. Cobos 1355 - Dorrego - Mendoza

📞 Teléfonos: 0261 4311441 / 4317961

✉ exploraciones@minerapiuquenes.com.ar

Vaca Muerta y la minería redefinen la matriz productiva

Los hidrocarburos no convencionales y los minerales críticos dinamizan la llegada de inversiones y la creación de empleos a escala nacional. La Patagonia encabeza la transformación del mapa económico y productivo.

Un relevamiento del Instituto de Estudios Económicos sobre la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL), perteneciente a la Fundación Mediterránea, revela que el país atraviesa una profunda reconfiguración de su perfil productivo impulsada por un nuevo escenario macroeconómico. La implementación de marcos normativos como el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) ha acelerado la concentración de capitales en sectores estratégicos como la energía, la minería metálica y el litio.

En este escenario, la Patagonia se posiciona como la región líder en la captación de fondos, acumulando anuncios por un total de u\$s 12.284 millones en el último año y medio. Este fenómeno se fundamenta en el desarrollo de Vaca Muerta, erigida como el principal polo energético y de exportación de recursos naturales

de la Argentina. En términos laborales, esta zona también encabeza las proyecciones nacionales con más de 35.500 puestos de trabajo estimados, gracias al fuerte efecto multiplicador de la cadena de servicios petroleros.

En segundo lugar se ubica la región de Cuyo, que suma compromisos de inversión estimados en u\$s 10.146 millones. San Juan es el motor principal de este crecimiento en función de sus florecientes minas de oro y cobre. Mendoza, por su parte, contribuye con la modernización de refinerías y proyectos energéticos. En conjunto, ambas provincias permitirán crear unos 27.575 empleos.

El Noroeste Argentino (NOA), por su parte, atraerá casi u\$s 7.705 millones, con el litio como protagonista en Catamarca, Jujuy y Salta. El IERAL advirtió, no obstante, que este rubro presentará una menor capacidad relativa de contratación, por lo que prevé la



Vaca Muerta y la minería metálica reconfiguran el mapa productivo argentino, con la Patagonia a la cabeza en inversiones y empleo, mientras el desafío pendiente es consolidar cadenas sostenibles que potencien el desarrollo regional

creación de solo 11.150 puestos de trabajo. En contraste con esto, el Noroeste Argentino (NEA) sorprende por su mayor eficiencia laboral, ya que a pesar de recibir menos capitales (u\$s 2.658 millones), la forestoindustria y el turismo de alta gama en provincias como Corrientes y Misiones generarán 13.718 empleos.

Especialización regional

El relevamiento concluye que la especialización regional ya es una realidad: mientras que el sur del país se fortalece como eje energético, Cuyo y el NOA se consolidan en materia de minería, y el centro del territorio nacional mantiene una estructura diversificada de la mano

de la tecnología, la industria y la agroindustria. El gran reto para la Argentina, en definitiva, será transformar la llegada de estos capitales en cadenas productivas sostenibles. En ese sentido, indicó el IERAL, resultará imperativo fomentar el desarrollo de proveedores locales, mejorar la infraestructura logística y reducir las trabas administrativas. ✧



DIVISIÓN MINERA

- ESPECIALIZADAS Y EQUIPADAS PARA CONDICIONES MINERAS
- TODAS LAS UNIDADES CUMPLEN CON LAS NORMATIVAS DE SEGURIDAD MINERA.
- REEMPLAZO ANTE CUALQUIER DEFECTO
- ASESORAMIENTO PERSONALIZADO
- ATENCIÓN 24/7

ALQUILER DE PICK UPS 4X4 PARA MINERÍA



 Avda. Libertador · Gral. San Martín 163 (Oeste) · San Juan

 +54 264 5043333

  Classic Rent a Car

Global network
www.inversorenergetico.com Online

“Quien domine la energía, dominará la IA”

La revolución tecnológica no puede promoverse a cualquier costo energético, según la visión especializada de Doris Capurro, quien destacó las posibilidades que el actual escenario le ofrece a la Argentina para añadir valor a sus recursos naturales.



Doris Capurro

En los tiempos que corren, resulta absolutamente ineludible analizar la relación crítica y exponencial entre el consumo de energía y el desarrollo inusitado de la Inteligencia Artificial (IA). Sobre ello reflexionó la especialista Doris Capurro, quien aprovechó un evento organizado por la Cámara Argentina de Internet para explicar que hoy el control de la energía ya no se da

únicamente por el recurso en sí mismo, sino por el poder sobre la IA, cuya relevancia luce similar a la que en el pasado tuvo la bomba nuclear. “Cada consulta que hacemos en plataformas como ChatGPT o Gemini consume una cantidad de energía equivalente a cargar tres veces un teléfono celular”, cuantificó la presidenta y CEO de Luft Energía, empresa dedicada al desarrollo de proyectos de fuentes renovables en Latinoamérica. Según sus palabras, el *data center* más pequeño que existe en el mundo consume lo mismo que una ciudad de 50.000 habitantes. “A escala global se proyecta que la demanda energética para estos centros podría multiplicarse por 18 para el año 2030”, advirtió la ejecutiva, quien siguiendo ese razonamiento sentenció que “quien domine la energía,



La revolución de la IA avanza “a cualquier costo” energético, mientras las renovables enfrentan intermitencia y China domina el almacenamiento. Para Doris Capurro, ese escenario global es, paradójicamente, la ventana de oportunidad que Argentina no puede desaprovechar



dominará la IA”. La contradicción que por estos días se verifica, prosiguió, es que la crisis climática persiste, pero la urgencia de las grandes firmas tecnológicas por desarrollar IA viene impulsando una demanda de energía “a cualquier costo”. “En definitiva, la revolución tecnológica que rige este contexto depende fuertemente de los combustibles fósiles”, cuestionó. Las energías renovables, reconoció, enfrentan críticas por sus altos niveles de intermitencia, sin omitir que la capacidad de almacenamiento mediante baterías

se encuentra mayormente controlada por China. “El gigante asiático domina el mercado de minerales críticos como el litio y el cobre”, apuntó.

Planificación estratégica

Tal como expuso Capurro, esta realidad global tan desafiante no deja de significar una ventana de oportunidad para la Argentina. “El país se caracteriza por la amplia variedad de sus recursos energéticos, ya que no solo posee el petróleo y gas de Vaca Muerta, sino que también

cuenta con los excelentes vientos de la Patagonia, los elevados índices de radiación solar del norte y un desarrollo nuclear avanzado”, puntualizó. Para aprovechar este potencial y atraer inversiones reales, señaló, la nación no solo necesita tener energía, sino también ofrecer seguridad regulatoria y una planificación centralizada. “Con la estrategia adecuada, la Argentina podría dejar de ser un mero proveedor de recursos energéticos para convertirse en un exportador de servicios de IA y tecnología nuclear”, avizoró.

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.



ENTREGA Y DEVOLUCIÓN EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA INGRESO A YACIMIENTOS.

► CUENTAS CORPORATIVAS ► SEGUROS SIN FRANQUICIA ► TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

 /MARAPatagonia  @mararentcar  +54 9 299 415 4578  Reservas@mararentacar.com

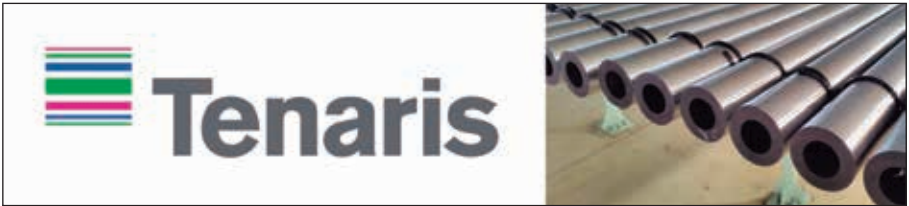
JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D: +54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM

Mercuria se queda con la red de estaciones de Shell



Mediante las firmas Latam Downstream Holdings y Silver Projects I, el *holding* suizo ligado al empresario José Luis Manzano compró el 100% de las 894 estaciones de servicio, la refinería de Dock Sud y otros activos que pertenecían a Raízen Argentina, sociedad compuesta por el grupo brasileño Cosan y la petrolera angloholandesa Shell. La operación, que en una segunda fase contemplará la incorporación societaria de la distribuidora eléctrica Edenor, se cerró en u\$s 1.420 millones. ✱

Tenaris adquirió una fabricante rumana de tubos



La compañía del Grupo Techint decidió comprar el 100% Artrom Steel Tubes, en Rumania. La transacción, tasada en 86 millones de euros, configura la primera operación relevante desde la llegada de Gabriel Podskubka como CEO. Para quedarse con la totalidad del capital de Artrom, Tenaris rubricó un acuerdo con GLGH Steel, firma con sede en los Estados Unidos. Antes de concretarse, la operación deberá obtener las aprobaciones regulatorias correspondientes en la Unión Europea (UE).. ✱

Rio Tinto cambió a su directora de Asuntos Legales



La organización minera nombró a Trudi Charles para conducir su cartera jurídica en reemplazo de Isabelle Deschamps. Desde Rio Tinto resaltaron que su designación aportará una amplia experiencia profesional y una fuerte visión comercial, cualidades clave para las áreas de gobernanza, cumplimiento y asuntos corporativos. Charles venía desempeñándose como Deputy General Counsel y Senior VP de Asuntos Legales en la unidad de Supply, Trading & Shipping de la petrolera BP. ✱

Lacroze toma las riendas de Meitner Energy en el país



Reconocido por su extensa trayectoria en Shell, Teófilo Lacroze asumió la conducción en la Argentina de la firma que viene desarrollando un reactor modular pequeño (SMR, por sus siglas en inglés) de 300 megawatts de potencia eléctrica y que posee a INVAP entre sus accionistas minoritarios. Constituida en Estados Unidos como una alianza estratégica entre Black River Technology y Ansari Group, Meitner Energy es propietaria de la patente del reactor nuclear ACR-300. ✱

Cambios en la estrategia comunicacional de MASA



En el marco de la expansión impulsada por AISA Group, Minas Argentinas incorporó a Santiago Victoria como nuevo gerente de Comunicaciones y Asuntos Públicos. Con más de 20 años de trayectoria en la industria minera y reconocido por su experiencia en el diseño e implementación de estrategias integrales de comunicación, relacionamiento institucional y gestión de la reputación corporativa, el profesional sanjuanino es licenciado en Ciencias de la Comunicación por la Universidad de Buenos Aires (UBA). ✱

El Clúster de Proveedores de Cuyo ya tiene conductor



El intendente de Guaymallén, Marcos Calvente, fue designado como presidente del recientemente conformado Clúster de Proveedores para la Minería y la Energía de Cuyo. Se trata de una iniciativa público-privada que actualmente reúne a más de 40 empresas mendocinas. El espacio busca fortalecer el desarrollo de firmas originarias de la provincia cuyana frente al crecimiento sostenido de la industria minera y energética tanto a escala nacional como regional. ✱

El SEGEMAR impulsa la geofísica de alta precisión



La entidad inauguró un nuevo servicio de magnetometría aérea capaz de relevar grandes extensiones de terreno en tiempos mínimos. Con esta novedosa capacidad operativa, el Servicio Geológico Minero Argentino optimizará la logística y reducirá los riesgos en el campo, posicionándose a la vanguardia de la exploración y la cartografía geológica a nivel nacional, y garantizando resultados de altísima precisión que serán fundamentales para el desarrollo de la ciencia y de la actividad minera en el país. ✱

Llegan nombres de peso a la cúpula de Challenger



La minera que opera el proyecto de oro Hualilan, en San Juan, anunció a Peter Marrone como su presidente electo y Yohann Bouchard como COO. Asimismo, Challenger Gold confirmó una colocación privada de 85 millones de dólares australianos. Marrone, que venía desempeñándose como CEO de Allied Gold Corporation, fundó Yamana Gold en 2003. Bouchard, por su parte, presidió Andean Precious Metals y suma más de 25 años de experiencia técnica y operativa en la industria minera a escala global. ✱