EJ Año 20 | N°203
Octubre de 2026
www.inversorenergetico.com
Online
ISSN: 1850-2288



RON HOCHSTEIN, CEO DE VICUÑA CORP.

“Vicuña requiere reglas claras y previsibilidad”

Según Ron Hochstein, CEO de Vicuña Corp., la actividad prosperará a partir del trabajo conjunto de los sectores público y privado para facilitar la inversión a largo plazo. » 3

Energías Renovables

San Juan tendrá su primer mapa geotérmico

A partir del calor almacenado bajo su superficie, San Juan tendrá un mapa con energía limpia. | » 19

PERIÓDICO
EL INVERSOR
ENERGÉTICO & MINERO

EL NOA REAFIRMÓ SU LIDERAZGO GLOBAL EN LITIO DURANTE DOS JORNADAS EN JUJUY

Litio para todos

La provincia de Jujuy fue sede del Seminario Internacional ‘Litio en Sudamérica’. Esta 15° edición se convirtió en punto de encuentro y conexión para los actores centrales que definirán un futuro minero y energético cada vez más sustentable. | » 2

15° Seminario Internacional LITIO En Sudamérica



NUEVAS ADQUISICIONES ESTRATÉGICAS

Posco consolida su liderazgo en el Triángulo del Litio

La firma dueña de Sal de Oro emprendió millonarias inversiones en Hombre Muerto Norte para ayudar a incrementar la capacidad de producción litífera de la Argentina a niveles industriales sin precedentes. | » 10



DEBUT FINANCIERO EN NEW YORK

PCR emitió un bono internacional por u$s 400 millones

La colocación se efectivizó con un plazo de ocho años y una tasa de interés del 8,5% anual. La suma obtenida será destinada a la cancelación y precancelación de deuda financiera. | » 18



EL INVERSOR ENERGÉTICO & MINERO

Edición **número 203**

DIRECTOR EDITORIAL
Lic. Francisco Vadone
info@inversorenergetico.com

GERENTE EDITORIAL
Benjamín Rosales
webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes
inversor energético y minero

www.inversorenergetico.com
|*online*

EDITORIAL NETWORK S.A.
Teléfono de contacto:
(011) 5253-1045 /
(011) 5264-1010

DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL Y GRAN BUENOS AIRES
Distri Red S.R.L.
Distribuidores Representantes de Editoriales
Av. Belgrano 634 4" I
(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839
www.pricolosa.com

DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR
D.I.S.A. Distribuidora Interplazas Sociedad Anónima
Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)
Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)
interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva responsabilidad de sus autores. Prohibida su reproducción total o parcial bajo cualquier circunstancia, ya sea electrónica, digital o impresa.

Seguinos en
inversor energetico y minero
Todos los negocios en un solo medio

Nota de tapa

Litio para todos

La provincia de Jujuy fue sede del Seminario Internacional 'Litio en Sudamérica'. Esta 15° edición se convirtió en punto de encuentro y conexión para los actores centrales que definirán un futuro minero y energético cada vez más sustentable.



Del 7 al 8 de octubre, Jujuy reunió a inversores, gobiernos y empresas tecnológicas en la 15º edición del Seminario Internacional 'Litio en Sudamérica', organizado por *Panorama Minero* y apoyado por *El Inversor Energético & Minero*

Los días 7 y 8 de octubre, Jujuy se transformó en el epicentro de la minería regional al recibir la 15° edición del Seminario Internacional 'Litio en Sudamérica'. Este evento, organizado por *Panorama Minero* y apoyado por *El Inversor Energético & Minero*, se ha consolidado como la principal conferencia y reunión institucional de este sector en toda Latinoamérica, ofreciendo un espacio de análisis estratégico e inteligencia de mercado para los líderes de una industria que posee un rol clave para la transición energética mundial.

La importancia de este encuentro radica en el papel fundamental del litio para una matriz energética más limpia y la electrificación del transporte. Como insumo esencial en la producción de baterías, el recurso enfrenta una demanda creciente impulsada por el compromiso global de reducir las emisiones de carbono. En este contexto, Sudamérica se posiciona como una región estratégica,





El NOA reafirmó su liderazgo global en litio durante dos jornadas en Jujuy



proyectando convertirse para el año 2027 en el mayor polo productor del mundo. El denominado 'Triángulo del Litio', conformado por la Argentina, Bolivia y Chile, concentra aproximadamente el 50% de las existencias mundiales de este mineral, lo que otorga al bloque un peso específico inigualable.

El Noroeste Argentino (NOA), como región anfitriona de esta cumbre, reafirmó su liderazgo sectorial al permitirle al país ser el cuarto productor global y poseer el 11,9% de las reservas litíferas del planeta. Con una capacidad instalada que se proyecta supere las 650.000 toneladas (Tn) de carbonato de litio equivalente (LCE) para 2030, la Argentina se encuentra en una etapa de consolidación dentro del mercado internacional. Frente a esa desafiante oportunidad, este seminario servirá para analizar las últimas tendencias del negocio, reuniendo a inversores, agencias gubernamentales, entidades académicas y empresas tecnológicas.

Lazos comerciales

A lo largo de dos jornadas intensivas, el Seminario Internacional 'Litio en Sudamérica' ofreció conferencias de primer nivel sobre sostenibilidad, nuevas tecnologías, variables políticas y realidades económicas.

Las oportunidades de vinculación comercial fueron un eje central de la cumbre, al concentrar más de 1.500 reuniones de negocios y promover la participación de más de 300 empresas provenientes de 25 países. Entre los patrocinadores destacados de este evento figuraron gigantes de la industria como Rio Tinto, Albemarle, Ganfeng Lithium y Volkswagen Argentina.



Ron Hochstein. CEO de Vicuña Corp

"Proyectos como Vicuña requieren reglas claras y previsibilidad"

San Juan se ilusiona con la puesta en valor de sus riquezas cupríferas. Según Ron Hochstein, titular de Vicuña Corp., la actividad prosperará a partir del trabajo conjunto de los sectores público y privado para facilitar la inversión a largo plazo.



Ron Hochstein

La empresa Vicuña Corp., controlada en partes iguales por la minera canadiense Lundin Mining y el gigante australiano BHP, suscribió con el Gobierno de San Juan un acuerdo de compromiso relativo en torno a la Declaración de Impacto Ambiental (DIA) del proyecto cuprífero Vicuña.

A criterio de Ron Hochstein, CEO de la empresa, se trata de un paso sumamente significativo hacia el establecimiento de un marco de previsibilidad que respalde el desarrollo a largo plazo del emprendimiento. "Este acuerdo, que es fruto del trabajo conjunto entre la provincia y la compañía, estipula un mecanismo transparente para cumplir con las obligaciones financieras previstas en la DIA y apoyar la construcción de infraestructura en San Juan, al tiempo que brinda mayores certezas sobre aspectos clave de la iniciativa", explicó.

Según el directivo, proyectos de tamaña magnitud requieren reglas claras y un vasto horizonte de previsibilidad. "Este convenio representa un paso importante a fin de seguir creando las condiciones necesarias para el desarrollo del emprendimiento, otorgando seguridades tanto para la inversión como para el cumplimiento de los compromisos asumidos a nivel provincial", recalcó.

Esta rúbrica, anticipó, marca la primera etapa de un proceso de acuerdos que continuará abordando otros aspectos relacionados con el desenvolvimiento de Vicuña. "La propuesta queda sujeta a la aprobación de la Legislatura sanjuanina para convertirse en ley. Se prevé que el pago anticipado se complete a finales del cuarto trimestre de 2026", especificó.

En ese sentido, agregó, Vicuña Corp. continuará trabajando junto al Gobierno de San Juan y las diversas partes interesadas para favorecer la realización de las obras programadas. "De ese modo, contribuiremos con el crecimiento económico, la creación de empleo, el desarrollo de proveedores locales y el fortalecimiento de la infraestructura minera", enumeró.

Puntos del acuerdo

Concretamente, puntualizó Hochstein, el convenio suscripto fija la estabilización de las regalías provinciales en el 3% de los ingresos durante toda la vida útil del proyecto, la creación de un fideicomiso a través del cual se gestionarán de manera transparente las contribuciones estipuladas en la DIA para financiar obras y un pago anticipado de u$s 250 millones destinados a la ejecución de infraestructura. "El acuerdo también establece una contribución del 1,5% de las ventas brutas, cuyo pago comenzará en el sexto año de operaciones, para proporcionar una fuente anual de financiamiento a la realización de distintas obras. Además, consolida las obligaciones financieras establecidas en la DIA en un único mecanismo contractual", completó.





Minería

Ignacio Celorrio. Presidente de Lithium Argentina

“El financiamiento es el pilar que sostiene la industria minera”

Tras décadas de bajo perfil, el litio ha cobrado un protagonismo inédito gracias a la electromovilidad y los data centers. Para Ignacio Celorrio, titular de Lithium Argentina, el gran reto es que la sociedad y el Estado comprendan la magnitud de lo que viene.



Ignacio Celorrio

La Argentina se encuentra ante una "oportunidad increíble" para consolidarse como un proveedor clave de minerales críticos en el marco de la transición energética global. En palabras de Ignacio Celorrio, presidente de Lithium Argentina, para que el país aproveche de manera concreta este escenario internacional será clave adoptar una visión centrada en la eficiencia y la previsibilidad.

Bajo esa premisa, indicó, se desenvuelve Lithium Argentina, que participa en el desarrollo del proyecto jujeño Caucharí-Olaroz, la mayor mina de litio en producción a nivel local. “También manejamos un emprendimiento de enorme potencial como es Pozuelos-Pastos Grandes, en Salta”, acotó.

En estos momentos, detalló, la oferta litífera en el país ronda las 250.000 toneladas (Tn) anuales. “De no mediar imponderables, Pozuelos-Pastos Grandes podría sumar 150.000 Tn adicionales a lo largo de sus tres fases de expansión”, cuantificó.

Desde su perspectiva, el financiamiento es el pilar que sostiene esta industria de largo aliento. “Por eso resulta tan relevante el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). Uno puede tener potencial, uno puede tener expectativa, pero sin respaldo financiero es imposible”, sintetizó.

En esta actividad, sostuvo, los emprendimientos requieren décadas de desarrollo operativo, por lo que la previsibilidad es vital para atraer capitales. “Sin embargo, el camino hacia el éxito no está exento de obstáculos. Hay muchas adaptaciones regulatorias por instrumentar. Incluso la estructura de pensamiento de los tomadores de decisión debería cambiar”, planteó.

En comparación con la minería a gran escala, reconoció, el negocio del litio no deja de representar “un microclima”. “El cobre, en tanto, es una posible tercera pata económica para la Argentina”, distinguió.



Para el titular de Lithium Argentina, Ignacio Celorrio, el RIGI y la previsibilidad son claves para atraer capitales, aunque el éxito exigirá adaptaciones regulatorias, infraestructura y un cambio de mentalidad en los tomadores de decisión

Pasos firmes

De cara al futuro, proyectó Celorrio, el país deberá mejorar su actual infraestructura, además de asegurar la estabilidad eléctrica y formar recursos humanos especializados ante una demanda cuprífera que promete ser desafiante. “Ya es hora de ver la minería como una cadena de valor competitiva y no como un sector que depende de beneficios artificiales”, manifestó. Será fundamental, expuso el directivo, diseñar una hoja de ruta inteligente y avanzar a través de ella dando pasos firmes. “Tenemos que sacarnos ese pensamiento de que algo nos va a salvar. Solo así las cadenas de valor lograrán potenciarse sin necesidad de subsidios”, aseveró. ›|‹



Tus **soluciones.**

TOOLS CRM

TOOLS ERP

TOOLS PROD.

TOOLS RRHH

TOOLS SERVICIO TÉCNICO

TOOLS TRAZA

TOOLS TIME REPORT

SOFTLATAM
SOLUCIONES CONFIABLES

www.softlatam.com.ar

Minería

Flavia Tata Nardini. CEO de Fleet Space

“En los tiempos de la IA, no se puede perforar a ciegas”

Para descubrir los nuevos y cuantiosos yacimientos que exige la transición energética, la minería tiene que optimizar sus prácticas de exploración. Así lo cree la titular de Fleet Space, Flavia Tata Nardini, quien citó la industria petrolera como modelo a seguir.



Flavia Tata Nardini

Para atender la creciente demanda de minerales críticos a escala global, el sector está obligado a optimizar su desempeño. Así lo expuso Flavia Tata Nardini, CEO de Fleet Space, una empresa espacial de origen australiano que ofrece soluciones de exploración minera basadas en satélites e Inteligencia Artificial (IA).

Según la experta, descubrir un nuevo depósito minero toma actualmente entre 15 y 20 años. “Ese plazo resulta absolutamente incompatible con las necesidades que hoy impone la transición energética. Sabemos que hacen falta muchos más yacimientos de clase mundial para abastecer los futuros requerimientos del planeta. La necesidad de actuar y tener éxito en ese curso de acción es verdaderamente urgente”, señaló.

Para tomar dimensión del desafío en marcha, Tata Nardini se refirió a La Escondida, mina de cobre ubicada en el desierto chileno de Atacama que está considerada la más grande del mundo. “No estamos hablando de encontrar un depósito equivalente, sino de cientos de ellos”, cuantificó. En ese sentido, enfatizó, ya es hora de que la industria adopte un cambio profundo en su manera de explorar. “Uno de los mayores pilares de esa transformación pasa por el buen uso de la IA, que debe entenderse como un instrumento para potenciar la toma de decisiones y no como una solución aislada”, aclaró. En estos tiempos, subrayó, las empresas no pueden perforar a ciegas. “Deben utilizar correctamente la IA como una herramienta que, en combinación con tecnologías geofísicas, sísmicas y satelitales, permite integrar grandes volúmenes de información, interpretar mejor el subsuelo y acelerar los procesos de exploración”, puntualizó. El sector minero, especificó, tiene mucho por aprender de la industria de *Oil & Gas*, cuya eficiencia exploratoria viene en levantada. “El gran cambio en nuestro desenvolvimiento como actividad se dará cuando seamos capaces de transformar completamente el vigente *statu quo*”, sentenció.



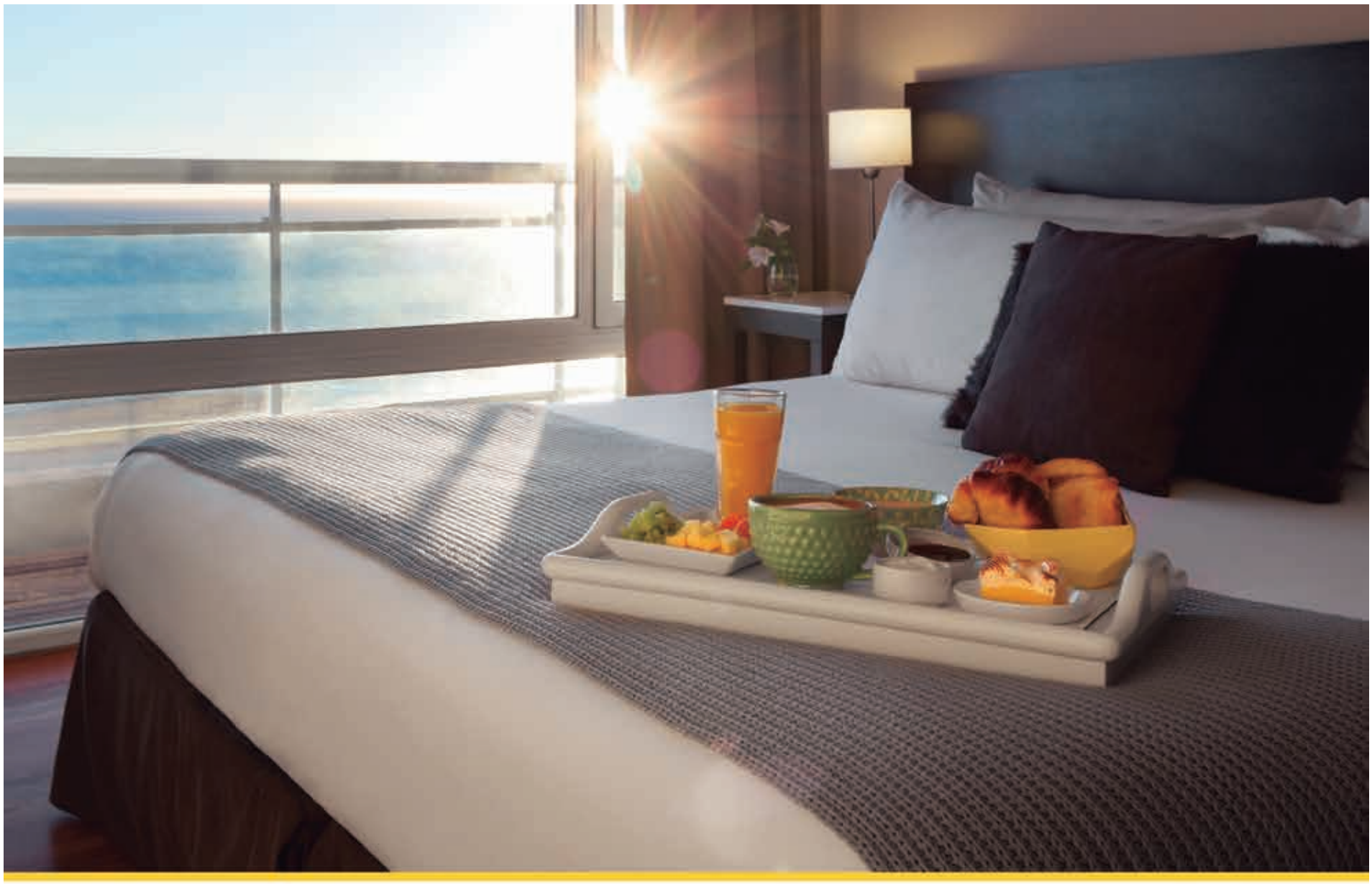
Reto colosal

Si hay algo que a estas alturas resulta indiscutible, desde la mirada de Tata Nardini, es que los inversores, las empresas y los profesionales deben estar 100% dispuestos a unir fuerzas con los expertos en innovación. “En nuestra firma somos innovadores y queremos avanzar. Pero necesitamos aliados”, aseveró.

El reto ambiental que el mundo tiene por delante, remarcó la ejecutiva, implica una articulación de esfuerzos de inédita magnitud. “La tecnología no siempre funciona, pero necesitamos comprometernos para hacer el intento”, finalizó. ›|‹







Puerto Madryn, frente al mar.

DAZZLER
BY WYNDHAM
PUERTO MADRYN

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

GYM · SPA · ROOM SERVICE · PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN · BUSSINES CENTER

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

WYNDHAM REWARDS

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN

Minería

Roberto Cacciola. Presidente de la CAEM Argentina

“El RIGI será la base de una nueva era de desarrollo minero federal”

A diferencia de otras épocas, hoy la minería argentina se mueve en un entorno normativo apto para su crecimiento. Así lo expresó el titular de la CAEM, Roberto Cacciola, quien resaltó la oportunidad de transformar los recursos naturales en riquezas efectivas.



Roberto Cacciola

La ampliación del Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) es vital, según la visión de Roberto Cacciola, para que el país recupere su competitividad a escala global.

“Se trata de un marco normativo que ofrece una seguridad jurídica superior”, calificó el presidente de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM).

Si bien el país cuenta con una Ley de Inversiones Mineras desde 1993 que funcionó eficazmente hasta 2007, indicó el directivo, decisiones administrativas posteriores aumentaron la carga impositiva y rompieron la estabilidad prometida. “En ese sentido, el primer gran punto que establece el RIGI es la posibilidad que tienen los inversores de litigar en el exterior, garantía que no tuvieron quienes se vieron perjudicados en años anteriores”, ponderó. Lo que hoy se observa, a su entender, es un positivo cambio de humor en los mercados con respecto a la minería argentina. “Y el RIGI ha sido fundamental para modificar la percepción general y volver a poner al país en el foco de la decisión de inversiones”, argumentó.

Según sus palabras, incentivos como la reducción del impuesto a las ganancias y la libre disponibilidad de divisas son atractivos esenciales para evitar el estancamiento vivido entre 2020 y 2023. “Ese periodo estuvo marcado por la imposibilidad de acceder a moneda extranjera”, cuestionó.

En el nuevo escenario, remarcó, se torna imprescindible transformar los recursos naturales en riquezas efectivas. “Es fundamental dejar de hablar en ‘potencial’. Lo central es que desarrollemos los proyectos, porque los minerales son una realidad”, señaló.



Hasta ahora, destacó, hay iniciativas mineras adheridas al RIGI por más de u$s 10.300 millones. “No obstante, esa cifra podría trepar prontamente por encima de los u$s 30.000 millones”, anticipó.



Para Cacciola, el RIGI inaugura una nueva era para la minería argentina, con inversiones que ya superan los u$s 10.300 millones y podrían triplicarse

Unidad productiva

Este flujo de capitales, pronosticó Cacciola, tendrá un favorable impacto directo en el mercado laboral. “Gracias al impulso del cobre, la minería nacional podría generar al menos 120.000 puestos de empleo durante las etapas de construcción”, subrayó.

No menos impresionantes son los números del litio, segmento que pasó de producir 35.000 toneladas (Tn) anuales en 2022 a 116.000 en la actualidad. “Está todo dado para que la Argentina se vuelva el segundo productor mundial hacia 2025”, adelantó.

Ya es hora, enfatizó, de aunar esfuerzos entre las provincias que tienen minería y las que tienen industria para fortalecer los servicios y bienes locales. “Hay que gestar una unidad productiva que permita aprovechar un contexto internacional de precios óptimos para los metales críticos”, concluyó. ›|‹



MADRYN RENT A CAR

MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina









En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas, todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con **camionetas 4x4** para un paseo más aventurero o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: **Av Roca 116 local 15**

Al teléfono **2804 952237**

O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

Atención 100% personalizada

Contamos con **servicio de aeropuerto tanto en puerto Madryn como en Trelew**

Minería

Nuevas adquisiciones estratégicas

Posco consolida su liderazgo en el Triángulo del Litio

La firma dueña de Sal de Oro emprendió millonarias inversiones en Hombre Muerto Norte para ayudar a incrementar la capacidad de producción litífera de la Argentina a niveles industriales sin precedentes.

La industria del litio en el Noroeste Argentino (NOA) dio otro paso decisivo hacia su consolidación como plaza minera de atractivo global. Posco formalizó la compra del proyecto Hombre Muerto Norte (HMN) a través de una maniobra estratégica con la que refuerza su presencia en una de las zonas más ricas en recursos minerales del planeta. Esta adquisición, pactada en u$s 65 millones, permite a la firma surcoreana tomar el control de activos previamente en manos de la canadiense Lithium South, situándolos bajo la misma órbita operativa que su yacimiento insignia, Sal de Oro.

El fortalecimiento de estas operaciones fue el eje central de un encuentro reciente entre el gobernador de Salta, Gustavo Sáenz, y el presidente de Posco Argentina, Hyeon Park. Durante la reunión, se brindaron detalles sobre los avances en el esquema de desarrollo industrial que la compañía ejecuta en la Puna argentina, subrayando la importancia de la seguridad jurídica para atraer capitales de esta magnitud. Vale resaltar que Sal de Oro representa actualmente una inversión superior a los u$s 2.000 millones, aunque las proyecciones totales de la compañía hacia el año 2030 superan los u$s 4.000 millones.

En términos operativos, Posco ya marca hitos históricos. La primera fase del proyecto, centrada en la primera planta comercial de hidróxido de litio del país ubicada en el Parque Industrial de General Güemes, ya se encuentra operando al 80% de su capacidad instalada. Durante el pasado mes de marzo, esta instalación alcanzó una producción de 1.500 toneladas (Tn), especializándose en un insumo de alta tecnología fundamental para la transición energética.

Paralelamente, la empresa está encarando la segunda etapa, que contempla la construcción de una planta de carbonato de litio en el Salar del Hombre Muerto, cuya inauguración está prevista para fines de esta temporada.

El impacto socioeconómico de estas inversiones es profundo. Se anticipa la creación de más de 500 empleos directos y unos 5.000 puestos indirectos, beneficiando a las provincias de Salta y Catamarca a través del desarrollo de proveedores locales y cadenas de valor regionales.



Posco compró Hombre Muerto Norte por u$s 65 millones y lo unifica con Sal de Oro, su yacimiento insignia en la Puna salteña, donde ya opera al 80% su planta de hidróxido de litio y prevé inaugurar una planta de carbonato, con más de 500 empleos directos proyectados

Beneficios comunitarios

El modelo de gestión anunciado por Posco incluye la implementación de programas de becas y capacitaciones técnicas en colaboración con la universidad tecnológica Postech, buscando que los beneficios de la minería se reintegren efectivamente en la comunidad.

El cierre de la venta de NRG Metals Argentina, por otra parte, marcó el retiro formal de Lithium South de los mercados bursátiles internacionales, tras completar la distribución de fondos a sus accionistas. Para la Argentina, el cambio de control en el Salar del Hombre Muerto asegura la continuidad de un proyecto de alta calidad química en una región clave para el mercado global de baterías.



Minería

Fernando Jalil. Presidente de YMAD

“Queremos identificar nuevos recursos minerales en Peirano”

Lejos de limitarse a la activación de MARA, la minería metalífera catamarqueña busca nuevas oportunidades productivas. En esa línea, el titular de YMAD, Fernando Jalil, está encarando gestiones para explorar Peirano junto con capitales privados.



Fernando Jalil



Fernando Jalil, presidente de YMAD, busca explorar Peirano junto con capitales privados para identificar nuevos recursos minerales, y desarrollar proyectos como Los Viscos, Agua Tapada y Rincón Grande

Yacimientos Mineros Agua de Dionisio (YMAD) quiere impulsar el desarrollo del bloque Peirano. Según el presidente de la empresa, Fernando Jalil, el yacimiento posee una importancia estratégica para la actividad minera provincial, sobre todo teniendo en cuenta su cercanía con Minera Agua Rica Alumbrera (MARA), uno de los emprendimientos polimetálicos más prometedores de la Argentina. “Venimos negociando con potenciales inversores para impulsar una campaña integral de exploración que nos permita identificar nuevos recursos minerales en el área. Apuntamos a comenzar los trabajos durante el segundo semestre del año”, indicó.

Jalil, quien es hermano del actual gobernador catamarqueño, destacó Los Viscos como la iniciativa más avanzada dentro de Peirano. “Además de ese proyecto, que cuenta con 5.800 metros de perforación, despiertan grandes expectativas Agua Tapada, Rincón grande, Macho Muerto, Las Pampitas y El Espanto”, particularizó.

La puesta en valor de Peirano, aclaró, no guarda relación directa con el aprovechamiento de los residuos mineros de Alumbrera, otra de las propuestas que llevará adelante YMAD. “En MARA, puntualmente, nuestra intervención estará ligada al arrendamiento de infraestructura a utilizarse para el procesamiento del mineral”, añadió el ejecutivo.

Según sus previsiones, 2027 y 2028 serán dos años determinantes para el desarrollo de ese complejo, cuyas obras derivarán en múltiples fuentes de empleo a nivel local. “Vemos con mucho optimismo el futuro inmediato del segmento”, manifestó.

Esa posible expansión sectorial, remarco, debe verse acompañada por acciones sociales concretas como las que implementa YMAD. “Me refiero a la construcción del nuevo Hospital de Belén, las obras habitacionales en Los Nacimientos y los planes de infraestructura en Andalgalá y Belén”, ejemplificó.



Círculo virtuoso

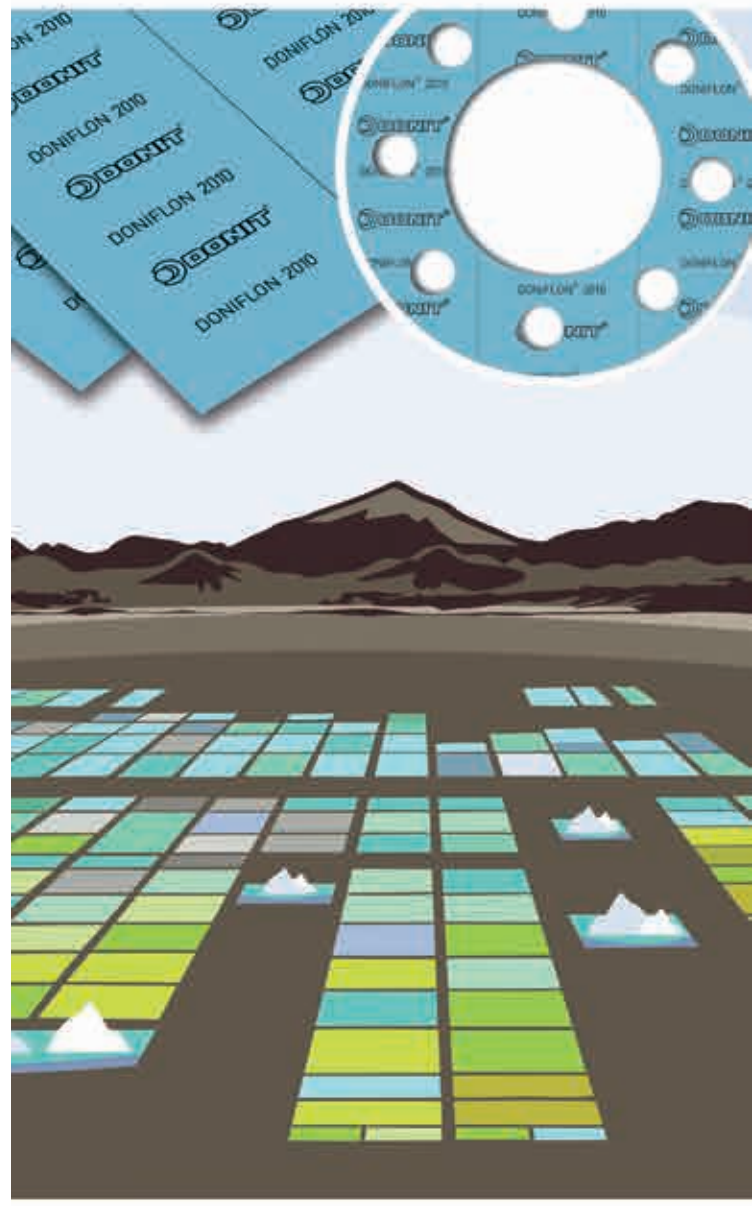
La consolidación institucional de YMAD, expuso Jalil, tendrá como resultado una profundización de las políticas que actualmente instrumenta la empresa, además de consolidar el rol del Gobierno de Catamarca en la administración de los recursos mineros. “Este proceso contribuirá a ampliar las posibilidades de desarrollo vinculadas tanto con la exploración de riquezas minerales como con la continuidad de los programas sociales promovidos en distintos puntos de la provincia”, expresó.

El objetivo final, proyectó, es que los beneficios derivados de la actividad lleguen directamente a las comunidades. “Confiamos en el círculo virtuoso que significa lanzar nuevos proyectos de exploración, expandir la participación comunitaria en iniciativas mineras de gran escala y favorecer la ejecución de programas de responsabilidad social”, completó.

DONIT®
A perfect fit

DONIFLON® 2010

Juntas para **tuberías de PRFV** en plantas de **Litio** y Minería en general



www.donit.eu

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ARGENTINA:
IMPERIAL MOTOR, S.A.
San Martín 2445 – Rosario
ignaciodana@imperialsa.com.ar
+54 341 4824822

IMPERIAL

Minería

Protección específica para el *waterjetting* minero

TST Sweden se incorpora a Hidro-Mecánica Argentina

El agua a alta presión es clave en la limpieza y el mantenimiento minero, pero también un riesgo que suele subestimarse. Este año, Hidro-Mecánica Argentina sumó a TST Sweden, especialista en indumentaria de protección para trabajos de alta exigencia.

HIDRO-MECANICA ARGENTINA S.A.
Experiencia y soluciones en Bombeo Industrial



En el ámbito minero suele hablarse mucho de producción y continuidad operativa, y bastante menos del operador que sostiene una lanza de agua a presión extrema. Se trata de una tarea cotidiana y, por eso, fácil de subestimar.

Hidro-Mecánica Argentina importa, repara y fabrica bombas industriales. Para la minería ofrece bombas centrífugas para productos químicos y abrasivos; a pistones de alta y ultra alta presión; centrífugas para aguas claras y residuales; de vacío por anillo líquido; neumáticas a diafragma; para trasvase de tambores; y peristálticas y lobulares.

Fundada en 1990 en Borås (Suecia), TST desarrolla ropa y accesorios para operadores de *waterjetting*, con fibras de alto rendimiento como Dyneema. Sus productos cuentan con certificación CE. Su línea ofrece cuatro niveles de protección según la presión de trabajo, desde ProOperator (hasta 500 bar con boquilla rotativa) hasta EliteOperator (hasta 3.000 bar), además de protección de cabeza, guantes, calzado y mangueras.

Según TST, el agua puede penetrar la piel desde unos 80 bar, mientras que el *waterjetting* trabaja a 1.200 bar o más. Por ende, un accidente que parece menor puede terminar siendo grave por la potencia del agua: una manguera que revienta, un acople que cede, un resbalón. Exigir equipos de protección personal (EPP) no alcanza: la protección debe corresponder al riesgo específico de cada tarea.



Los EPP son la última barrera, después de identificar el peligro, reducir la exposición, automatizar y separar al operador. TST también desarrolla Workplace Safety Solutions (WSS), soluciones de ingeniería como pantallas y barreras de protección, sistemas de retención de mangueras y soluciones de contención para la limpieza de tuberías y equipos. Protegen a operadores, personal cercano y equipos frente a chorros, rebotes y residuos, aparte de ayudar a controlar las aguas residuales. La ergonomía también es seguridad: la fatiga y la carga térmica afectan el control del operador, por lo que la protección debe combinar resguardo, movilidad y buen ajuste.

Decisión clave

Para compañías mineras y contratistas, el desafío es pasar de exigir "EPP" a definir con precisión qué protección necesita cada tarea: especificar el nivel según la presión de trabajo, verificar certificaciones y asegurar que cada operador cuente con el equipo adecuado. Se trata de una decisión que protege a las personas y evita paradas no planificadas: seguridad y continuidad operativa son objetivos complementarios.

Ante el inminente crecimiento minero en la Argentina, Hidro-Mecánica apuesta a la expansión: mudando, ampliando y modernizando sus instalaciones para trabajar con equipos de mayor tamaño y tecnología, y estar lista para nuevos proyectos mineros y de otros rubros. "Nuestro lema es claro: 'La tarea correcta. Los controles correctos. La protección correcta'", sentencian desde la firma.

TST
SAVING LIVES





Ratifican la continuidad en el rumbo de la cartera minera y energética

La oficialización de la renuncia de Daniel González a la Secretaría de Coordinación de Energía y Minería no modificará la orientación del plan del Gobierno de Javier Milei para atraer inversiones y desregularizar el sector.



Daniel González

El Gobierno nacional aún no designó un reemplazo directo ante la renuncia de Daniel González como secretario de Coordinación de Energía y Minería. Por el momento, se anticipó que las funciones del área continuarán bajo la órbita actual sin un nuevo nombramiento. Así, la conducción de la política energética y minera seguirá a cargo de la secretaria de Energía, María Tettamanti, y el secretario de Minería, Luis Lucero.



Tras cumplir su ciclo de gestión bajo las órdenes del ministro de Economía, Luis 'Toto' Caputo, González fundamentó su alejamiento en razones "estrictamente personales y familiares", manifestando su intención de reingresar al sector privado. Con trayectoria previa como CEO de YPF y directivo en la banca de inversión, había asumido el cargo público en agosto de 2024 concebido como una gestión de tiempo limitado.

Según detalló, acordó su salida de manera reservada tras varios meses de diálogo con Caputo, postergando la decisión hasta concluir importantes iniciativas legislativas y de gestión, como la presentación del Presupuesto y la agilización de expedientes de inversión. Al confirmarse su partida, tanto el presidente Javier Milei como el titular del Palacio de Hacienda expresaron su reconocimiento a la labor realizada. Durante su mandato, González encabezó el impulso al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), esquema que otorga previsibilidad fiscal y regulatoria a 30 años. Como presidente de su comité evaluador, supervisó la aprobación de 26 proyectos por un monto total previsto de u$s 69.779 millones, entre los que sobresalen varias iniciativas de gas natural licuado (GNL), cobre, litio y el oleoducto Vaca Muerta Oil Sur (VMOS).

Principales hitos

En materia de política energética, González promovió el retiro del Estado en la fijación de precios locales y cupos de exportación a partir de la Ley Bases. Esto aceleró el desarrollo de Vaca Muerta y proyecta llevar la balanza comercial energética a un superávit de aproximadamente u$s 12.000 millones para este año. En el área fiscal, lideró el reordenamiento tarifario y la reducción de subsidios, logrando que estos bajaran del 1,5% del Producto Bruto Interno (PBI) al 0,5%, concentrando la ayuda en sectores vulnerables. Complementariamente, impulsó reformas clave como las modificaciones a la Ley de Glaciares y la Ley de Zona Fría.



Pese a la renuncia de Daniel González, el Gobierno ratifica la continuidad del rumbo minero y energético; Tettamanti y Lucero mantienen la conducción del área, sin reemplazo directo por ahora





El litio argentino, vital en la reestructuración de Eramet

La minera está reconfigurando su estructura en función de dos grandes activos. Por un lado, se focaliza en incrementar su producción de manganeso en Gabón. Por otro, avanza con la puesta en valor del Salar Centenario-Ratones, en Salta.

El grupo minero y metalúrgico Eramet se encuentra implementando una profunda reconfiguración estratégica centrada en dos activos clave: el manganeso en Gabón y el litio en la Argentina. Esta hoja de ruta busca mejorar la situación financiera de la multinacional, afectada por las oscilaciones de los precios y el aumento de sus niveles de deuda, mientras asegura el suministro de metales críticos para la transición energética que demandan mercados como el de la Unión Europea (UE).

En el segmento del manganeso, donde la compañía controla un 25% de las reservas globales, Eramet está impulsando la marca 'EraLow', que promueve aleaciones con baja huella de carbono diseñadas para descarbonizar la cadena de valor del acero en las industrias automotriz y de infraestructura. Para fortalecer esta rama, la empresa de origen francés decidió optimizar su logística ferroviaria en Gabón con el fin de incrementar los volúmenes de mineral transportado.

En simultáneo, Eramet sigue avanzando a paso firme con la ejecución de su proyecto litífero en el Salar Centenario-Ratones, en Salta. La planta, que prevé iniciar su producción a finales de esta temporada, apunta a alcanzar una capacidad de 24.000 toneladas (Tn) de carbonato de litio equivalente anuales

Esta propuesta, que posee una importancia vital para la soberanía de la UE en la fabricación de baterías, utiliza una tecnología de extracción directa capaz de minimizar la huella hídrica mediante la reinyección de salmuera.

Financieramente, la organización proyecta un aumento de su EBITDA por entre 130 y 170 millones de euros en un plazo de dos años. Además de buscar un aumento en su flujo de caja libre por hasta 70 millones, Eramet confía en aprovechar una línea de crédito de 935 millones de euros para acelerar su desempeño y favorecer su desendeudamiento, consolidándose como un referente mundial de la minería responsable y sostenible.



Con el litio salteño como pieza clave de su reestructuración, Eramet busca aumentar su EBITDA entre 130 y 170 millones de euros en dos años y consolidarse como referente de la minería responsable

Alto rendimiento

A fin de poner en valor el litio del Salar Centenario-Ratones bajo los más rigurosos estándares de la industria, los equipos de trabajo de Eramet lograron mejorar la tecnología de extracción directa, alcanzando un excepcional rendimiento productivo de un 90% para la obtención de un recurso de alta calidad en apenas cinco días. En materia de consumo energético, la técnica instrumentada en suelo salteño resulta mucho más eficiente que aquella que extrae el litio de la roca dura. Asimismo, configura una solución más rápida que la evaporación natural, vía que puede tardar hasta 18 meses. ›|‹



Minería

Hito en materia de financiamiento

Jujuy, sede del primer fideicomiso minero de la Argentina

De manera inédita, el mercado local de capitales financia un proyecto cuprífero ubicado en la localidad de Palma Sola, en el este jujeño. Se trata de Martín Bronce, una operación a cargo de la firma MOM Mining.

Martín Bronce cuenta con el primer fideicomiso específicamente ideado para el desarrollo minero a escala nacional. El proyecto de cobre manejado por MOM Mining abrió una nueva vía de financiamiento al convocar a potenciales inversores del mercado local de capitales. "La idea es articular la inversión privada y la industria minera productiva", resumieron desde Cohen Aliados Financieros, la firma que estructuró el fondo fiduciario.

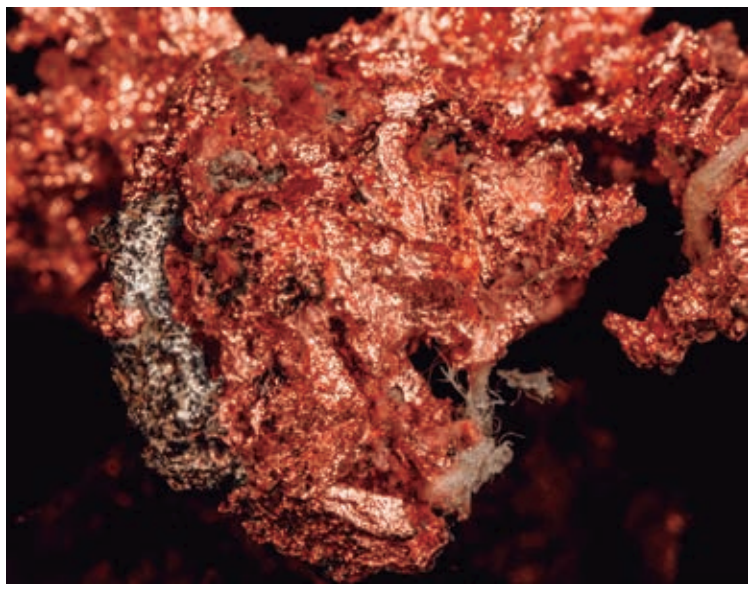
Situado en Palma Sola, dentro del departamento de Santa Bárbara, al este de Jujuy, el emprendimiento busca ayudar a cubrir la creciente demanda del metal rojo en todo el mundo. Concretamente, la operación procura acelerar la producción de cemento de cobre, un método que permite obtener cobre metálico –insumo estratégico para la transición energética global– a partir de soluciones minerales.

Según indicaron representantes de Coen Aliados Financieros, la replicabilidad de este modelo de financiamiento en otras compañías podría acelerar la expansión de la minería argentina, promoviendo opciones financieras que generen un impacto tangible y sostenible en el tiempo. "Se trata de transformar de manera segura y transparente el ahorro inmovilizado en una participación directa en la producción real, cumpliendo con la demanda de soluciones de inversión inexistentes hasta hoy en nuestro mercado", resaltaron.

A decir de Diego Zuliani, socio gerente de MOM Mining, la propuesta configura un paso fundamental para ordenar, escalar y dar previsibilidad a un proyecto de largo plazo. "Este fideicomiso nos permite avanzar con un esquema financiero sólido y compatible con el impacto directo que Martín Bronce genera en el territorio jujeño y la comunidad local", subrayó.



Jujuy es sede del primer fideicomiso minero de Argentina. Martín Bronce, proyecto de cobre de MOM Mining en Palma Sola, abre una nueva vía de financiamiento privado para la industria minera

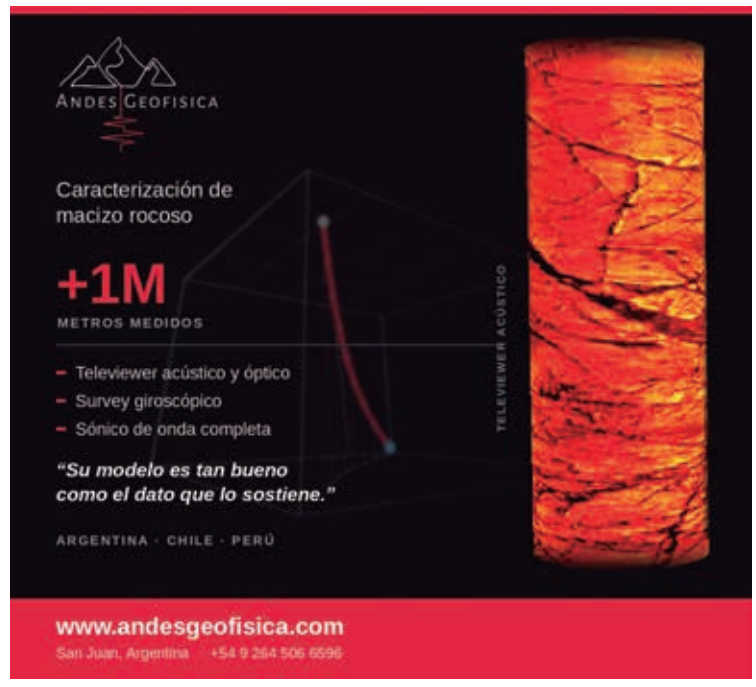


Fusión simbólica

El nombre de la iniciativa jujeña surge de una fusión simbólica: "Martín", en homenaje a los antiguos mineros de la zona, y "Bronce", como metáfora del cobre transformado, más cercano a su uso industrial. "Representa el espíritu del proyecto: convertir recursos naturales en progreso industrial y social. Es una mina de más de 50 años descubierta por Fabricaciones Militares", reseñó Zuliani.

Su origen, indicó, se vincula con antiguos trabajos mineros de Palma Sola, donde se identificaron cuerpos de cobre superficial con características de cemento de cobre. "Desde entonces, la empresa avanzó con campañas de exploración, estudios geológicos, el ingreso a la etapa productiva y las primeras exportaciones a Chile de mineral a granel", enumeró.





Minería

En el Macizo del Deseado

Santa Cruz: comenzaron las exploraciones en San Agustín

En línea con la estrategia de reactivación minera impulsada por el gobernador Claudio Vidal, la estatal Fomicruz culminó con éxito la primera campaña de perforaciones para buscar oro, plata y uranio en una superficie de 6.000 hectáreas.

Fomicruz completó su primera campaña de perforación en San Agustín, proyecto metalífero y uranífero ubicado en el estratégico Macizo del Deseado, dentro del área de la Meseta Sirven, cerca de Las Heras. Según la empresa estatal, los resultados obtenidos hasta ahora consolidan la percepción de esta iniciativa como una oportunidad clave para fomentar "la reactivación económica y el desarrollo de la industria minera santacruceña".

Tal como informó la compañía, el inicio de las tareas se dio en el pasado mes de febrero. "Bajo una planificación técnica rigurosa, el equipo logró perforar un total de 622 metros, alcanzando el 100% de los objetivos previstos para esta etapa antes del inicio de la veda invernal", resaltó.

El lanzamiento de estos trabajos, indicó Fernando Baños, responde básicamente a la decisión de potenciar los recursos naturales como motor de desarrollo. "No solo actuamos como administradores de derechos mineros, sino también como operadores orientados a la generación de información geológica de alto valor", aseguró el presidente de Fomicruz.

En la misma sintonía, la geóloga Fernanda Pacheco subrayó la importancia de las perforaciones ejecutadas. "A veces se relaciona la minería exclusivamente con las grandes máquinas, pero para llegar a esa instancia se requieren años de trabajo geológico, relevamiento y perforación. Hoy estamos en una etapa clave", afirmó la integrante del Directorio de la empresa y del equipo técnico del proyecto.





Fomicruz completó la primera campaña de perforación en San Agustín, un proyecto metalífero y uranífero de 6.000 hectáreas en el Macizo del Deseado, cerca de Las Heras, donde se perforaron 622 metros con el 100% de los objetivos cumplidos antes de la veda invernal. Los trabajos, que buscan oro, plata y uranio, continuarán en septiembre bajo estrictos estándares de seguridad y cuidado ambiental

Dotado de una superficie de alrededor de 6.000 hectáreas (Has) altamente prospectivas, San Agustín es interpretado como la parte superior de un sistema epitermal de gran escala, con evidencias de intensa actividad hidrotermal, estructuras vetiformes y anomalías geoquímicas asociadas a la mineralización. La continuidad de las labores en el emprendimiento está prevista para septiembre.

Cuidado ambiental

Uno de los principales ejes de la campaña exploratoria lanzada por Fomicruz fue el cumplimiento de los más estrictos estándares en materia de seguridad y cuidado ambiental. Desde la empresa ponderaron el trabajo efectuado de manera conjunta con las áreas de Higiene y Seguridad y Ambiente del Gobierno provincial, garantizando condiciones adecuadas para el desenvolvimiento del personal y la protección del entorno.

Durante la última etapa, de hecho, la cartera de Ambiente realizó relevamientos y controles en el campamento y las zonas de perforación, asegurando que el avance productivo en San Agustín respete todas las normativas vigentes.

EMI
BRIDAS EMI GROUP S.A.
FABRICA DE BRIDAS
BRIDAS ISO 7005/1 - 7005/2
FORJADAS, LAMINADAS Y EN ACEROS | ESPECIALES SEGUN NORMAS Y PLANOS | NORMAS ANSI/ASME - AWWA - JIS - DIN - ISO - ETC.
Rondeau 1560 - (1875) Wilde - Buenos Aires - Argentina | Telfax: 005411-4220-4414 / 4289-4572 | Cel.: (+54911) 6254-2451 | ventas@bridasemi.com.ar - www.bridasemi.com.ar

B W
Consultoría hidrogeológica especializada para un desarrollo Minero-Energético responsable.
Cuidamos el agua desde el conocimiento.
Contacto de Socios Gerentes:
rbertone@b-w.com.ar
mwocca@b-w.com.ar
221-6248905
221-5702112
www.b-w.com.ar
BW hidrogeología y medioambiente

Compañía Minera Piuquenes S.A.
Juan F. Cobos 1355 - Dorrego - Mendoza
Teléfonos: 0261 4311441 / 4317961
exploraciones@minerapiuquenes.com.ar

Aercom apuesta por la infraestructura energética en *Oil & Gas*

La compañía, que identifica en el aprovechamiento del gas natural una gran oportunidad de desarrollo, impulsa la conversión de residuos industriales en insumos productivos mediante tecnologías modulares, esquemas híbridos y monitoreo digital.

En un escenario de creciente demanda en el sector hidrocarburífero, Aercom resolvió expandir su modelo hacia la provisión de infraestructura energética a la industria de *Oil & Gas*, buscando elevar la eficiencia industrial a través de mayores niveles de tecnología, digitalización y cogeneración. Con una oferta basada en servicios de ingeniería aplicada, la compañía consolida su posicionamiento en el mercado hidrocarburífero, enfocándose en la recuperación de energía y la reducción de emisiones en los procesos. Esta evolución responde a una visión en la que los equipos dejan de concebirse como elementos aislados para transformarse en un pilar clave del proceso productivo.

La estrategia de la firma evoluciona hacia el acompañamiento técnico continuo y el suministro de infraestructura crítica que permite transformar subproductos operativos en fuentes utilizables de energía, impulsando el aprovechamiento del gas natural. Dentro de su oferta destacan las Unidades de Recuperación de Vapor de Petróleo (VRU), destinadas a reducir el quemado y venteo de gas (*flaring*), al convertir residuos en insumos productivos.

En materia de generación modular, la empresa provee grupos electrógenos a gas, diésel y gas licuado de petróleo (GLP), junto con estaciones modulares de generación y tratamiento de aire comprimido. Asimismo, la implementación de sistemas híbridos que combinan energía solar fotovoltaica con GLP permite maximizar la autonomía, reducir el consumo de combustible, aportar respaldo y garantizar la continuidad operativa en yacimientos y plantas.

Plataforma digital

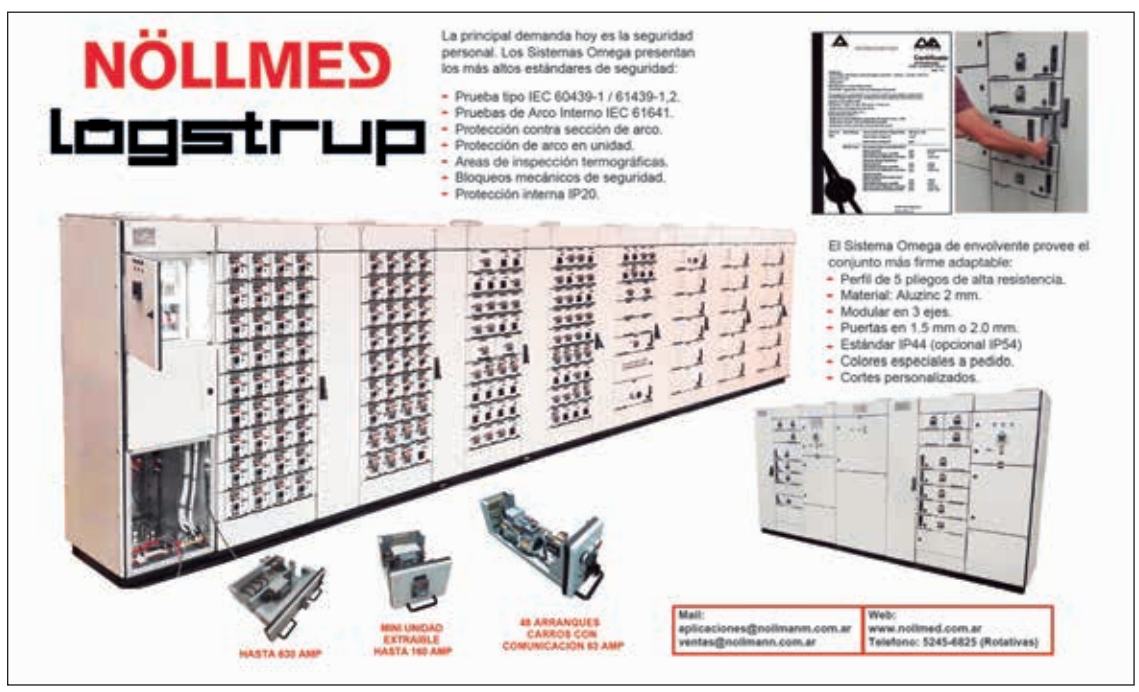
Desde la gerencia de Aercom resaltaron que una parte significativa de la energía utilizada en los procesos industriales todavía se pierde en forma de calor, vapor de petróleo y otros subproductos de la generación. Frente a esta problemática, la firma sostiene que el verdadero desafío de la industria reside en recuperar esos recursos e integrarlos nuevamente al ciclo productivo, transformando lo que antes se consideraba un desecho en una fuente limpia de eficiencia.

Con el fin de asegurar la continuidad y la disponibilidad de los activos, la empresa impulsa Aercom 4.0, su plataforma digital de monitoreo e integración de datos energéticos. Este sistema ofrece trazabilidad e indicadores de rendimiento en tiempo real, mantenimiento preventivo y predictivo para minimizar paradas no programadas, extensión de la vida útil de los equipos y optimización de los costos operacionales. ›|‹









Energía

Debut financiero en New York

PCR emitió un bono internacional por u$s 400 millones

La colocación se efectivizó con un plazo de ocho años y una tasa de interés del 8,5% anual. La suma obtenida, que supera en u$s 50 millones a la originalmente estimada, será destinada a la cancelación y precancelación de deuda financiera.



PCR debutó en los mercados internacionales con la emisión de un bono por u$s 400 millones a ocho años y una tasa del 8,5% anual, destinado a la cancelación y precancelación de deuda financiera y al desarrollo de proyectos de inversión en el sector energético

Junto con su subsidiaria Luz de Tres Picos, Petroquímica Comodoro Rivadavia (PCR) debutó en los mercados de capitales internacionales al colocar exitosamente Obligaciones Negociables (ON) clase I por un monto total de u$s 400 millones.

La colocación, que inicialmente no iba a sobrepasar los u$s 350 millones, fue ampliada en función de la fuerte demanda de los inversores durante el proceso. "Esta transacción fortalece de manera determinante el perfil financiero de la compañía y reafirma su acceso a los mercados de capitales locales e internacionales para seguir acompañando su estrategia de crecimiento de largo plazo", indicó PCR. Denominada en dólares estadounidenses y bajo las leyes del Estado de Nueva York, la emisión tiene un plazo de ocho años y una tasa de interés del 8,5% anual. Se efectuó mediante el sistema de *book-building* y recibió una demanda cercana a los u$s 1.000 millones, equivalente a casi 2.5 veces el monto final. Itaú BBA, BBVA y Santander actuaron como *Global Coordinators* y *Joint Bookrunners*, mientras que Balanz se desempeñó como Joint Bookrunner y Galicia Capital US ejerció el rol de *International Selling Agent*. Adicionalmente, Allaria, Balanz, ICBC, Banco Santander y Banco Galicia fueron los agentes colocadores locales. "Los fondos obtenidos se destinarán principalmente a la cancelación y precancelación de deuda financiera de PCR y Luz de Tres Picos, fortaleciendo la estructura financiera de ambas compañías, así como al desarrollo de proyectos de inversión en el sector energético", aclaró la empresa que lleva más de un siglo de trayectoria en la industria petrolera argentina.

Muestra de confianza

Durante los últimos años, PCR consolidó un proceso sostenido de expansión y diversificación de sus actividades. Además de robustecer sus operaciones hidrocarburíferas en la Argentina, Ecuador y Estados Unidos, hoy la firma desarrolla uno de los portafolios privados de energías renovables más importantes del país. Asimismo, mantiene una posición relevante en la industria del cemento en la región de la Patagonia.

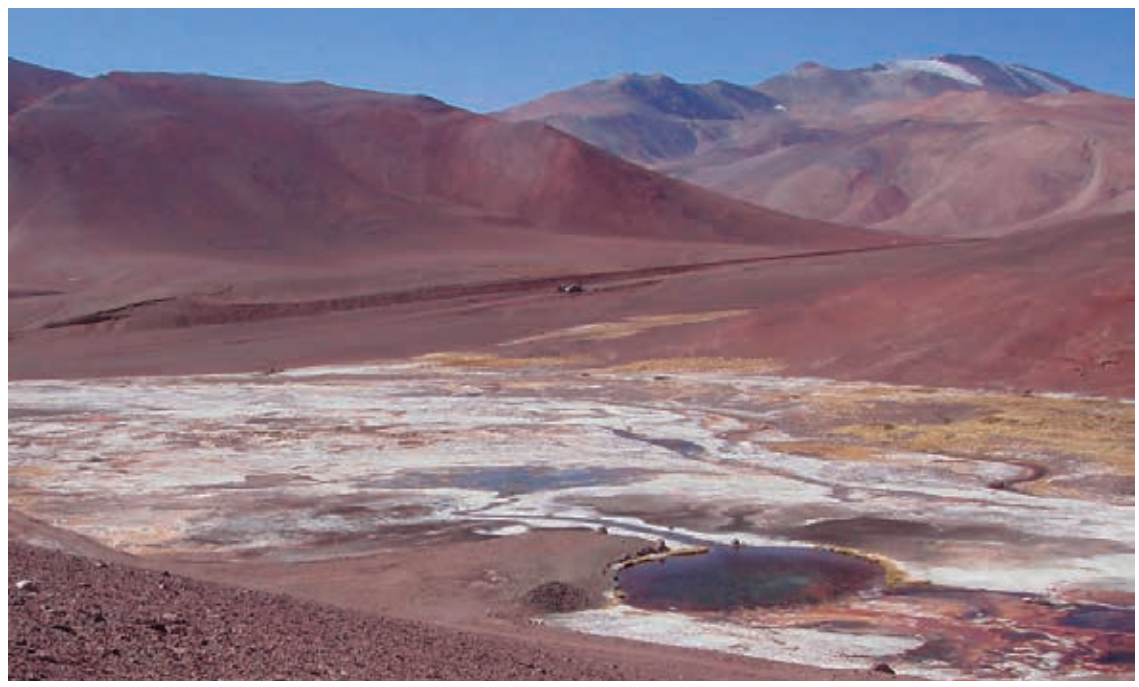
En palabras de Juan Giglio, director de Finanzas de PCR, el éxito de esta primera emisión internacional representa un claro reconocimiento a la solidez de los negocios de la organización, además de premiar su disciplina financiera y la relación de confianza que posee con bancos e inversores. "Acceder a los mercados internacionales de capitales es un gran hito para PCR. Nos permitirá tener mayor visibilidad internacional y nos brindará una mayor flexibilidad para seguir invirtiendo en proyectos estratégicos que impulsen el desarrollo energético e industrial de la Argentina", enfatizó.



San Juan tendrá su primer mapa geotérmico

Durante un plazo de dos años, la provincia cuyana relevará los puntos de su territorio con mayor potencial para producir energía limpia a partir del calor almacenado bajo su superficie. Por su alcance, la propuesta no tiene antecedentes a nivel nacional.





San Juan desarrollará su primer mapa geotérmico, un proyecto de dos años entre la UNSJ y EPSE para identificar zonas con potencial de energía limpia y atraer inversiones

Posicionada como una de las jurisdicciones argentinas más comprometidas con la transición energética y el cuidado del medio ambiente, San Juan busca diversificar su actual oferta de fuentes renovables a través de la generación geotérmica. Con ese fin, la provincia gobernada por Marcelo Orrego selló un acuerdo técnico para relevar los sitios con mayores posibilidades de almacenar calor bajo tierra que pueda ser transformado en energía.

La confección del primer mapa geotérmico sanjuanino, hito que demandará dos años de investigaciones, estará bajo la órbita del Centro de Geotermia de la Facultad de Ciencias Exactas, Físicas y Naturales (FCEFN) de la Universidad Nacional de San Juan (UNSJ). Del emprendimiento también participará activamente la firma estatal Energía Provincial Sociedad del Estado (EPSE). La propuesta no solo representa un avance desde lo estrictamente académico, sino que apunta a crear una base de datos de alta precisión para atraer inversiones privadas en términos de generación eléctrica, calefacción y procesos industriales complejos. Al integrar la información geotérmica con los estudios previos de radiación solar y corrientes eólicas, San Juan completa un "tridente" renovable bajo una única estrategia de desarrollo y planificación.

Lucas Estrada, presidente de EPSE, destacó que este mapa viene a cerrar un círculo de prospección iniciado hace años, resaltando además que el proyecto se ejecutará con conocimiento y capacidades locales provenientes de la universidad pública. "La relevancia estratégica de la vía geotérmica reside en su naturaleza como energía de base", distinguió el experto.

A diferencia de fuentes como la solar o la eólica, indicó, el calor de la tierra ofrece una estabilidad absoluta sin depender de las condiciones climáticas o los ciclos del día. "Por ende, garantiza un suministro constante al sistema interconectado", expuso.

Articulación beneficiosa

En la misma frecuencia se manifestó Sofía Pérez Luján, doctora en Geología de la UNSJ, quien dirigirá las investigaciones. "Emplearemos tecnología de última generación para realizar un relevamiento sistemático de las variaciones térmicas en el subsuelo profundo", detalló. Los estudios permitirán clasificar el recurso geotérmico disponible según su grado de entalpía, una



segmentación técnica fundamental para definir los modelos comerciales y las unidades de negocio que podrán desarrollarse en San Juan. Para el rector de la UNSJ, Tadeo Berenguer, la articulación entre el Gobierno y la academia tendrá un rol clave a fin de aportar herramientas que impulsen la competitividad provincial. "Al ofrecer datos públicos y georreferenciados, este proyecto ayudará a reducir drásticamente el riesgo de exploración en este rubro", completó.



Contratapa

Agenda OCT 2026

Belararox ahora se llama Vantage Metals



Luego de recibir la aprobación de sus accionistas, la compañía canadiense que maneja el proyecto Toro Malambo Tambo (TMT), en San Juan, completó el proceso necesario para su cambio de nombre. La nueva identidad corporativa se formalizó en un momento en que la empresa reafirma su compromiso como exploradora de minerales enfocada en asegurar y desarrollar recursos fundamentales para la transición energética global como el zinc, el cobre, el oro, la plata, el níquel y el plomo.

Cambios en la Cámara de Comercio Argentina-Texas



La entidad anunció oficialmente la renovación de sus autoridades. Según lo resuelto, Gabriela Aguilar asumirá la conducción de la institución para el período 2026-2027, encabezando un Comité Ejecutivo integrado por profesionales y directivos con base en nodos neurálgicos como Buenos Aires, Houston, Austin, Dallas y la Patagonia. La nueva titular de la Cámara de Comercio Argentina-Texas fue gerente general para la Argentina y vicepresidente para Latinoamérica en Excelerate Energy.

Zijin desiste de comprar la totalidad de Allied



Se cayó la adquisición del capital accionario de la minera canadiense Allied Gold Corporation por parte de la china Zijin Gold International. Valuada en u$s 4.000 millones, la operación quedó trunca debido a dificultades regulatorias y políticas. Más allá de esta falta de acuerdo, Zijin -que en la Argentina está a cargo del yacimiento catamarqueño de litio Tres Quebradas- se quedará con una participación estratégica del 9,2% en Allied. La firma posee proyectos en Malí, Costa de Marfil y Etiopía.

Anglo y Teck anunciaron su equipo ejecutivo



La compañía que surgirá de la fusión entre Anglo American y Teck Resources, una vez que se complete el proceso de aprobación regulatoria, estará conducida por Duncan Wanblad, quien desempeñará el rol de CEO, y por Jonathan Price, quien ocupará el doble cargo de director ejecutivo adjunto y director de Estrategia. Otros profesionales con capacidad de mando serán John Heasley, quien asumirá la función de director financiero, y Ruben Fernandes, quien ejercerá como director de Operaciones.

Rudyj asume la conducción de la ARN

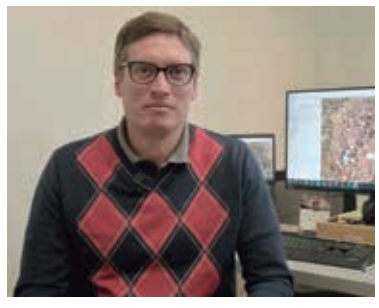


A través del Decreto 694/2026, publicado en el Boletín Oficial, el Gobierno nacional designó a Emiliano Luaces Rudyj como nuevo presidente del Directorio de la Autoridad Regulatoria Nuclear, el organismo que licencia y fiscaliza toda la actividad nuclear de la Argentina. El sustituto del renunciante Leonardo Sobehart, quien ocupaba ese cargo desde marzo de 2024, es abogado, tecnófilo y especialista en los ámbitos de la seguridad atómica y la no proliferación nuclear con fines bélicos.

Orosur Mining se queda con El Pantano

La firma de capitales canadienses, cuyo foco está puesto en Sudamérica, completó los compromisos de inversión establecidos en el acuerdo de exploración y conformación de empresa conjunta para el proyecto de oro y plata El Pantano, ubicado en el Macizo del Deseado, en Santa Cruz. Confiada en su potencial, Orosur ejerció la opción para mantener el 100% de la propiedad de la iniciativa, que abarca una superficie de 560 kilómetros cuadrados (km²) y se sitúa cerca de Cerro Vanguardia.

Marcos Conca pasó de El Pachón a Veladero



El abogado sanjuanino, que confirmó su salida de Glencore Pachón, fue elegido por Barrick para manejar la Gerencia de Asuntos Corporativos de Veladero en la Argentina. “No fue una decisión fácil, ya que el grupo humano con el que trabajaba es excepcional. Tomé esta determinación en la búsqueda de nuevos desafíos que implicarán desbloquear nuevas habilidades y destrezas”, expresó Conca. En paralelo, María Eugenia Basualdo asumió la Gerencia de Relaciones Comunitarias de El Pachón.

AbraSilver reestructuró su administración

Mientras Diablillos ingresaba oficialmente a su fase de desarrollo, la minera reformuló su estructura organizativa para enfocarse en la ejecución del citado proyecto de plata y oro. En este marco, Marie Inkster resultó nombrada presidenta ejecutiva del Consejo de Administración, al tiempo que John Miniotis fue designado miembro del Directorio de AbraSilver. Por otro lado, Jeremy Weyland, quien hasta ahora era el vicepresidente senior de Proyectos y Desarrollo, pasó a liderar la Dirección de Operaciones.