EJ Año 20 | N°204
Noviembre de 2026
www.inversorenergetico.com
Online
ISSN: 1850-2288



MARÍA EUGENIA SAMPALIONE, DIRECTORA EJECUTIVA DE NEWMONT EN LA ARGENTINA

“Cerro Negro es una apuesta integral de desarrollo”

Newmont contempla la seguridad operativa, generar empleo de calidad y el fortalecimiento de los proveedores locales. » 3

Energías Renovables

Chubut presentó su primera microrred híbrida de energía

Mediante energía solar y almacenamiento en baterías, Chubut busca liderar la transición energética. | » 19

PERIÓDICO
EL INVERSOR
ENERGÉTICO & MINERO

20° EDICIÓN DEL SEMINARIO ‘ARGENTINA ORO, PLATA Y COBRE’, 2 Y 3 DE DICIEMBRE EN CABA

Luchando por el metal

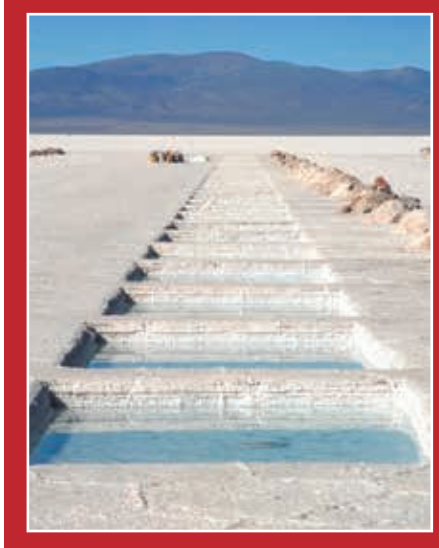
La minería argentina hace historia y a la vez proyecta su futuro: se viene la 20° edición de ‘Argentina Oro, Plata & Cobre’, un evento que suma dos décadas de promoción del rubro metalífero en un mercado cada vez más abierto a la inversión. | » 2



Argentina 20° Edición
Oro, Plata & Cobre



La Noche de las Distinciones 2026



RANKING DE MINING.COM

El país posee tres de los 10 mayores yacimientos de litio a nivel global

Cauchari-Olaroz (posicionado en el séptimo puesto), el Salar de Olaroz (en el noveno) y el Salar del Hombre Muerto (en el décimo) son los proyectos que representan a la Argentina en un mercado litífero internacional dominado por Australia y Chile. | » 10



INFORME DE BCG

Posicionan a Vaca Muerta como un polo energético de alcance global

El paulatino declive de las grandes plazas petroleras acrecienta la importancia estratégica de Vaca Muerta a la hora de contribuir con la cobertura del suministro petrolero y gasífero del planeta. | » 18



EL INVERSOR ENERGÉTICO & MINERO

Edición **número 204**

DIRECTOR EDITORIAL
Lic. Francisco Vadone
info@inversorenergetico.com

GERENTE EDITORIAL
Benjamín Rosales
webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes
inversor energético y minero

www.inversorenergetico.com
|*online*

EDITORIAL NETWORK S.A.
Teléfono de contacto:
(011) 5253-1045 /
(011) 5264-1010

DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL Y GRAN BUENOS AIRES
Distri Red S.R.L.
Distribuidores Representantes de Editoriales
Av. Belgrano 634 4" I
(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839
www.pricolosa.com

DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR
D.I.S.A. Distribuidora Interplazas
Sociedad Anónima
Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)
Cdad. Autónoma de Bs. As.
Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)
interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva responsabilidad de sus autores. Prohibida su reproducción total o parcial bajo cualquier circunstancia, ya sea electrónica, digital o impresa.

Seguinos en
inversor energetico y minero
Todos los **negocios** en un solo **medio**

Nota de tapa

Luchando por el metal

La minería argentina hace historia y a la vez proyecta su futuro: se viene la 20° edición de 'Argentina Oro, Plata & Cobre', un evento que suma dos décadas de promoción del rubro metalífero en un mercado cada vez más abierto a la inversión.



Con 20 años de historia y una nueva apuesta al futuro, más de 500 asistentes, 220 compañías mineras y delegaciones de 30 países, el Seminario Internacional 'Argentina Oro, Plata y Cobre' 2026 vuelve a consolidar la minería metalífera como motor de inversión y debate estratégico para el país

Los próximos 2 y 3 de diciembre, la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) se convertirá en el epicentro del debate minero nacional al albergar la 20º edición del Seminario Internacional 'Argentina Oro, Plata y Cobre' 2026. Este consolidado encuentro, organizado de forma consecutiva durante 20 ediciones por el medio especializado *Panorama Minero*, se presenta como el espacio clave para evaluar el desempeño de la industria y definir las variables que marcarán el próximo ciclo de la industria minera a nivel nacional.

El evento proyecta una destacada convocatoria que reunirá a más de 500 asistentes, representantes de más de 220 compañías mineras y delegaciones provenientes de más de 30 países. Entre los participantes se darán cita altos ejecutivos de empresas del sector, autoridades nacionales y provinciales, especialistas, proveedores y representantes del sistema financiero y fondos de inversión internacionales.





20° edición del Seminario 'Argentina Oro, Plata y Cobre', 2 y 3 de diciembre en CABA

María Eugenia Sampalione. Directora ejecutiva de Newmont en la Argentina



Todos ellos confluirán con el propósito de revisar el desempeño del año que concluye y evaluar el rumbo futuro de la actividad.

Durante la primera jornada, la agenda se estructurará en torno a un programa de conferencias liderado por ejecutivos, autoridades y especialistas. Los ejes temáticos prioritarios para esta edición pondrán el foco en el balance anual del sector y la performance de las compañías operadoras, así como en las inversiones y alternativas de financiamiento para nuevos proyectos. También se debatirán cuestiones sumamente estratégicas, como el rol de los minerales estratégicos, la geopolítica, los mercados de *commodities*, la infraestructura, la logística y la competitividad. Adicionalmente, el seminario abordará el desarrollo de proveedores y las condiciones necesarias para acelerar nuevos proyectos mineros.

Como es tradición, por la noche de la primera jornada tendrá lugar la gala anual 'La Noche de las Distinciones'. Esta cena de gala se constituye como el ámbito destinado a reconocer públicamente el trabajo, trayectoria y logros de las empresas, profesionales e iniciativas que marcaron el rumbo del año minero en el país.

Plataforma de negocios

El seminario ofrece diversas alternativas de participación adaptadas a los objetivos de los asistentes. Quienes opten por la asistencia general tendrán acceso completo a la agenda de conferencias, paneles y actividades de *networking*. Por su parte, las empresas e instituciones que busquen mayor visibilidad de marca y posicionamiento institucional podrán participar bajo la modalidad de patrocinio (*sponsor*), accediendo a un rol destacado en la identidad visual del evento, accesos preferenciales y exclusivas sesiones de *matchmaking* y *networking* con las principales compañías operadoras del sector minero. De este modo, este encuentro reafirma su rol fundamental como la plataforma de negocios más sobresaliente de la minería argentina.



"Nuestra inversión en Cerro Negro es una apuesta integral de desarrollo"

En cada uno de sus negocios, Newmont contempla la seguridad operativa y el fortalecimiento de los proveedores locales. Así lo expresó María Eugenia Sampalione, responsable de la firma en el país, quien también remarcó la importancia de generar empleo de calidad.



María Eugenia Sampalione

La visión de Newmont sobre el desarrollo, la inversión y las oportunidades mineras en el país resulta sumamente clara. "Somos la cuarta productora de oro a nivel mundial. Para corporaciones globales como la nuestra, la decisión de invertir depende enteramente de las condiciones que ofrece un país, destacando especialmente la seguridad jurídica, la institucionalidad y las prácticas estables a largo plazo, ya que nuestros proyectos se planifican a 30 ó 40 años", expresó María Eugenia Sampalione, directora ejecutiva y *Country Manager* de Newmont en la Argentina.

Según sus palabras, hoy el mercado local ofrece señales macroeconómicas de estabilización que facilitan el entendimiento que el sector minero siempre ha solicitado. "Esta confianza nos impulsó a concretar una inversión de u$s 800 millones en Cerro Negro para extender la vida útil del yacimiento más allá del año 2035. Este desembolso, anunciado en febrero e iniciado en marzo, no busca solamente optimizar la productividad; representa una apuesta integral por la seguridad operativa, el desarrollo de proveedores locales y la generación de empleo de calidad. De hecho, a solo tres meses del inicio de este plan, contratamos u$s 96 millones con proveedores locales e incorporamos a 337 nuevos operadores", cuantificó.

El empleo minero que promueve Newmont, indicó la ejecutiva, exige un profundo respeto por las normas, el cuidado mutuo y la solidaridad, pilares que deben trabajarse en conjunto con el Gobierno. "Para nosotros, la minería del futuro está indisolublemente ligada a la capacitación, el diálogo constante y el entendimiento profundo con las comunidades", definió.

Mejoras reales

A decir de Sampalione, las contribuciones económicas de las empresas deben estudiarse y planificarse previamente para generar mejoras reales en infraestructura, salud y educación. "El objetivo principal debe ser que, una vez que la mina cierre, las comunidades cuenten con alternativas económicas viables como el turismo o la agricultura", aseveró.



Un caso de éxito de este enfoque, ejemplificó, es la línea eléctrica de alta tensión que unirá Perito Moreno con Los Antiguos, financiada con casi u$s 40 millones de contribuciones de Newmont a través del Fondo Unirse de Santa Cruz. "Esta obra, que está próxima a terminarse, beneficiará a 15.000 personas, potenciará la producción de cerezas de la zona agropecuaria al reducir sus costos energéticos y le ahorrará u$s 8 millones al gobierno provincial", destacó.

Newmont



Minería

Agustín Saravia Frías. Vicepresidente de Hanaq Argentina

“Tenemos tres proyectos mineros en La Rioja”

Aparte de producir litio en Salta y plata en Jujuy, Hanaq Argentina quiere contribuir con el desarrollo de la minería riojana. Según Agustín Saravia Frías, vicepresidente de la firma, la idea es llegar a la instancia productiva en Cerro Delta, Caballos y Salado.



Agustín Saravia Frías

Con una década de trayectoria en el sector minero local, Hanaq Argentina posee dos importantes proyectos en producción: uno litífero en Salta, que comenzó a operar en 2018 y dos años después concretó su primera exportación, y una mina de plata en Jujuy, cuya capacidad productiva se encuentra actualmente en pleno proceso de expansión. Tal como precisó Agustín Saravia Frías, vicepresidente de la empresa, la intención es diversificarse hacia otros puntos del territorio nacional para aprovechar el vasto potencial geológico que el país aún tiene sin explotar. “Por eso contamos con exploraciones en marcha en Río Negro, Chubut y La Rioja, entre otras provincias”, indicó el ejecutivo.

Específicamente en suelo riojano, particularizó, Hanaq se encuentra presente desde el año 2018. “En estos momentos desarrollamos tres iniciativas que registran distintas etapas de avance: Cerro Delta, que está orientada a la exploración de oro; Caballos, que muestra una interesante potencialidad cuprífera; y Salado, que recién atraviesa una instancia de prospección”, detalló.

Las perspectivas de poner en valor esos emprendimientos son muy altas, aseguró Saravia Frías, porque La Rioja viene ofreciendo un clima cada vez más favorable para la inversión sectorial. “Hace tres o cuatro años se empezó a notar un fuerte impulso a la industria minera, lo cual nos convenció de intensificar nuestras labores a nivel provincial”, destacó.

No es para nada casual, enfatizó, que en este tiempo la compañía haya obtenido más de 4.000 muestras de roca y suelo para su análisis. “Asimismo, ejecutamos una veintena de perforaciones exploratorias y efectuamos estudios geofísicos e imágenes hiperespectrales para profundizar el conocimiento de los recursos detectados”, remarcó.



Según Saravia Frías, la apuesta es poner en producción una nueva mina en La Rioja, donde desarrollan tres proyectos: Cerro Delta, Caballos y Salado

Ilusión en marcha

Debe reivindicarse, a decir de Saravia Frías, el trabajo conjunto que Hanaq viene encarando con los diversos organismos provinciales que intervienen en la actividad minera. “Últimamente mejoró mucho la coordinación en la aprobación y entrega de permisos para realizar trabajos exploratorios. Eso facilita sobremanera la toma de decisiones”, ponderó.

Para seguir promoviendo el desenvolvimiento minero de Hanaq en La Rioja, expresó, serán vitales los resultados de la próxima campaña exploratoria que la firma tiene en carpeta, la cual se desarrollará entre los meses de noviembre y marzo, cuando las condiciones climáticas permiten trabajar en la zona cordillerana. “Vamos a continuar con las perforaciones en el proyecto Cerro Delta. Confiamos en la posibilidad cercana de poner en producción una nueva mina en la provincia”, se ilusionó. ›|‹



Tus **soluciones.**

TOOLS CRM

TOOLS ERP

TOOLS PROD.

TOOLS RRHH

TOOLS SERVICIO TÉCNICO

TOOLS TRAZA

TOOLS TIME REPORT

SOFTLATAM
SOLUCIONES CONFIABLES

www.softlatam.com.ar

Minería

Raymond Harari. CEO de Argentina Metals

“Nuestras propiedades en Mendoza son altamente prospectivas”

Argentina Metals controla 146.000 hectáreas en suelo mendocino. Según su titular, Raymond Harari, la compañía piensa transitar paso a paso todo el proceso exploratorio de sus activos, sin descartar ventas ante la inminencia de la fase productiva.

Recientemente incorporada a TSX Venture Exchange, una bolsa de valores canadiense orientada a empresas emergentes y de pequeña capitalización, Argentina Metals exhibió en Mendoza el modelo financiero de su cartera exploratoria a nivel provincial. En palabras de Raymond D. Harari, CEO de la compañía, la idea es contar con más acceso al capital a partir de incursiones en diversos mercados bursátiles, mientras se avanza decididamente en términos de escala territorial, diversificación de riesgo y una salida abierta a futuras asociaciones con grandes mineras. “Para cualquier *junior* resulta vital favorecer el ingreso de inversores”, explicó. En ese sentido, sostuvo, la clave pasa por multiplicar los puntos de entrada para el capital. “Si alguien quiere invertir, tiene que hacerlo lo más fácil posible”, enfatizó.

Específicamente en suelo mendocino, puntualizó, Argentina Metals consolidó un portafolio de propiedades que despiertan auspiciosas expectativas. “Tenemos suficientes municiones como para ser efectivos. Manejamos 146.000 hectáreas (Has) altamente prospectivas”, detalló.

Por lo pronto, expresó, los avances se darán paso a paso: primero de la mano de prospecciones, luego con perforaciones y –en una potencial instancia posterior– con el desarrollo de recursos que puedan ser certificados y llevados hacia etapas de factibilidad. “En el corto plazo, lo primero es la prospección, y lo segundo es perforar y hacer un descubrimiento. Después nos focalizaríamos en expandir un recurso identificado y certificado por geólogos. Y recién entonces pensaríamos en la factibilidad, la construcción de la mina, etc.”, enumeró.

Una vez en la fase operativa, anticipó, el desarrollo en solitario podría expirar ante la aparición de una *major*. “Vamos a avanzar hasta que las compañías grandes nos lo permitan”, admitió.

Todo el proceso, aclaró, suele verse condicionado por los tiempos operativos, sobre todo en zonas montañosas, donde las campañas dependen de ventanas climáticas que se abren en lapsos limitados. “Hay que aprovechar a fondo los seis meses sin nieve”, resumió.



Raymond Harari

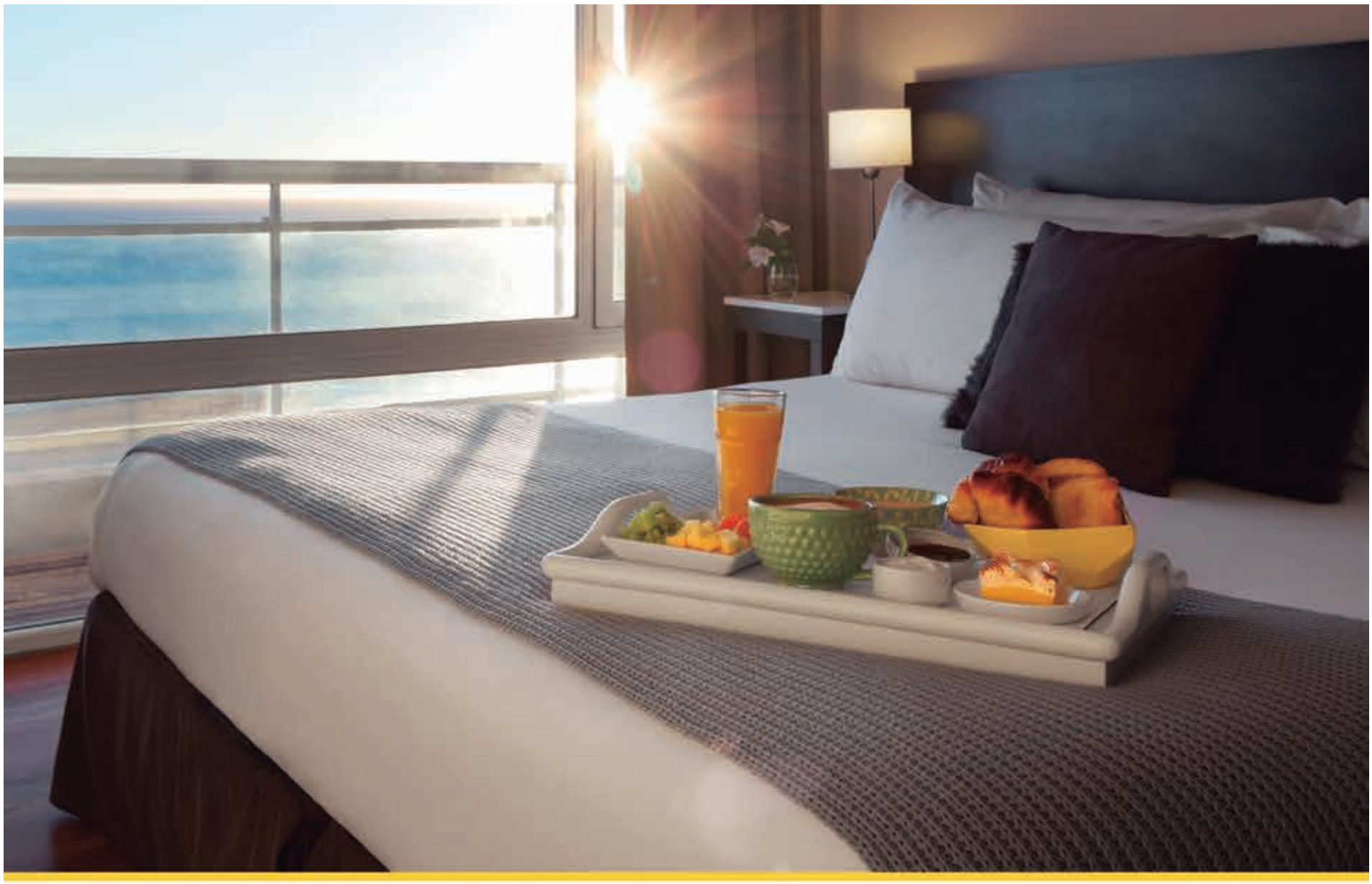
Modelo abierto

Aunque no sea lo más habitual, Argentina Metals no cierra las puertas a encargarse de una eventual puesta en producción minera. “Estamos dispuestos a hacerlo, pero si en el camino llega una compañía grande con un pago apropiado, no tendremos ningún problema en darle las llaves”, remarcó.

Por ahora, subrayó, la firma evitó la rúbrica de acuerdos con regalías o pagos por hitos. “Venimos incorporando a los vendedores como accionistas. Somos dueños 100% de las propiedades y los vendedores tienen acciones en nuestra empresa. Por ende, lo que todos queremos es un descubrimiento”, completó. ›|‹







Puerto Madryn, frente al mar.

DAZZLER
BY WYNDHAM
PUERTO MADRYN

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

GYM · SPA · ROOM SERVICE · PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN · BUSSINES CENTER

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

WYNDHAM REWARDS

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN

Minería

Marcelo Orrego. Gobernador de San Juan

“Transformaremos la inversión minera en obras de infraestructura reales”

San Juan consiguió de Vicuña Corp. un ingreso extraordinario para financiar iniciativas viales, hídricas y de saneamiento. Según el gobernador Marcelo Orrego, el acuerdo marca un antes y un después en la relación de la provincia con el sector minero.



Marcelo Orrego

El gobernador de San Juan, Marcelo Orrego, brindó detalles sobre los alcances del histórico convenio firmado con la empresa Vicuña Corp., el cual garantiza un ingreso extraordinario de u$s 250 millones para financiar obras clave en la provincia antes de que comience la explotación cuprífera. “Este convenio marca un hito en la historia minera de nuestra provincia. Por primera vez, una firma del sector realizará un aporte económico de semejante magnitud antes de comenzar a explotar. Esto tiene que ver con que San Juan genera confianza y con un clima de negocios que comenzamos a construir desde que asumimos. Queremos transformar la inversión minera en obras de infraestructura reales”, enfatizó el mandatario.

Según sus precisiones, el desembolso comprometido por Vicuña no configura un préstamo, sino que es un aporte único, no compensable y no reembolsable. “No tiene relación con regalías ni generará endeudamiento para la provincia. Los fondos irán estrictamente a la concreción de infraestructura vial, hídrica y de saneamiento. Esto potenciará nuestro desarrollo agroindustrial, productivo, energético y turístico, impulsando fuertemente la generación de empleo”, remarcó.

Una de las principales obras contempladas en el acuerdo, especificó, es la mejora de Ruta Nacional 40 Norte. “Al conectar el norte provincial, favorecerá sustancialmente para el turismo, la producción de alimentos, la energía y la minería”, indicó.

No menos relevante, apuntó, será la financiación por parte de Vicuña de una nueva línea eléctrica y el denominado ‘Corredor Norte’ que vinculará Angualasto con el emprendimiento minero. “Asimismo, se estipulará un fideicomiso de infraestructura pública financiado con un aporte adicional del 1,5% del valor bruto de facturación del proyecto. Al ser administrado y auditado por el Estado, aseguraremos la trazabilidad, un destino específico para cada inversión y el control de su ejecución. A su vez, ratificamos el régimen del 3% de regalías mineras vigentes desde el inicio formal de la explotación. Las reglas claras y previsibles dan certeza a los inversores”, aseveró.

Amplio apoyo

El compromiso suscripto con Vicuña Corp., expuso Orrego, implicó más de un año y medio de negociaciones. “Las gestiones arrancaron la feria PDAC de 2025, en Toronto (Canadá), pero también hicimos reuniones en San Juan, Buenos Aires, Santiago, Vancouver y Nueva York”, recordó. Es motivo de agradecimiento, señaló, el amplio apoyo que la iniciativa recibió por parte de múltiples sectores.



Marcelo Orrego explicó los alcances del acuerdo con Vicuña Corp., que aportará u$s 250 millones no reembolsables para financiar obras clave en San Juan antes del inicio de la explotación

“En ese sentido, nadie puede oponerse a su propia provincia o rechazar obras que van a beneficiar a la gente. ¿Quién podría ir en contra de eso?”, se preguntó. ›|‹





MADRYN RENT A CAR

MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina









En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas, todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con **camionetas 4x4** para un paseo más aventurero o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: **Av Roca 116 local 15**

Al teléfono **2804 952237**

O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

Atención 100% personalizada

Contamos con **servicio de aeropuerto tanto en puerto Madryn como en Trelew**

Minería

Ranking de Mining.com

El país posee tres de los 10 mayores yacimientos de litio a nivel global

Cauchari-Olaroz (posicionado en el séptimo puesto), el Salar de Olaroz (en el noveno) y el Salar del Hombre Muerto (en el décimo) son los proyectos que representan a la Argentina en un mercado litífero internacional dominado por Australia y Chile.



Alentado por la transición energética y el auge de la movilidad eléctrica, el litio se ha erigido como uno de los recursos más estratégicos del mundo. En este escenario, la Argentina logró un hito significativo al posicionar tres de sus yacimientos entre los 10 más importantes a nivel global, según un reciente relevamiento del sitio especializado Mining.com. Este reconocimiento subraya el papel fundamental del Noroeste Argentino (NOA) dentro del denominado "Triángulo del Litio", una región que el país comparte con Chile y Bolivia, y que concentra gran parte de las reservas globales del mineral.

El avance de la industria nacional queda en evidencia en tres proyectos clave que combinan longevidad, innovación técnica y capacidad productiva. En el séptimo lugar del ranking mundial se ubica Cauchari-Olaroz. Operado por Lithium Argentina y Ganfeng Lithium, este proyecto representa el mayor desarrollo que ha entrado en fase operativa en la Argentina durante las últimas dos décadas, con una capacidad de 40.000 toneladas (Tn) anuales de carbonato de litio de alta pureza.

En la novena posición, en tanto, aparece el Salar de Olaroz, situado en Jujuy. Bajo la gestión de Rio Tinto, esta planta sobresale por su capacidad técnica para producir litio de grado batería de forma consistente, alcanzando una producción anual de 42.500 Tn tras sus recientes ampliaciones.

Finalmente, el Salar del Hombre Muerto, enmarcado en el proyecto Fénix, cierra el top-10 global. Pionero en la extracción moderna en el país, este yacimiento situado entre Catamarca y Salta está considerado como una verdadera institución en la industria por su larga trayectoria y su importancia crítica para el suministro regional.

Más allá de estos avances, el liderazgo productivo en el ámbito litífero a escala planetaria sigue encabezado por Australia y Chile. La mina australiana Greenbushes se mantiene como la operación más eficiente y grande del mundo a partir de la masiva extracción de litio de roca dura. Chile, por su parte, aún domina la producción sudamericana mediante las gigantescas operaciones de SQM y Albemarle en el Salar de Atacama, que ocupan el segundo y el tercer puesto del listado, respectivamente.



Argentina se posiciona en el mapa litífero mundial: tres de sus yacimientos –Cauchari-Olaroz– Salar de Olaroz y Salar del Hombre Muerto– figuran entre los 10 más importantes del planeta según Mining.com, consolidando el rol estratégico del Noroeste Argentino en el "Triángulo del Litio" frente a un mercado liderado por Australia y Chile

Alta concentración

El panorama actual del negocio del litio revela una fuerte especialización geográfica: mientras que Australia lidera la minería de roca, Argentina y Chile son los referentes indiscutibles en la extracción de salmueras. Sin embargo, esta alta concentración del recurso en pocas manos viene generando una alerta en los mercados occidentales.

Ante el riesgo estructural que esto supone para la cadena de suministros, diversos gobiernos decidieron impulsar la diversificación de fuentes hacia nuevas fronteras en África y Norteamérica. En este contexto de competencia creciente, el éxito de los proyectos argentinos será determinante para asegurar el lugar del país en la economía verde del futuro.



Raúl Jalil. Gobernador de Catamarca

“No todo es minería: hay que desarrollar otros sectores”

Catamarca necesita diversificar su matriz productiva. Así lo cree el gobernador Raúl Jalil, quien celebró los avances que registran rubros como el litífero, pero al mismo tiempo resaltó la relevancia de dotar de mayor competitividad a otros segmentos.



Raúl Jalil

El fuerte impacto de los millonarios desembolsos mineros anunciados bajo el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), la llegada de importantes firmas multinacionales y la apertura de nuevas plantas de litio fueron motivo de análisis para el gobernador de Catamarca, Raúl Jalil, quien reconoció los riesgos económicos y laborales que enfrenta la provincia si no sabe diversificar su producción. “El sector minero se encuentra muy bien, podríamos decir que ‘está volando’. Pero también hay que mirar otros sectores para no tener problemas”, admitió el mandatario.

Según sus precisiones, Catamarca viene liderando el crecimiento exportador a nivel nacional tras haber duplicado sus exportaciones este año. “Aspiramos a triplicar nuestras cifras en 2027”, anticipó.

Este “boom minero”, expuso, responde sobre todo a una mayor estabilidad jurídica y al impulso del RIGI, que garantizó la liquidación de divisas y la fijación de mecanismos de resolución de conflictos demandados por el capital privado. “El futuro de la actividad minera se concentra en el oeste catamarqueño, donde operan corporaciones de la talla de Rio Tinto y Glencore, y donde se proyecta la inauguración de cuatro plantas de carbonato de litio en el corto plazo. Sin embargo, el desarrollo debería derramarse de manera directa sobre nuestra Puna”, opinó.

En la actualidad, repasó, el país realiza exportaciones mineras por más de 7.000 millones anuales. Ese número, relativizó, posee un amplio margen de crecimiento. “En Australia, de hecho, los envíos del segmento totalizan unos u$s 200.000 millones”, comparó. El gran desafío, recalcó, es mejorar ese rendimiento sin trabajar otras opciones de desarrollo. “Y hay que hacerlo dando claras muestras de seguridad jurídica al sector privado”, enfatizó.

Efecto multiplicador

No debe menospreciarse, de acuerdo con Jalil, el efecto multiplicador de la infraestructura minera, que ya promueve el turismo –mediante un próximo hotel de cinco estrellas en Antofagasta–, la consolidación de los proveedores locales y la creación de un campus conjunto para entrenar recursos humanos. “A pesar del ‘viento de cola’ que sopla para esta industria, no podemos desentendernos sobre los peligros de contraer la llamada ‘enfermedad holandesa’. El ingreso masivo de dólares no debe restar competitividad a otros sectores”, aseveró el gobernador, quien también se refirió a la asimetría de género latente en el mercado de trabajo, dado que la minería emplea un 75% de varones, en contraste con la industria textil, fuertemente femenina.



Raúl Jalil, gobernador de Catamarca, advierte sobre la necesidad de diversificar la matriz productiva provincial. Celebra el auge del litio y el impacto del RIGI, pero alerta sobre los riesgos de la “enfermedad holandesa” y la urgencia de desarrollar otros sectores para sostener el crecimiento y generar empleo más allá de la minería







Minería

Con más de 28 años de trayectoria

Proveen ingeniería, tableros eléctricos y soluciones integrales para la industria

Hoy las actividades minera y petrolera abren enormes desafíos y oportunidades para empresas locales como Pyre. Su presidente, Alejandro Albarellos, dio detalles de la estrategia emprendida para seguir acompañando el crecimiento de esos sectores.

Radicada en San Luis y San Juan, Pyre es una compañía de ingeniería argentina que se especializa en el segmento eléctrico industrial. “Nuestra fortaleza está en integrar ingeniería, fabricación y servicios en una misma organización”, definió Alejandro Albarellos, presidente de la firma. En ese sentido, aclaró, Pyre no se limita meramente a entregar equipamiento. “Buscamos comprender las necesidades de cada proyecto y desarrollar soluciones técnicamente confiables, seguras y adaptadas a sus condiciones de operación”, señaló. La minería y el rubro hidrocarburífero, según el directivo, son industrias que demandan continuidad operativa, seguridad y alta confiabilidad. “Para ellas desarrollamos tableros eléctricos de potencia, distribución, control y centros de control de motores, tanto estándar como protocolizados bajo ‘IEC 61439’, incluyendo tableros resistentes al arco interno. También les ofrecemos soluciones de media y baja tensión, *shelters* eléctricos, automatización, sistemas de puesta a tierra, protección contra descargas atmosféricas, mantenimiento y puesta en servicio. Nuestra capacidad de integrar distintas especialidades nos permite participar en proyectos completos, desde su ingeniería hasta las pruebas finales en planta”, explicó.

En este escenario, acotó, resulta vital la alianza estratégica sellada con ABB. “Somos ABB Value Provider y Panel Builder Partner, por lo que podemos incorporar tecnologías de primer nivel internacional a soluciones desarrolladas y fabricadas en la Argentina. Esta vinculación nos permite ofrecer equipamiento y tecnologías avanzadas de protección, control y seguridad eléctrica, incluyendo sistemas de detección y mitigación del arco eléctrico, especialmente relevantes en instalaciones industriales críticas”, precisó.



Para garantizar la calidad de sus desarrollos, reveló, Pyre cuenta con un sistema de gestión certificado bajo la norma ISO 9.001:2015, aplicado al diseño, desarrollo y fabricación de tableros eléctricos de potencia y control. “Disponemos de un equipo propio de ingeniería, personal técnico especializado e infraestructura industrial en nuestra planta principal de San Luis. Trabajamos con criterios de trazabilidad, verificaciones técnicas y ensayos porque entendemos que la calidad debe construirse desde el diseño”, resaltó.





Socio tecnológico

A decir de Albarellos, resulta clave la capacidad de ofrecer respuestas integrales, con ingeniería propia, fabricación nacional y acompañamiento técnico directo. “Para nuestros clientes, eso significa contar con un interlocutor que comprende el proyecto completo y puede responder durante toda su ejecución”, enfatizó. De cara al futuro, anticipó, la meta es seguir creciendo como proveedores de tecnologías para la minería, el petróleo y la gran industria. “La Argentina tiene enormes oportunidades de desarrollo, y estamos convencidos de que la ingeniería nacional puede acompañarlas con calidad, innovación y compromiso. Nuestro objetivo es que Pyre sea reconocida no solamente como fabricante, sino también como un socio tecnológico confiable”, completó. ›|‹





Minería

Norma Ramiro. Presidenta de WiM Argentina

“Hay que aprovechar este momento de grandes transformaciones”

El contexto vigente es ideal, según Norma Ramiro, para construir una minería más inclusiva. La flamante conductora de WiM Argentina prometió trabajar para promover la sostenibilidad en la industria y su conexión con las nuevas generaciones.

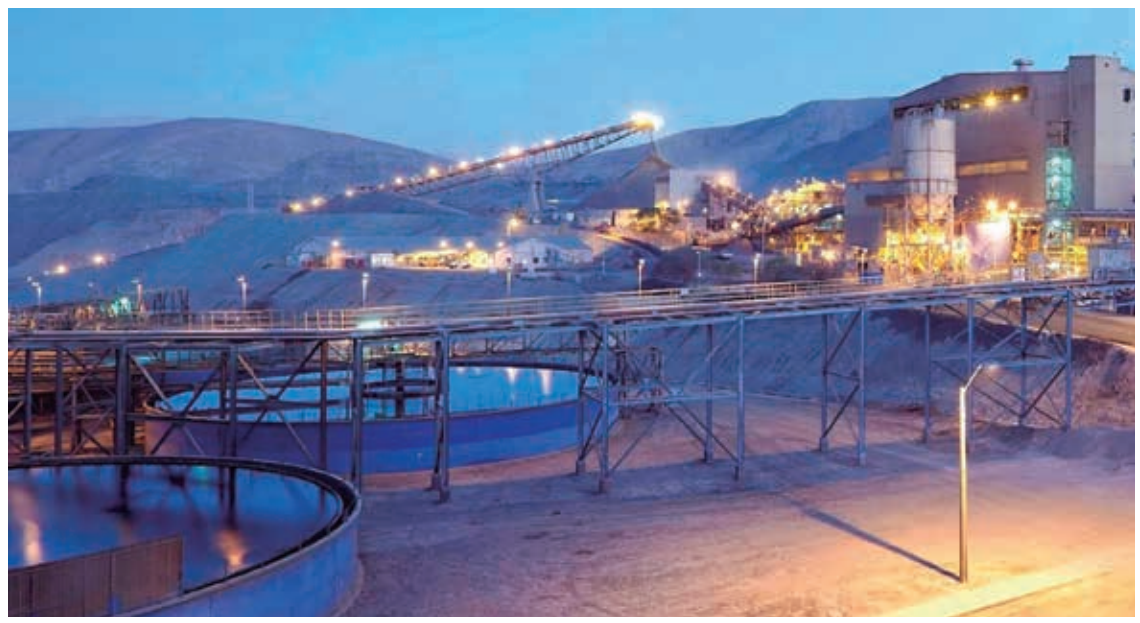


Norma Ramiro

Al renovar sus autoridades para el período 2026-2028, Women in Mining (WiM) Argentina designó como su nueva titular a Norma Ramiro, representante de Vicuña Corp. La profesional manifestó su satisfacción por acceder a la conducción de la entidad, además de reafirmar su compromiso con el fortalecimiento de la equidad y la diversidad a nivel sectorial. “Me siento profundamente honrada y feliz por haber sido elegida para asumir la Presidencia de WiM Argentina. Recibo este desafío con enorme entusiasmo y con la convicción de que liderar esta organización implica abrir caminos y generar oportunidades para que cada vez más mujeres puedan desarrollarse y asumir roles de liderazgo en la industria minera”, aseguró.

En estos momentos, describió, el sector se encuentra atravesando un momento de grandes transformaciones a escala local. “Tenemos la oportunidad y responsabilidad de construir una minería más inclusiva, innovadora, sostenible y conectada con las nuevas generaciones”, subrayó.

Ramiro viene de asumir la función de directora de Asuntos Corporativos en Vicuña Corp., la firma creada en partes iguales por BHP y Lundin Mining para desarrollar los proyectos de cobre, oro y plata Josemaría y Filo del Sol en San Juan. “Valoro mucho la confianza depositada en mí y la posibilidad de apoyar el desarrollo de iniciativas de tan alto perfil”, sostuvo.



Norma Ramiro asume la presidencia de WiM Argentina (2026-2028) con el objetivo de construir una minería más inclusiva, innovadora y sostenible



En la conducción de WiM será acompañada por Silvia Rodríguez, referente de Tamar Mining, quien fue nombrada vicepresidenta primera, y por Verónica Morano, de Glencore Argentina, quien ejercerá como vicepresidenta segunda.

La Dirección del Comité de Proveedores estará en manos de Perla Arancibia, de YARD, mientras que la Dirección del Comité Asesor será ejercida por Ana Gil Barbera, de ASAP Consultores.

Innovación y educación

Antes de fundar su propia consultora, llamada Norma Ramiro Consulting, la ejecutiva se desempeñó 23 años en la Comisión Australiana de Comercio e Inversión (más conocida como Austrade), donde estuvo a cargo de misiones comerciales y conferencias internacionales para empresas australianas y argentinas en segmentos como la minería, los agronegocios, la salud y la tecnología. Como parte de Austrade, Ramiro se focalizó en la innovación y la educación, apuntando a comprender las necesidades de clientes internos y externos, y proveyendo servicios de asesoramiento a más de 60 compañías australianas en los mercados de la Argentina, Uruguay y Paraguay. “Me caracterizo por mi ambición, pasión y enfoque en los resultados”, se autodefinió. ›|‹





Minería

Informe de Enter Comunicaciones

Tres provincias monopolizan la discusión minera en el país

Salta, San Juan y Catamarca acaparan más de la mitad de las menciones que recibe la minería argentina en el ámbito digital. El debate fiscal y político se da en la red social X, mientras que Facebook e Instagram canalizan los pedidos de empleo.

Salta, San Juan y Catamarca configuran el centro territorial de la agenda minera a escala nacional. Así lo expone un informe elaborado por la consultora Enter Comunicaciones.

Denominado 'Data to decide: minería en foco', el reporte indica que la actividad sumó más de 39.000 menciones en un mes. "Entre el 13 de septiembre y el 12 de octubre, la conversación digital sobre minería acumuló 39.049 menciones de unos 12.300 autores únicos, con una audiencia potencial de 10,2 millones de usuarios y 275.352 interacciones. El pico del período fue el 1 de octubre, con los anuncios de inversión bajo el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) y la Argentina Week en París", puntualiza.

De acuerdo con el documento, Salta concentra el 18,8% de las publicaciones, seguida por San Juan (17,9%) y Catamarca (16,1%), que registra el mayor promedio de interacciones por post (25,8). "La red social X nacionaliza el debate fiscal y político, mientras que Facebook e Instagram canalizan los reclamos locales sobre empleo, proveedores provinciales e impacto en las comunidades", precisa.

Resulta llamativo, según Enter Comunicaciones, que la negatividad sobre el sector subió, pero no expresa un rechazo absoluto a la industria. "Las menciones positivas concentraron el 41,85%, frente a un 32,24% de negativas y un 25,91% de neutrales. La negatividad creció un 24,6% con respecto al informe anterior, impulsada por los cuestionamientos al RIGI y a la soberanía fiscal (52,4% de las críticas), y por los reclamos socioambientales vinculados al agua (41,1%)", cuantifica el trabajo.



Salta, San Juan y Catamarca concentran más de la mitad de las menciones digitales sobre minería en el país, según el informe de Enter Comunicaciones, que registra 39.049 publicaciones en un mes y ubica al litio y el cobre como los minerales más discutidos

Narrativas virales

Tal como explicita la consultora, las narrativas económicas y de inversión dominan el relato a nivel sectorial, ya que 'Inversión y RIGI' (22%), 'Producción' (17%) e 'Infraestructura' (13%) motorizan el volumen de publicaciones, al tiempo que 'Ambiente y Agua' (11%) genera la mayor viralidad y controversia. "Glencore lidera la conversación corporativa (35,64%) por sus proyectos de cobre MARA y El Pachón, junto con la ratificación de sus inversiones bajo el RIGI", acota.

Los desarrollos litíferos y cupríferos, de acuerdo con el informe de Enter Comunicaciones, hegemonizan la discusión sobre minerales y emprendimientos. "El litio (38%) y el cobre (21%) lideran el interés público. Vicuña en San Juan (25,7%) y MARA en Catamarca (18%) explican juntos más del 43% de la conversación sobre proyectos, seguidos por Sal de Oro (9,3%) tras la puesta en marcha de la planta de Posco", completa. ›|‹



Andes Analytical: cada fractura del sondaje, orientada y verificada

La empresa dirigida por José Luis Sepúlveda Mercado procesa y audita registros de televiewer acústico y óptico: imágenes de 360° de la pared del pozo que permiten orientar fracturas, vetas y fallas en su posición real.

Andes Analytical
GEOLOGICAL DATA SERVICES

Con más de 25 años de experiencia en materia de geofísica de pozos y geotecnia minera, el geólogo José Luis Sepúlveda Mercado dirige Andes Analytical, empresa especializada en la provisión de servicios analíticos a nivel sectorial. A la hora de optimizar el desempeño en la industria, según el experto, resulta clave destacar el aporte del *televiewer*. "El testigo es la referencia geológica, pero sale del pozo quebrado y girado, y orientarlo depende de marcas que a menudo se pierden. El *televiewer*, por su parte, registra la pared del pozo en 360° y ve la roca en su lugar: cada fractura, veta o falla aparece como una curva sinusoidal cuya altura da el manteo y cuyo punto más bajo, la dirección", explicó.

Para comprobar que la orientación sea correcta, prosiguió, se contrastan testigo e imagen a la misma escala y profundidad, estructura por estructura. "En planos bien definidos ambas fuentes coinciden dentro de 2 a 3 grados. En zonas de falla, donde el testigo llega roto, manda el *televiewer*", puntualizó. Al revisar campañas antiguas, indicó, se detectan errores que nadie ve: registros sin el archivo original, trayectorias planificadas en vez de medidas y, sobre todo, sinusoides calculadas con el diámetro teórico del pozo y no con el real. "Ese detalle inclina de más todas las estructuras: unos 2 grados, y hasta 10 en la roca de peor calidad", especificó. Aunque el informe se vea impecable, advirtió, un error de orientación se paga después, en el diseño de un talud o de una labor. "Auditar un registro implica llevar la información cruda a información auditable, con carácter de certificada. En ese sentido, nosotros revisamos registros de *televiewer* y trayectorias, propios y de terceros, desde el archivo original. Entregamos un informe firmado, con hallazgos, evidencia y trazabilidad completa. Lo que no cierra se declara, no se suaviza. Y conviene exigir el dato crudo pozo a pozo durante la campaña, porque años después ya no hay nada que auditar", planteó.

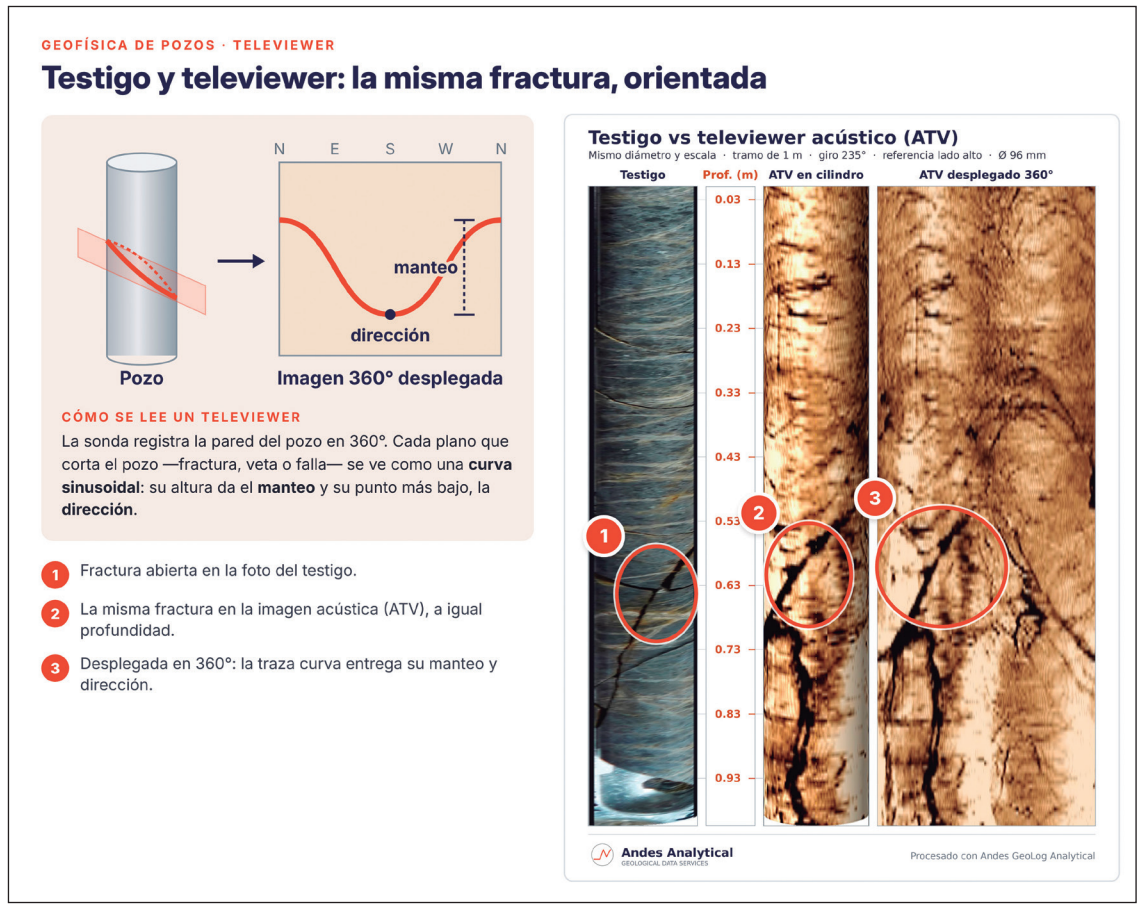


Imagen 1: Testigo y televiewer acústico del mismo tramo de 1 m, en igual diámetro y escala: la fractura del testigo aparece a la misma profundidad en la imagen acústica, y desplegada en 360° entrega su manteo y dirección

Más valor del mismo registro

Además de las estructuras orientadas, agregó Sepúlveda Mercado, la imagen acústica mide la forma real del pozo. "Donde la roca está sometida a esfuerzo, la pared se rompe en dos lados opuestos: los *breakouts* (ver imagen). Su eje indica la dirección de los esfuerzos de la roca, un dato clave para diseñar taludes y labores. Volver a registrar un pozo cuesta miles de dólares; reprocesar lo que ya existe, cientos", diferenció. Para comenzar a trabajar con Andes Analytical, subrayó, las mineras pueden enviar un sondaje con *televiewer* ya registrado. "Nosotros lo procesamos completo y les mostramos, con sus propios datos, qué se estaba perdiendo. Si el valor está, escalamos por lotes. Desde noviembre facturamos en la Argentina, con base en Mendoza", completó el especialista. ›|‹

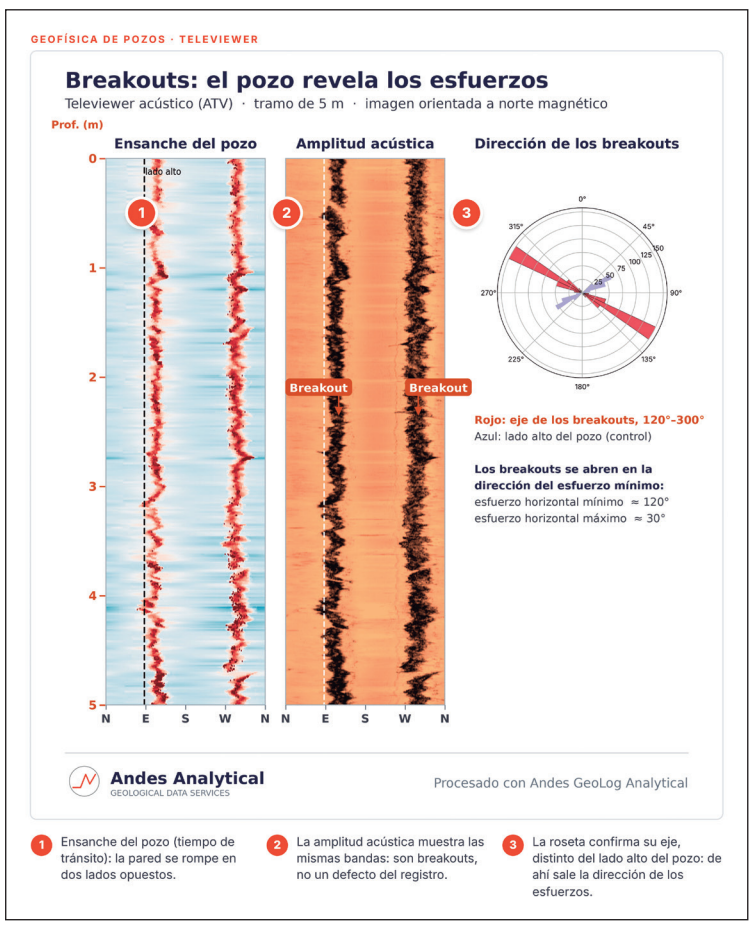
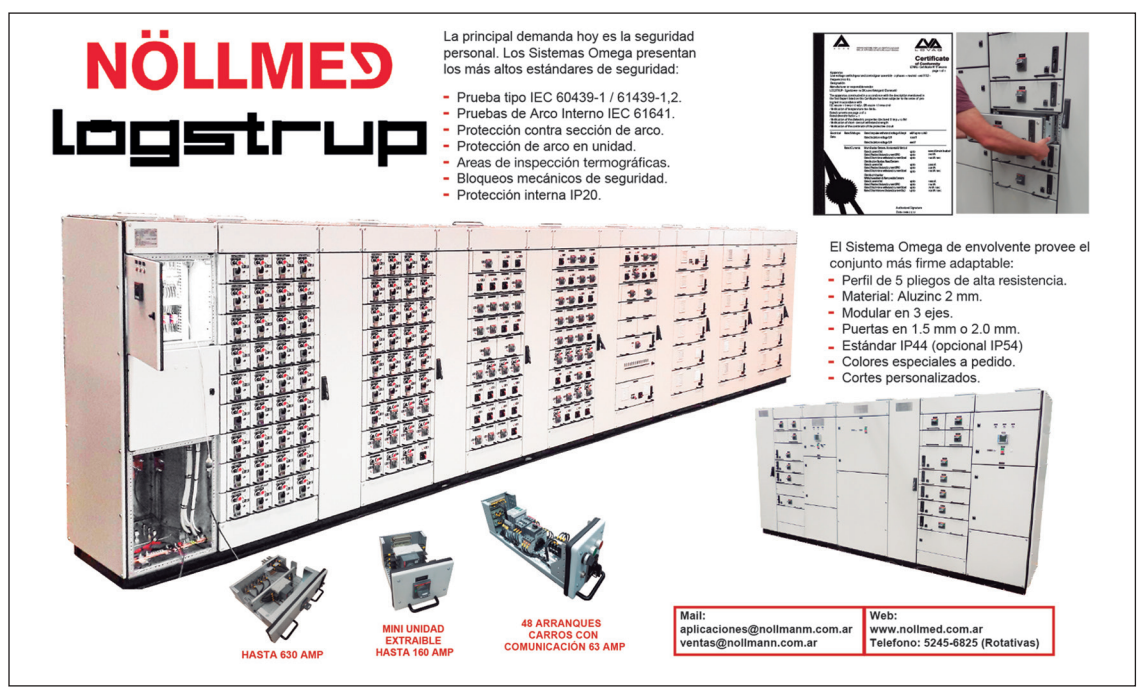


Imagen 2: Breakouts en televiewer acústico: del mismo registro tomado para estructuras se obtiene la dirección de los esfuerzos de la roca



Minería

Jeffrey Hedenquist. Consultor independiente

“El desarrollo a gran escala del cobre es solo cuestión de tiempo”

La Argentina ofrece oportunidades para la exploración e identificación de depósitos cupríferos de clase mundial. Así lo aseguró el consultor Jeffrey Hedenquist, quien predijo el anuncio de importantes hallazgos para los próximos años.



Jeffrey Hedenquist

Lo primero que hay que entender, según la mirada especializada de Jeffrey Hedenquist, es que la geología no conoce fronteras políticas. “No posee nada especial un país frente a otro si ambos comparten una misma roca en Los Andes, la Patagonia o el Macizo del Deseado. Lo que se verifica en la Argentina, en relación con Chile, es falta de exploración. Eso recién está empezando a cambiar en la actualidad”, aseveró el consultor independiente y profesor adjunto de la Universidad de Ottawa (Canadá), quien recientemente estuvo de visita por Mendoza.

Aunque resulta difícil de predecir, expuso, todo indica que habrá nuevos descubrimientos de gran relevancia en el territorio argentino. “No obstante, esos hallazgos llevarán tiempo. La gente tiene que trabajar en la alta cordillera, que es de difícil acceso y sumamente desafiante para operar”, advirtió.

Por supuesto que existen variaciones geológicas, indicó, ya que algunas áreas son un poco mejores que otras. “No obstante, hay que tener cuidado con los dogmas. Cuando se impone la idea de que una zona específica es reconocida por la disponibilidad de un determinado recurso mineral se cierran las puertas de la inversión en otras opciones”, cuestionó.

Según sus palabras, quizás el norte argentino sea más apto para ciertos tipos de mineralización. “Lo cierto es que toda esta región, el arco andino, es extremadamente rica desde un punto de vista geológico. Alberga, de hecho, la mayor concentración de cobre del mundo”, sentenció.

Casos como Filo del Sol, en San Juan, habilitan la posibilidad de detectar nuevos yacimientos cupríferos de clase mundial. “No casualmente BHP y Lundin acaban de anunciar la identificación de 40 millones de toneladas (Tn) de cobre en ese proyecto. Y existen otros prospectos en la zona que van a crecer. Es simplemente cuestión de tiempo y dinero, aunque más que nada de tiempo”, insistió.



Jeffrey Hedenquist: la falta de exploración, no la geología, explica el retraso argentino en cobre, y los grandes hallazgos son “cuestión de tiempo”



Panorama optimista

El éxito minero de San Juan, afirmó Hedenquist, perfectamente podría replicarse en Mendoza. “Si repasamos la historia de Chile, observamos que de repente se da un descubrimiento en una zona, llegan otras compañías y luego comienzan a anunciarse más hallazgos en distritos cercanos”, comparó.

Cuando se piensa en el viejo mercado chileno, agregó, se cree erróneamente que la minería no tiene mucho más por brindar. “Pese a que muchos depósitos tienen más de 50 años, los hallazgos no cesan. Lo mismo ocurrirá en la Argentina”, prometió.





Compañía Minera Piuquenes S.A.
Juan F. Cobos 1355 - Dorrego - Mendoza
Teléfonos: 0261 4311441 / 4317961
exploraciones@minerapiuquenes.com.ar

La minería, una de las pocas vías de diversificación económica en Mendoza

La provincia cuyana debe aprovechar sus ventajas estructurales, mientras espera un ordenamiento de la economía nacional. La actividad minera, en ese esquema, se erige como una de las opciones de desarrollo más potentes.

La economía de Mendoza afronta un período de parálisis que genera preocupación en los sectores productivos. Según un reciente informe del Instituto de Estudios sobre la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL) Regional Cuyo, elaborado por los economistas Gustavo Reyes y Jorge Day, este fenómeno no se debe únicamente a factores internos, sino que está profundamente ligado a la falta de crecimiento de la Argentina en los últimos 15 años. Aunque los sectores tradicionales enfrentan retos significativos, el estancamiento nacional ha sido el principal condicionante para el desarrollo provincial.

La matriz productiva mendocina se sustenta en tres pilares: los bienes (la industria, el agro y la minería), que representan el 36% de la actividad; los servicios, que abarcan el 58%; y el sector de infraestructura (la construcción y la energía), que aporta un 6% del total. Un dato clave del informe es el efecto multiplicador: por cada puesto de trabajo generado en la producción de bienes, se crean en promedio dos empleos en el área de servicios. Esto implica que cualquier fragilidad en los segmentos exportadores termina golpeando directamente al consumo y al mercado interno.

El diagnóstico identifica tres tendencias críticas: el cambio en el consumo global hacia los servicios, los elevados costos en dólares que restan competitividad a la Argentina y la crisis de sectores locales. La vitivinicultura sufre una caída en la demanda, mientras que la extracción petrolera convencional sigue perdiendo terreno.



La minería, una de las pocas vías para diversificar la economía de Mendoza y duplicar sus exportaciones, según el IERAL Regional Cuyo, aunque su impacto se vería hacia 2030



Esta situación contrasta fuertemente con la realidad de Neuquén, que gracias al impulso de Vaca Muerta logró incrementar su masa salarial privada un 60% en 15 años, mientras que Mendoza no ha logrado despegar desde su pico en 2013.

Esperanza minera

En este escenario, la minería emerge como una de las pocas vías para diversificar la economía mendocina y duplicar las exportaciones. Sin embargo, el IERAL advierte sobre la necesidad de moderar las expectativas inmediatas. Proyectos de gran escala como San Jorge o Potasio Río Colorado requieren largos plazos de inversión y aceptación social, por lo que su impacto real se percibiría recién hacia 2030. Aun así, su potencial es notable: por cada trabajo directo en minería, se podrían generar entre tres y cinco empleos indirectos.

Finalmente, el reporte subraya que la solución no vendrá de una transformación mágica, sino de políticas locales concretas. Ante un panorama macroeconómico adverso, la gestión pública debe enfocarse en reducir la burocracia, mejorar la infraestructura logística y energética, y garantizar una carga tributaria que no asfixie al sector privado. ›|‹





Posicionan a Vaca Muerta como un polo energético de alcance global

El paulatino declive de las grandes plazas petroleras acrecienta la importancia estratégica de la formación no convencional de la Cuenca Neuquina a la hora de contribuir con la cobertura del suministro petrolero y gasífero del planeta.

La industria petrolera internacional se enfrenta a una encrucijada crítica de cara a las próximas décadas. De acuerdo con un estudio elaborado por el Centro para el Impacto Energético (CEI) del Boston Consulting Group (BCG), se proyecta que hasta el 80% de las principales compañías de petróleo a nivel global registrarán disminuciones significativas en sus niveles de producción para el año 2040. En su mayoría, estos declives oscilarán entre el 20% y el 50%, aunque en ciertos casos más extremos la reducción podría superar el 60%.

Este panorama de retroceso productivo responde, según el informe, a tres factores determinantes que marcan una nueva fase en el mercado energético actual. En primer término, se arrastra una década caracterizada por una menor inversión selectiva en actividades de exploración y producción. A esto se suma una demanda de crudo y gas que se mantiene más firme y persistente de lo proyectado por los analistas. Adicionalmente, no puede soslayarse un entorno de alta tensión geopolítica, con focos de conflicto críticos como el de Medio Oriente.



En este escenario de alta incertidumbre sobre el abastecimiento, los yacimientos capaces de asegurar un flujo productivo estable durante largos períodos adquieren un valor estratégico fundamental para garantizar una transición energética ordenada y evitar tensiones en el suministro mundial. Es en este mapa de reconfiguración donde la Cuenca Neuquina adquiere una importancia sin precedentes. Así, indica BCG, Vaca Muerta se erige como un motor de desarrollo energético de clase mundial que concentra gran parte de las inversiones locales. En palabras de Leonardo De Lella, *Managing Director* de la consultora, la longevidad de las carteras de activos vuelve a ser una prioridad corporativa para reemplazar la producción que declina de los pozos existentes. “Para la Argentina, esta realidad se traduce en la oportunidad de transformar su recurso no convencional en una producción sostenible, competitiva y a gran escala”, sentenció.



Un informe de BCG proyecta fuertes caídas de producción en las grandes petroleras hacia 2040 y posiciona a Vaca Muerta como polo energético global clave, condicionado a infraestructura y reglas claras

Reglas claras

Contar con el recurso natural, advierte BCG, no es condición suficiente para asegurar el éxito competitivo. En ese sentido, factores como el desarrollo de infraestructura de transporte, la eficiencia de costos y la incorporación tecnológica se tornan indispensables.

Específicamente en el ámbito del *shale*, tecnologías avanzadas como los métodos de recuperación mejorada prometen elevar de forma sustancial el factor de recobro. Asimismo, el contexto global añade presión regulatoria: un 45% del valor presente neto de los recursos líquidos y un 35% del gas proyectado se encuentran en mercados bajo control estatal o de acceso restringido, lo que vuelve imprescindible propiciar marcos jurídicos estables.



Chubut presentó su primera microrred híbrida de energía

Al combinar generación solar con almacenamiento mediante baterías, la provincia gobernada por Ignacio Torres se propone liderar la promoción de la transición energética y reducir su dependencia de los combustibles fósiles.

La provincia de Chubut iniciará la construcción de su primer sistema energético híbrido en la localidad de Paso de Indios, un proyecto de vanguardia que integrará energía solar, almacenamiento avanzado mediante baterías (BESS, por sus siglas en inglés) y un generador térmico de respaldo. Esta obra, que requerirá una inversión de u$s 5,4 millones, promete transformar drásticamente el modelo de suministro eléctrico local, el cual actualmente depende en su totalidad de combustibles fósiles.

El proyecto, que cuenta con el respaldo político del gobernador Ignacio 'Nacho' Torres, estará a cargo de Coral Energía, una firma perteneciente al Grupo Corven. La nueva infraestructura técnica estará compuesta por tres pilares integrados en una plataforma única de gestión energética: un parque solar fotovoltaico con una capacidad de 3 megawatts (Mw), un sistema de almacenamiento mediante baterías BESS de 5 megawatts/pico (Mwp) y un motor diésel de respaldo de 1 megavoltio (Mva). Esta combinación estratégica tiene como objetivo priorizar el uso de energía limpia y acumulada, reservando el motor de combustión únicamente para contingencias críticas. Gracias a este esquema automatizado de gestión, se estima que la localidad logrará disminuir en un 80% su consumo actual de combustible de generación.

Además del significativo ahorro económico en costos operativos, la iniciativa conlleva un fuerte impacto ambiental positivo al reducir las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) y mitigar la contaminación sonora que



Chubut presentó en Paso de Indios su primera microrred híbrida de energía, que combina solar, baterías BESS y respaldo diésel para reducir un 80% el consumo de combustible



caracteriza a los motores tradicionales. La adición de baterías de almacenamiento es un elemento fundamental para resolver los desafíos de las redes aisladas, ya que permitirá administrar de manera flexible el excedente de radiación solar diurna para abastecer a la comunidad incluso durante las horas sin sol, garantizando un servicio continuo y de gran confiabilidad.

Trabajo articulado

De la presentación formal del emprendimiento, celebrada en la Sala de Situación de la Casa de Gobierno provincial, participaron autoridades clave de la región y de la empresa. Juan Carlos Fernández, presidente de Coral Energía, expresó su entusiasmo por implementar esta solución innovadora en Chubut que proveerá electricidad segura, limpia y más económica a Paso de Indios. En esa dirección, el directivo remarcó el valor del trabajo articulado con el gobierno provincial, el municipio y la Empresa Provincial de Energía de Chubut (EPECh). "Espero que esta iniciativa sea la primera de muchas de similares características", señaló.

El evento contó también con la asistencia del vicegobernador Gustavo Menna, el intendente municipal Héctor Méndez y el gerente general de EPECh, Sebastián De la Vallina.



Barrick tiene nuevo conductor fuera de Norteamérica



La compañía canadiense nombró a Sebastiaan Bock como CEO de Rest of World, división que agrupa sus operaciones y proyectos en África, Medio Oriente, Latinoamérica y Asia-Pacífico. El profesional, quien hasta ahora comandaba las actividades de la empresa en África y Medio Oriente, reportará directamente al presidente y CEO de Barrick Corporation, Mark Hill. La minera confía en que crecerá más de un 20% fuera de Norteamérica durante los próximos tres años.

Designaciones y renuncias en la cúpula de AbraSilver

Con nuevos nombramientos ligados al desarrollo del proyecto salteño de plata y oro Diablillos, la firma reforzó su estructura corporativa. Además de elegir a John Naisbitt como director de Proyecto, AbraSilver Resource Corp. anunció la incorporación de Wendy Kaufman a su Consejo de Administración y la renuncia de Rob Bruggeman al Directorio. Vale destacar que Kaufman también presidirá el Comité de Auditoría de la firma, que avanza de la etapa de factibilidad a la fase de ejecución de Diablillos.

Jaguar detectó uranio, cobre y vanadio en Malargüe



La empresa informó los resultados de su programa inicial de muestreo de rocas en el proyecto Huemul, donde obtuvo valores de hasta un 8,54% de cobre, un 2,27% de uranio, 708 gramos por tonelada (g/Tn) de plata y un 1,27% de vanadio. Según Jaguar Uranium, uno de los principales datos relevados fue la identificación de un potencial corredor de 4 kilómetros (km) de mineralización cuprífera expuesta en superficie a partir de las tendencias correspondientes a las zonas Uryco-Rosa y Black.

CMSC y CAPROMISA sellan alianza estratégica

En un hito fundamental para consolidar el crecimiento de la minería en suelo santacruceño, referentes de la Cámara Minera de Santa Cruz se reunieron recientemente en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) con representantes de la Comisión Directiva de la Cámara de Proveedores Mineros de Santa Cruz. Mediante este encuentro, ambas entidades se comprometieron a trabajar de manera mancomunada para fortalecer la cadena de valor local y enfrentar los principales retos del sector.

Thor inauguró una base operativa en San Juan



Con más de tres décadas de trayectoria a nivel sectorial, la firma proveedora de servicios de voladuras, perforación diamantina, circulación reversa y comercialización de explosivos presentó una nueva sede en la ciudad de San José de Jáchal. Ubicada en un predio de 280 hectáreas, la base está básicamente destinada a concentrar distintas actividades vinculadas con la logística, el mantenimiento de maquinaria, el almacenamiento y la distribución de insumos críticos para la minería.

Newmont Corporation suma a un experto en finanzas



La empresa norteamericana anunció el nombramiento de Peter Beaven para formar parte de su Consejo de Administración. Según lo previsto, el profesional –que fue CFO de BHP entre los años 2015 y 2021– se desempeñará dentro del Comité de Auditoría de la firma, aportando su experiencia en finanzas y minería global. “Nos complace dar la bienvenida a Peter, reconocido líder en la industria extractiva”, expresó Greg Boyce, presidente del Consejo de Administración de Newmont.

Pemex y Petrobras unen fuerzas en el Golfo de México



Las petroleras de México y Brasil activaron un memorando de cooperación estratégica para colaborar en la exploración y producción de hidrocarburos en aguas profundas del Golfo de México. El acuerdo, que no representa un compromiso financiero obligatorio. pasó actualmente a su fase de ejecución. Esta alianza colaborativa entre las dos mayores productoras estatales de hidrocarburos en Latinoamérica busca transferir tecnología brasileña a México para revitalizar campos maduros.

Saudi Aramco crea una empresa conjunta con Maaden



La mayor petrolera de Arabia Saudita y la principal minera de esa nación firmaron un acuerdo de accionistas para conformar una nueva compañía que estará enfocada en la exploración de minerales críticos. La alianza busca extraer cobre, zinc, plomo y tierras raras en una superficie de 182.000 kilómetros cuadrados (km²), equivalente al 10% del territorio saudí. Según lo establecido, Maaden tendrá el 51% de la propiedad de la flamante empresa, al tiempo que Aramco se quedará con el 49% restante.